Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 50 (208)
11 снежня 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 9000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

Пять лет спустя...

Исполнилось пять лет Содружеству Независимых Государств. К этой дате была приурочена состоявшаяся на минувшей неделе в Минске международная конференция политиков и ученых "Пять лет спустя: последствия распада СССР и будущее СНГ".

Главные темы многочисленных докладов и выступлений на форуме — политические и экономические перспективы этой международной региональной организации, территория которой занимает шестую часть суши, а население составляет 5% всех жителей планеты.

Среди важнейших документов, цементирующих идею СНГ, назывался Договор о создании Экономического союза (1993г.), которым инициируются гармонизация хозяйственного законодательства, проведение согласованной финансовой политики, содействие производственной кооперации и т.д.

Именно поэтому широко затрагивались проблемы экономической интеграции. Ее стержнем председатель Интеграционного комитета стран Беларусь—Казахстан—Кыргызстан—Россия Н.Исингарин назвал Таможенный союз. Однако, сказал он, заключенные по нему важные межгосударственные договоренности, выполняются сегодня не в полной мере. В этой связи главой исполнительного органа так называемого "Союза четырех" была подчеркнута настоятельная необходимость утверждения дисциплины и ответственности в отношениях государств-партнеров. Касаясь стратегии интеграционных процессов в экономической сфере на постсоветском пространстве, Н.Исингарин видит ее как в многосторонних, так и двусторонних соглашениях членов СНГ.

(Окончание на с. 2)

ПЕРЕРЕГИСТРАЦИЯ

Срок может быть продлен, но лучше на это не рассчитывать

Выступая 3 декабря 1996г. в Бресте на пресс-конференции по случаю годовщины реализации проекта "Поддержка частного предпринимательства в Беларуси", начальник управления предпринимательства Министерства предпринимательства и инвестиций Сергей Гораев заявил, что министерство внесло в инстанции предложение о продлении срока перерегистрации субъектов хозяйствования. По его словам, "на сегодняшний день этот вопрос решается". Лично моя позиция, добавил С.Гораев, продлить этот срок до 1 июля 1997 года с тем, чтобы все сделать качественно.

Будет ли продлен срок и насколько — пока неизвестно. Но, как учат разведчиков, чтобы не прогореть — исходите из худшего варианта.

(Материалы на эту тему см. на с.3)

Все для комфорта, включая фитодизайн

Сегодня в Республиканском выставочном центре открылась I Международная выставка оборудования и материалов для формирования комфортной среды в офисных и жилых помещениях "КОМФОРТЕХ'96".

Среди экспонентов — предприятия Беларуси, России, Украины, Чехии, а также группа СП, созданных с партнерами из Германии, Италии, Иордании, Словакии, Польши.

Офисные АТС, кондиционеры, калориферы, холодильное оборудование, газовые камины, системы очистки воды, мебель, осветительные приборы, фитодизайн и прочая продукция, представленная на "КОМФОРТЕХе", привлечет внимание специалистов, предпринимателей.

Здесь же оборудован специализированный салон "Стройсервис-96", где демонстрируются отделочные материалы, системы жизнеобеспечения зданий, инженерно-строительное оборудование, предлагаются архитектурные и строительные услуги.

Одновременно с выставкой "КОМФОРТЕХ" с 11 по 14 декабря здесь же в павильоне РВЦ, работает "Выставка предприятий Тульского региона".

Михаил ГАВРИЛИН

ОТ СРЕДЫ
СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ
ДО СРЕДЫ

СОТРУДНИЧЕСТВО

Граница должна не разъединять, а соединять

Под таким девизом с легкой подачи г-жи Эвы Спыхальской, Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Польша в Республике Беларусь, в Минске 6—7 декабря прошел белорусско-польский семинар "Добрососедство-96".

У экономического сотрудничества наших государств давние традиции. Ныне оно базируется на трех десятках "капитальных" межправительственных соглашений, которые успешно реализуются. Сейчас по объему товарооборота с нами Польша занимает 4-е место после России, Украины и Германии. В 1995г. он вырос по сравнению с 1994г. на 220% и составил 470 млн.долларов. За 10 месяцев с.г. — на 120%. Развиваются у нас совместные и "чисто" польские предприятия — всего их зарегистрировано около 800. А присутствие польского капитала в Беларуси приближается к 80 млн.долларам.

Ну а какое отношение ко всему этому имеет граница? Самое прямое. Плохо обустроенные пограничные переходы, очереди на них, как и плохие дороги, ничуть не меньше несовершенного внешнеэкономического законодательства и чиновничьей казуистики сдерживают развитие международных хозяйственных связей. Отсюда и тема семинара, организованного Торгово-промышленной палатой Беларуси. Его участники обменялись своими заботами, планами и пожеланиями по обустройству таможенной границы и приграничных зон, которые с обеих сторон еще далеки от цивилизованных, а также планами по реконструкции транспортных коммуникаций, обсудили ход совершенствования таможенного законодательства в обеих республиках, вопрос о создании совместного банка и ряд других проблем.

Главная из них — финансы. Требуемые для обустройства белорусско-польской границы средства неподъемны для обоих государств. Поэтому польская делегация поделилась с нашим правительством идеей обратиться в ЕС за помощью. Ведь это в определенном смысле и его граница, поскольку 4/5 пересекающих ее грузопотоков "работают" на Европейское сообщество.

К сожалению, нынешний семинар был заметно меньше наполнен конкретикой заключения и развития предпринимательских контактов, чем многие предыдущие подобные встречи. Чувствовалось, западные соседи несколько озадачены последними событиями и переменами в нашем государстве. Хозяева же дипломатично не стали их ни в чем торопить.

Анна НИКОЛАЕВА

Пять лет спустя...

(Окончание. Начало на с. 1)

Теории и практике восстановления хозяйственных связей стран и регионов бывшего СССР была посвящена работа экономической секции минского форума. Общим утверждением было то, что разрыв хозяйственных отношений между государствами Содружества привел к резкому уменьшению их взаимного товарообмена. Сейчас же, считает эксперт Госдумы РФ, доктор экономических наук Н.Зиядуллаев, СНГ стоит на пороге вхождения в новую фазу, когда стратегические интересы перевешивают центробежные силы, а геополитический фактор инициирует ускоренную экономическую реинтеграцию. Дело в том, что окончательный разрыв прежних хозяйственных связей чреват для государств Содружества гибелью их индустриальных основ. Однако, по мнению российского экономиста, процесс многосторонней интеграции сдерживается как несовпадением текущих и перспективных интересов членов СНГ, так и различиями в их подходах к образованию и функционированию экономического сообщества. Профессор Н.Зиядуллаев дал следующую классификацию государств Содружества в зависимости от их видения своей роли в процессе обновления экономических взаимосвязей:

— желающие найти собственный путь (Узбекистан, Украина, Кыргызстан);

— желающие взять на себя роль лидера (Россия, Беларусь, Казахстан);

— желающие уклониться от трудоемкого договорного процесса (Туркменистан, Молдова);

— желающие решить за счет Содружества внутренние проблемы (Азербайджан, Армения, Грузия, Таджикистан).

Из негативных моментов постсоветской действительности отмечалось, что в ряде стран СНГ сложились международные торгово-финансовые группировки, которые активно препятствуют реинтеграции. Так, инофирмы перепродают украинский глинозем Таджикистану, российский уголь — Украине, казахскую хромовую руду — России, сама же Россия вдруг стала экспортером... хлопка. Различные ставки таможенных пошлин и акцизов делают весьма доходными контрабандные операции крупного масштаба.

Интеграцию стран СНГ как процесс "с большим знаком вопроса" охарактеризовал московский экономист, директор Центра проблем внешнеэкономической политики ВНИИ ВЭС В.Пресняков. В частности, он критически отозвался о действиях Беларуси в выполнении условий Таможенного союза, которая, по его словам, неоднократно в одностороннем порядке изменяла согласованные с другими партнерами по союзу таможенные ставки.

Российский специалист в области региональной экономики В.Васильев призвал государства Содружества к более активному формированию внутри этой структуры финансово-промышленных групп. Отмечалось также, что странам СНГ необходимо создавать единую платежно-расчетную систему.

Чтобы реинтеграция новых независимых государств достигла успеха, экономисты назвали ряд принципов, которые должны быть положены в основу этого процесса. Среди них:

— поэтапность, разноярусность и разноскоростной характер реинтеграции, недопустимость ее искусственного форсирования;

— одинаковая направленность, правовая совместимость и идентичность реформ, проводимых в каждой стране;

— опора на собственный потенциал, исключение иждивенчества в экономической и социальной сферах;

— неприемлемость идеологизации интеграционных процессов.

Большинство участников минской конференции сошлись во мнении, что у Содружества есть политическое и тем более экономическое будущее. Звучала общая мысль, что логика экономического выживания все сильнее толкает бывшие республики Союза ССР навстречу друг другу.

Иван ВАВУЛА

...И вся оставшаяся жизнь

МИНСК. Официального дня рождения у СНГ нет. А неофициальных аж два: 8.12.91г., когда состоялся "развод" республик бывшего СССР, и 21.12.91г. - день подписания алматинской декларации, зафиксировавшей единодушное стремление "разведенных" ко всестороннему сотрудничеству на новой основе. Поэтому в Беларуси пятилетие СНГ отмечается ближе к первой дате, а в Казахстане отдают предпочтение второй.

В ходе дележки имущества, интересов и обязательств хватало и противоречий, и мертворожденных договоренностей. Однако шел упорный поиск "общего языка". В результате за 5 лет принято около 800 экономических, военно-политических и др. соглашений, 365 из них — прямого действия. К сегодняшнему дню четверть их реализована, седьмая часть устарела (жизнь — есть жизнь), более 60% "работает" на единение. Создан и действует ряд координационно-организационных и консультативных структур и органов, регулирующих внутренние и внешние инициативы СНГ.

Пять лет — срок явно недостаточный для идеально согласованного сближения национальных законодательств, выработки такой же общей экономической политики и реализации договора 1993г. о создании экономического союза. Поэтому эта дата, как прозвучало на пресс-конференции, приуроченной к пятилетию СНГ, — скорее повод для серьезного анализа и размышлений, чем для празднования. Но реальные достижения интеграционных усилий участников Содружества, например, "договор четырех", "сообщество двух", позволяют с оптимизмом смотреть на будущее СНГ. Как подчеркнул его исполнительный секретарь Иван Коротченя, эта межрегиональная структура признана и уважаема международным сообществом. Не исключает он и образования со временем не только экономического, но и политического объединения независимых государств.

* * *

МОСКВА. Столица Российской Федерации по-своему отметила день рождения СНГ. Здесь развернулась выставка-ярмарка "СНГ: интеграция-96", в которой приняли участие свыше 130 предприятий и организаций из Беларуси, Кыргызской Республики, Республики Молдова, Российской Федерации, Туркменистана, Грузии. Нашу республику на ней представляли 52 предприятия и организации, занявшие более половины всей экспозиции.

Наиболее крупные экспозиции — у министерств промышленности и сельского хозяйства, Национальной ассоциации промышленников и предпринимателей, концерна "Белхимнефтепром". По сообщениям из Москвы, большое внимание посетителей привлекли стенды ПО "Витязь", ПО "Белшина", АП "Мотовелозавод", АП "Минский часовой завод", Могилевского лифтостроительного завода и др.

В рамках выставки прошло заседание Межгосударственного совета по выставочно-ярмарочной деятельности СНГ, на котором были рассмотрены и утверждены концепция развития выставочно-ярмарочной деятельности в Содружестве, положение об информационной системе по выставкам и ярмаркам в рамках СНГ на базе единой информационной системы Торгово-промышленной палаты РФ, план организации выставок и ярмарок на следующий год, среди которых и "СНГ: интеграция-97".

Анна НИКОЛАЕВА

Смотрите, кто пришел!

Вчера в Минске открылись сразу три ресторана McDonald's, два из которых — Mc Drive, т.е. в них посетители смогут сделать заказ не только внутри, но и прямо из машины.

Объем инвестиций, необходимый для открытия этих ресторанов, составил около 5 млн.долларов США. Но это только начало. В планах McDonald's открытие уже в следующем году еще четырех ресторанов в Минске. На "запуск" каждого из них потребуется в среднем 1,2 млн.долларов США. В 1998 году McDonald's начнет строительство 17 ресторанов за пределами столицы.

Перед тем, как было принято решение о создании системы ресторанов McDonald's в Беларуси, компания провела исследование с целью определения возможности ее существования здесь. Фирма очень основательно подходит к началу своей деятельности в новой стране. Ценовая политика фирмы такова, что в первые годы присутствия она не думает о прибыли. Главное — закрепиться на территории. Поэтому цены устроят любого. Так, например, гамбургер стоит 9000 рублей.

Стратегия McDonald's такова, что все должности в ресторанах занимают местные жители. Так, в 3 минских ресторанах уже работает около 700 человек, в том числе 25 — на должностях менеджеров и ассистентов менеджеров. Число работников будет увеличиваться.

Сейчас практически 100% полуфабрикатов завозится из-за пределов республики. Но ситуация поменяется. Через несколько лет, как уверил директор ресторанов McDonald's в Беларуси Карен Бишоп, пропорция будет обратной. McDonald's станет вкладывать деньги в развитие сферы снабжения, что позволит открыть еще несколько тысяч рабочих мест.

На вопрос о конкуренции со стороны нашего общепита представитель McDonald's заявил: "У нас нет конкурентов". И это действительно так. Качество, высокая культура, чистота и доступность цен ставят McDonald's вне конкуренции.

Многие западные инвесторы еще размышляют — стоит ли идти в Беларусь. McDonald's дает убедительный ответ на этот вопрос.

Алексей ВЕЛИКОСЕЛЕЦ

Семинар в Бресте

В Бресте прошел семинар "Состояние и перспективы развития рынка ценных бумаг Республики Беларусь". Организаторами его выступили Национальный банк РБ и Инспекция по ценным бумагам Минфина.

В центре внимания участников семинара были вопросы состояния первичного и вторичного рынков государственных облигаций, ценных бумаг Нацбанка, проблемы вексельного обращения.

Игорь ИЛЬЕНКО

Открыт конкурс

Информационная служба США при Посольстве США в Республике Беларусь сообщает о начале очередного конкурса на соискание сотрудниками профессорско-преподавательского состава высших учебных заведений республики стипендий на проведение исследовательской работы в университетах США в рамках программы Фулбрайт в 1997/98 академическом году.

Программа Фулбрайт финансируется и осуществляется правительством США в лице Информационного агентства (ЮСИА) совместно с советом по международному обмену учеными. Победители конкурса получают возможность проведения исследовательской работы в течение учебного семестра (4-х месяцев) в одном из университетов Соединенных Штатов. Их проживание в США и переезд до места учебы и обратно полностью финансируется за счет правительственного гранта.

Объявляемый конкурс будет проводиться по следующим дисциплинам и областям знания: экономика; право; управление образованием (университетский уровень); международные отношения; американистика; социальные науки (социология, политология, история); журналистика и средства массовой информации; методика преподавания английского языка.

Конкурс является открытым. К участию в конкурсе приглашаются граждане Республики Беларусь, преподающие в вузах и имеющие кандидатскую или докторскую степень. Непременным условием участия в конкурсе является знание английского языка. Заявки на участие в конкурсе принимаются до 15 января 1997 г.

За дополнительной информацией и анкетами предварительного тура необходимо обращаться по адресу: г.Минск, Партизанский проспект, 6А

Информационная служба США (ЮСИС), тел. (017) 276-88-34.

Координатор программы: Орешкина Людмила Константиновна, помощник атташе по культуре, образованию и информации

ТАМОЖНЯ

Поддержка экспортерам

Указ Президента N 499 от 28.11.96г. "Об отмене временного таможенного тарифа Республики Беларусь" ("НЭГ" N 49) вернул на круги своя уже вводившуюся у нас протекционистскую меру по поддержке отечественных экспортеров. Принятый Верховным Советом в 1993г. закон о таможенном тарифе предусматривал и предусматривает лишь введение ставок на импортируемые в республику товары и грузы. И это нормальная для многих государств практика защиты своих экономических интересов, внутреннего рынка.

Однако с заключением Соглашения о Таможенном союзе с Россией, где экспортный таможенный тариф еще существовал, появилась необходимость привести к "общему знаменателю" таможенное законодательство наших государств. Напомню, Россия — главный торговый партнер Беларуси, и принимая решение о введении на время — до 1.01.96г.— и в нашей республике экспортного тарифа, высшие органы власти двух государств руководствовались общими и актуальными на тот момент политико-экономическими соображениями. Названный тариф был введен постановлением Верховного Совета РБ весной 1994г. (Затем срок его действия был продлен президентским указом до 1 января 1997г.) Правительству это постановление дало право устанавливать ставки экспортных таможенных пошлин, аналогичные российским, и определять перечень облагаемых ими товаров.

С 1 апреля этого года Россия отменила все свои экспортные пошлины за исключением уменьшенных наполовину пошлин на газоконденсат и нефтепродукты. Но и последние были отменены затем с 1 июля.

Наше правительство отреагировало на это, хотя и неторопливо, но в целом досрочно, постановлением N 635 от 30.09.96г. (см."НЭГ" N 41), которое отменило как утратившие силу два предыдущих постановления КМ РБ, касающиеся ставок экспортных таможенных пошлин, — N 218 от 19.04.95г. и N 536 от 29.09.95г. А названный вначале указ Президента отменил и сам экспортный тариф. Таким образом, поставлена логическая точка в одной из позиций по унификации российского и белорусского таможенного законодательства. А по сути, сделан еще один шаг по унификации условий внешнеэкономической деятельности для субъектов хозяйствования в обоих государствах.

В.МАКАРЕВИЧ,
первый зам.председателя ГТК РБ

Общереспубликанская регистрация: осталось 20 дней

Вопросы регистрации субъектов хозяйствования в соответствии с Указом Президента РБ (N 208 от 24.05.96г.) "О некоторых мерах по упорядочению деятельности субъектов хозяйствования" волнуют многих. Тем более что до ее окончания осталось менее трех недель. По просьбе обозревателя "НЭГ" Максима Тягара данный вопрос комментирует заместитель председателя Мингорисполкома Николай ПАЦКЕВИЧ:

— Нынешний год прошел под знаком этой проблемы. Сначала разрабатывалась схема проведения регистрации, затем она претворялась в жизнь.

Указ несет в себе множество положительных моментов, он дает нам механизм работы с субъектами хозяйствования, умышленно идущими на нарушения законодательства. Нигде в мире предприятиям не позволено безнаказанно уходить от налогообложения, скрывать свои доходы. Другое дело, что многие предприятия, да и отдельные государственные органы, поняли положения Указа не так, как предполагалось. Указ предусматривает индивидуальную работу с каждым предприятием, предоставление ему соответствующих консультаций и объяснений. Никто не ставил задачи закрыть или ликвидировать то или иное предприятие.

По данным налоговой инспекции, из 100 тысяч субъектов хозяйствования столицы только 6 тысяч в той или иной мере нарушают налоговое законодательство. Значит, подавляющее большинство предприятий должно благополучно пройти перерегистрацию. И в наших общих интересах придать этому процессу нормальный характер. На наш взгляд, для субъектов хозяйствования, к которым нет претензий со стороны налоговых служб, органов статистики, следует применить упрощенную схему регистрации. Тогда мы сможем более тщательно разобраться с теми, кто встал на путь нарушений. Кстати говоря, часто забывают, что Указ по общереспубликанской регистрации — документ непрерывного действия. И это важно. Сам факт прохождения регистрации до 1.01.97г. не означает, что в дальнейшем можно безнаказанно встать на путь нарушений. Куда важнее наладить ежедневное функционирование схемы, определенной Указом, а не ограничиться завершением кампании к конкретной дате.

Количество зарегистрированных в г.Минске субъектов хозяйствования с образованием юридического лица на 4.12.96г.

Регистрирующий орган	Регистрация		Перерегистрация			Общ.количество	
	с 25.11.96	всего	с 25.11.96	всего	от ранее зарег. (%)	с 25.11.96	всего
Адм.Заводского р-на	13	71	40	134	6.77	53	205
Адм.Ленинского р-на	17	82	93	232	8.37	110	314
Адм.Московского р-на	9	114	91	285	6.86	100	399
Адм.Октябрьского р-на	5	62	58	185	8.27	63	247
Адм.Партизанского р-на	9	40	57	161	8.87	66	201
Адм.Первомайского р-на	22	184	71	370	7.98	93	554
Адм.Советского р-на	14	168	74	555	10.68	88	723
Адм.Фрунзенского р-на	11	196	42	333	5.28	53	529
Адм.Центрального р-на		107		159	4.88		266
Мингорисполком	28	328	112	486	11.49	140	814
СП МВЭС		20		3	0.23		23
ИП МВЭС		35		2	0.31		37
Итого по Минску	128	1407	638	2905	7.52	766	4312

Количество зарегистрированных в г.Минске субъектов хозяйствования без образования юридического лица на 2.12.96г.

Регистрирующий орган	Вид госрегистрации			
	Регистрация изменений и дополнений в учредительные документы	Общереспубликанская регистрация	Общереспубликанская перерегистрация	Ликвидация
Адм.Заводского р-на	—	556	304	80
Адм.Ленинского р-на	—	425	381	91
Адм.Московского р-на	—	438	114	—
Адм.Октябрьского р-на	2	381	273	135
Адм.Партизанского р-на	1	164	245	133
Адм.Первомайского р-на	1	496	578	197
Адм.Советского р-на	2	440	958	261
Адм.Фрунзенского р-на	20	854	816	—
Адм.Центрального р-на	—	140	233	19
Итого по Минску	26	3894	3902	916

Реформы идут через Брест?

29 сентября 1993 года — дата особая в истории экономического реформирования Беларуси. Именно в этот день Брестский горисполком провел первый в республике открытый аукцион по продаже объектов госсобственности. Патронировала, если можно так выразиться, это мероприятие Международная финансовая корпорация (МФК).

Консультанты МФК уже более трех лет осуществляют в Беларуси проект по малой приватизации. За это время при их содействии состоялось около 100 аукционов, на которых приватизировано более 270 объектов коммунальной собственности, что принесло местным бюджетам более 70 миллиардов рублей.

Продолжением деятельности Международной финансовой корпорации в Беларуси стала реализация второго проекта — по поддержке частного предпринимательства, который финансируется Британским фондом Ноу-Хау. В рамках этого проекта в конце марта нынешнего года в Бресте был открыт бизнес-центр, где за 8 месяцев прошли обучение свыше 200 предпринимателей из 177 предприятий.

На минувшей неделе исполнился ровно год со дня реализации второго проекта МФК — по поддержке частного предпринимательства. По этому случаю в Бресте состоялась пресс-конференция и прием с участием высоких должностных лиц и зарубежных гостей. В частности, в мероприятии приняла участие заместитель посла Великобритании в Беларуси г-жа Дон Линдси.

Выступавшие перед журналистами и гостями представители власти Бреста и области, сотрудники международных организаций единодушно подчеркивали положительные результаты, достигнутые в рамках реализации проекта. В частности, приводились такие цифры: при участии консультантов брестского бизнес-центра предпринимателями было разработано 14 инвестиционных проектов на сумму свыше 3,5 млн.долларов. Уже предоставлено или приняты решения по предоставлению кредитов под эти проекты на сумму в 2,2 млн.долларов. Остальные проекты еще рассматриваются в местных банках или банках-агентах, обслуживающих кредитную линию Европейского банка реконструкции и развития.

Исходя из этого, представители Британского фонда Ноу-Хау решили рассмотреть возможность продолжения финансирования проекта в 1997 году с целью создания еще одного бизнес-центра в каком-либо из городов Беларуси.

НАША СПРАВКА

***МФК** — международная организация, член группы Всемирного банка, существует в рамках Организации Объединенных Наций. Основана в 1956 году для содействия становлению частного сектора, главным образом в развивающихся странах. Беларусь первой из числа бывших советских республик стала членом МФК (в ноябре 1992г.). Сегодня членами корпорации являются 170 стран. МФК предоставляет кредиты и консультативные услуги по широкому спектру вопросов правительствам и предприятиям частного сектора. Ежегодно для финансирования проектов выделяет около 4 млрд. долларов. Для того чтобы получить финансовую поддержку МФК, проект должен быть выгоден для инвесторов, для экономики страны, в которой он осуществляется, и соответствовать строгим экологическим критериям.*

***Британский фонд Ноу-Хау** — организация, главной целью которой является оказание помощи странам Центральной и Восточной Европы, Прибалтики и СНГ в переходном периоде к демократии и рыночной экономике. Финансирование предоставляется в том случае, если руководство страны демонстрирует полную приверженность реформам.*

В Беларуси фонд Ноу-Хау сосредоточил свои усилия на финансовом секторе (помощь в обучении банковскому делу и создании товарной биржи), поддержке частного предпринимательства и на рынке пищевых продуктов (помощь в налаживании контроля за радиационным загрязнением продуктов питания и в создании Минского оптового рынка).

***Брестский бизнес-центр** — открыт 29 марта этого года. Проводит мероприятия в поддержку частных предпринимателей, а именно: бизнес-обучение (курсы по бизнес-планированию, семинары, "круглые столы"), бизнес-консультирование (по широкому спектру направлений) и оказывает информационные услуги на базе имеющейся библиотеки и компьютерной базы данных по законодательству Беларуси и соседних стран.*

Центр оказывает услуги не только брестчанам, но и жителям других областей. В настоящее время центр получил статус юридического лица и работает на хозрасчетной основе.

О Кабинете Министров Республики Беларусь

Указ Президента Республики Беларусь
N 509 от 5 декабря 1996 года

В связи со вступлением в силу Конституции Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями) ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Установить, что:

1.1. в соответствии со статьей 145 Конституции Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями) до образования Совета Министров Республики Беларусь его полномочия осуществляет Кабинет Министров Республики Беларусь;

1.2. члены Кабинета Министров Республики Беларусь сохраняют свои полномочия до сформирования Совета Министров Республики Беларусь в порядке, предусмотренном Конституцией Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями).

2. Настоящий Указ вступает в силу со дня его опубликования.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

Обгонят ли снова деньги автобус?

Делегация самого крупного в мире выставочного общества — Deutsche Messe AG — посетила на минувшей неделе Беларусь. В ее составе были генеральный уполномоченный компании и шеф маркетинга Михаэль Бойерман, руководитель бюро по странам СНГ Ирина Вайсхаар и ответственная за работу с прессой Моника Брандт. На состоявшейся пресс-конференции гости рассказали об итогах участия белорусских экспонентов в ганноверских ярмарках в 1996 году и перспективах на год будущий.

Странная ситуация складывается с участием наших товаропроизводителей в ярмарках хорошего международного масштаба. С одной стороны, все: и власти, и чиновники из министерств, и руководители предприятий — вроде бы единодушно признают: да, участие в выставках — это тот путь, которым только и можно выйти на мировой рынок. А с другой стороны, так мало делается для того, чтобы как-то посодействовать появлению нашей продукции на выставочных стендах Европы.

Вот некоторая информация к размышлению. Германию, ее экономический сектор представлять никому не надо. О потоке экспорта немецкой продукции, в том числе и в Беларусь, может судить любой рядовой потребитель по прилавкам наших магазинов. Тем не менее немецкое государство считает нужным финансово поддерживать своих экспортеров. В 1996 году, как и в предыдущие, оно потратило на эти цели 60 миллионов марок. Конкретно — на финансирование участия своих производителей в зарубежных выставках. Как подсчитали дотошные немцы, обратно в казну вернулось в виде налогов от экспорта уже 100 млн.марок. Кроме того, за счет расширения производства создано дополнительно 25—30 тысяч рабочих мест.

А что у нас? Цифири, аналогичной немецкой, не найти. Можно, однако, сделать некоторый локальный анализ. В апреле этого года был организован десант белорусских экспонентов и посетителей в Ганновер — свыше 110 фирм и 500 посетителей. Побывала там и высокая правительственная делегация во главе с Президентом страны. И хотя результаты участия в ярмарках произрастают не назавтра, положительные итоги этого десанта нельзя не видеть сегодня. За прошедшее после апреля время уже подписано три контракта на поставку продукции, 17 — проходят согласование, ведутся переговоры о создании 4 СП, заключен ряд кооперационных договоров, протоколов о намерениях, с 59 фирмами продолжаются переговоры о возможных формах и условиях сотрудничества.

Общеизвестно: чтобы получить хороший результат от участия в выставках, оно должно быть систематическим, а не случайным, разовым. Сознавая это, около 40 предприятий из Беларуси сделали заявки на участие в будущем году в двух крупнейших ганноверских ярмарках — CeBIT (телекоммуникации, оргтехника, связь) и универсальной промышленной. Конечно, они рассчитывали на финансовую помощь.

Увы... С самой маленькой помощью большой вопрос. Строку-то на этот счет в бюджет внесли. Но когда бюджет-97 утвердят? Бюджет-96 был принят, например, в феврале этого года. К тому же от утверждения бюджета до получения реальных денег проходит еще 1—1,5 месяца. Таким образом, если все будет как в этом году, то ясность с финансированием на 1997 год наступит только после завершения этих ярмарок.

Как рассказал один из тех, кто отправлял экспонентов в Ганновер нынешней весной, имела место ситуация, когда автобус с нашими участниками уехал в Германию, а денег на оплату их пребывания там все не находилось. Появились они, когда автобус уже был в пути, и дошли до Ганновера быстрее автобуса лишь благодаря современным телекоммуникациям.

Надо ли снова доводить дело до абсурда?

* * *

В 1997 году Ганноверская (универсальная промышленная) ярмарка отмечает свое 50-летие. Ее откроет канцлер ФРГ Гельмут Коль. Она пройдет с 14 по 19 апреля. Участниками ярмарки станут свыше 7000 фирм из 65 стран мира. Ожидается около 400000 посетителей из 100 стран мира, аккредитация более 5000 журналистов.

Что будет с пенсиями в декабре?

По поручению Президента Республики Беларусь правительством 2 декабря 1996г. принято постановление № 772 "О повышении размера минимальной заработной платы и увеличении оплаты труда работников бюджетной сферы", согласно которому с 1 января 1997 года минимальная заработная плата установлена в размере 130000 руб. Этим же постановлением определено, что перерасчет пенсий, исчисленных в соответствии с Законом "О пенсионном обеспечении" исходя из новой минимальной заработной платы, будет произведен с 1 декабря 1996г.

Порядок перерасчета пенсий комментирует начальник управления пенсий и пособий Министерства социальной защиты Наталья ШАВЛОВСКАЯ.

Законодательство, регулирующее порядок исчисления пенсий, не изменилось. Сохраняется порядок перерасчета пенсий в связи с ростом средней заработной платы и корректировки ("осовременивания") фактического заработка пенсионера (как известно, перерасчет пенсии производится, если средняя заработная плата рабочих и служащих в республике по сравнению с ее величиной, примененной при предыдущей корректировке, возросла более чем на 15%; корректировка фактического заработка пенсионера осуществляется путем использования индивидуального коэффициента заработка). Поскольку средняя заработная плата рабочих и служащих за октябрь — 1460028 руб. не превысила более чем на 15% аналогичную за июнь — 1271809 руб. (применяемую для корректировки заработка в ноябре), перерасчет пенсий в декабре 1996г. производится по одному основанию — в связи с использованием при перерасчете пенсий минимальной заработной платы в размере 130000 руб.

С 1 декабря 1996 года минимальная пенсия по возрасту с учетом постоянной доплаты в размере 50%, установленной правительством, при стаже работы у женщин не менее 20 лет, у мужчин — не менее 25 лет составит 292500 руб. (195000 руб. — минимальная пенсия + 97500 руб. — 50% постоянная доплата). У пенсионеров, имеющих общий стаж работы более 20 (25) лет, размер пенсии будет выше в зависимости от общего трудового стажа.

Кроме повышения минимальных пенсий в декабре будет произведена корректировка предельных размеров заработка, учитываемого при исчислении пенсии исходя из минимальной заработной платы 130000 руб. Как сказано выше, для корректировки фактического заработка пенсионера в декабре применяется средняя заработная плата рабочих и служащих за июнь 1996г. — 1271809 руб. Для расчета пенсии в этом месяце будет учтена заработная плата, не превышающая 1300000 руб. (10-кратный размер минимальной заработной платы). При этом, согласно действующей редакции статьи 56 Закона "О пенсионном обеспечении", заработок в пределах четырехкратной величины минимальной заработной платы учитывается полностью, а остальная его часть в пределах 10-кратной величины минимальной заработной платы ограничивается в установленном порядке. В результате этого максимальный откорректированный заработок, принимаемый для расчета пенсии в декабре, равняется 897000 руб., а максимальная пенсия при стаже работы у женщин 40 лет, у мужчин 45 лет составит 672800 руб.

Наряду с этим категориям пенсионеров, которые получают к пенсии надбавки и повышения (инвалиды и участники войны, семьи погибших военнослужащих, участники ликвидации последствий чернобыльской катастрофы и др.), размер этих надбавок и повышений пересматривается из минимальной пенсии по возрасту 195000 руб. Например, инвалидам войны 1 и 2 групп пенсия по возрасту, исчисленная из стажа и заработка, повышается на 341300 руб.; участникам войны — на 195000 руб.; надбавка за уход инвалидам 1 группы составит 195000 руб., престарелым, достигшим 80-летнего возраста — 97500 руб.

В среднем пенсии в декабре увеличатся на 9%. Размер же повышения их каждому конкретному пенсионеру зависит от трудового стажа, фактического заработка до ухода на пенсию и наличия права на повышение пенсии в установленных законом случаях.

На выплату пенсий в этом месяце потребуется 1 трлн. 480 млрд.руб., что на 100 млрд.руб. больше, чем в ноябре.

В связи с тем, что постановление правительства о новом размере минимальной заработной платы, которая будет использоваться для исчисления пенсий в декабре, подписано после выдачи ведомостей и начала выплаты пенсий в этом месяце, доплата пенсий до новых размеров будет произведена по отдельным ведомостям после 10 декабря 1996г.

Делая ставку на экспорт, легче решать и внутренние проблемы

В условиях продолжающейся инфляции экспорт за СКВ стал куда более выгодным, чем продажа товаров за мягкие валюты стран ближнего зарубежья, подверженные непредсказуемым "движениям". К тому же у соседей зачастую нет денег на оплату, положение усугубляется неплатежами "домашних", белорусских потребителей. Это и подтолкнуло предприятия концерна "Белхимнефтепром" к энергичному поиску новых рынков сбыта именно в дальних странах. Экспорт за СКВ стал для нас основным путем пополнения оборотных средств и даже накопления их для инвестирования.

Общий объем экспорта продукции предприятий концерна в прошлом году достиг 1,1 млрд. USD, 42,6% из них — в страны дальнего зарубежья. Больше, чем в 1994 году, но меньше, чем ожидаем нынче. Прошлогодний миллиард "с хвостиком" мы имели уже к началу сентября. Положительное сальдо внешней торговли поднялось до трех сотен тысяч долларов.

Достигнуто это прежде всего благодаря целенаправленной работе по повышению качества выпускаемой продукции и расширению ее ассортимента. Именно на это направлена осуществляемая в отрасли программа структурной перестройки, которая предусматривает перепрофилирование неконкурентоспособных производств, реконструкцию, техническое перевооружение практически всех входящих в концерн крупнейших предприятий. В ходе выполнения этой программы отрасль в значительной мере ориентируется на выпуск необходимой республике конечной продукции, способной на равных конкурировать на мировом рынке.

Наша программа включает в себя важнейшие проекты по каждому предприятию отрасли. Восемь наиболее значимых вошли в программу структурной перестройки промышленности республики. Важно отметить, что основную долю затрат по реализации задуманного берет на себя концерн, формирующий для этих целей специальный инновационный фонд. В прошлом году из него и из средств предприятий на реконструкцию и перевооружение химических производств было направлено свыше 1 трлн.руб.

Благодаря такому подспорью, например, на Борисовском заводе пластмассовых изделий с привлечением кредита АКА "Гермес" впервые в СНГ выпускаются полиэтиленовые газовые трубы и соединения к ним. Это позволит заменить коррозийно нестойкие, более дорогие металлические трубы и решить проблему газификации районов, пострадавших в результате аварии на Чернобыльской АЭС.

На гродненском ПО "Химволокно" сдан в эксплуатацию пусковой комплекс установки фирмы "Циммер" по производству полиамида-6 и высокопрочных нитей для кордных тканей и техизделий. Полное освоение мощности установки позволит снизить расход корда и резины в шинной промышленности, а также получить выручку в валюте от реализации полиамидной нити и гранулированного полиамида-6 на внешнем рынке.

Один из важнейших отраслевых проектов — программа реконструкции новополоцкого ПО "Полимир", рассчитанная до 2010 года. Уже выполнено технико-экономическое обоснование этой программы. С ее реализацией Беларусь получит весь спектр полимеров, используемых в народном хозяйстве. Самому "Полимиру" это даст возможность использовать в качестве пиролизного сырья не только бензин и широкую фракцию легких углеводородов, но и дизельное топливо и др. Это в значительной степени уменьшит зависимость производства от поставщиков сырья.

В целом следует отметить, что работа по освоению новых видов конкурентоспособной продукции требует значительных инвестиций, ведь собственные средства предприятий ограничены. Учитывая стабильное поступление от отрасли средств в государственный бюджет, а также значительный экспортный потенциал предприятий химии и нефтехимии, мы считаем, что необходимо на государственном уровне придать химическому комплексу приоритетное значение и оказывать соответствующую поддержку.

Предприятия концерна испытывают жесточайшую конкуренцию на внешнем рынке, о чем свидетельствует принятие Европейским союзом антидемпинговых мер в отношении калийных удобрений и полиэфирных волокон. Их доступ на рынок стран ЕС перекрыт, что и повлекло уменьшение экспорта.

Химики, что называется, на своей шкуре почувствовали и осознали: для того чтобы достойно выглядеть на мировом рынке, надо обеспечить требуемое там качество продукции и ее конкурентоспособную цену. Считаем, что выбранный нами для достижения этого путь — через создание целевых республиканских программ — правильный. Результат — рост объемов выпуска продукции высших сортов, марок и поставок ее на экспорт. Например, доля высокосортной продукции в прошедшем году составила в ПО "Азот" 99%, ПО "Полимир" — 99,6%. Минский завод "Крион" все криогенные продукты выпускает только высшего сорта.

Однако, далеко не все зависит от самих предприятий.

Формирующиеся в республике рыночные отношения диктуют новые подходы и к вопросам управления качеством продукции, использования мирового опыта.

Действующая ныне Национальная система сертификации ориентирована в основном на введение обязательной сертификации по требованиям, невыполнение которых может причинить вред жизни, здоровью, имуществу граждан, а также влиять на окружающую среду. Наша система не содержит требований по обеспечению качественных показателей, соответствующих международным. Очевидно, нужно как можно быстрее переходить к общепринятым международным стандартам, системе сертификации продукции и систем качества. Какая-то работа в этом отношении ведется. ПО "Азот", к примеру, сертифицировало 14 видов своей продукции по всем показателям качества (в т.ч. капролактам, карбамид, аммиак) и имеет высокую степень готовности к добровольной сертификации системы качества в соответствии с ИСО 9000.

Кстати, и для разрешения наших проблем с ЕС важно, чтобы поставляемая на западный рынок продукция имела международный сертификат качества. Отсутствие такого документа автоматически снижает цены на поставляемую на зарубежный рынок продукцию. Только по этой причине на капролактам гродненского ПО "Азот" цены предлагаются ниже, чем на аналогичный, производимый голландской фирмой DSM, хотя наш по качеству не уступает.

Однако для создания системы добровольной сертификации продукции и систем качества предприятий в республике необходимо решить комплекс правовых, технических и организационных задач, которые входят в компетенцию различных государственных органов — Белстандарта, Минздрава, Минюста.

Остро ощущается отсутствие координации их действий, необходимой правовой базы. Имеются нерешенные проблемы на межгосударственном уровне в части пересмотра действующих ныне стандартов, разработанных еще в СССР. По отдельным показателям эти нормативные документы на продукцию уступают требованиям международных стандартов. И одновременно в большинстве из них предусмотрены показатели, превышающие общепринятые в мире нормативы по количеству и жесткости требований. Это обстоятельство очень осложняет производство, ставит отечественных производителей в невыгодные условия по сравнению с иностранными партнерами.

Также требуют совершенствования методики испытаний продукции, порядка их аттестации и метрологического обеспечения на уровне международных стандартов.

Необходимо затронуть и такой вопрос. В последнее время, несмотря на предпринимаемые меры по улучшению качественных показателей, наша продукция становится неконкурентоспособной по цене. Сказывается рост стоимости энергоресурсов, сырья, материалов, комплектующих, а также других факторов. Выход видится в снижении издержек производства, внедрении жесткого режима экономии, новых современных технологий.

Есть убедительные примеры на этот счет. Так, на гродненском ПО "Азот" за счет внедрения организационных и технических мероприятий в 1995 году сэкономлено 6,8 тыс. котельно-печного топлива, 131,2 тыс. Гкал тепловой и 75 млн. кВт/ч электрической энергии, что в перерасчете на условное топливо составляет 50 тыс. т. Только за счет увеличения выпуска продукции на менее энергоемких производствах расход тепла сокращен на 59 тыс. Гкал.

Проблему повышения качества продукции ставит сама жизнь. И решить ее в рамках одной отрасли вряд ли возможно. Поэтому она должна, на наш взгляд, получить официальный статус государственной, и для ее реализации необходимо иметь конкретную продуманную республиканскую программу.

Николай САВУЛЬЧИК,
вице-президент концерна "Белхимнефтепром"

Перефразируя восточную пословицу, заметим: сколько ни говори "экспорт", ни одно твое изделие не покинет склада и тем более не пересечет границу, если не знаешь тенденций мирового рынка и рынков отдельных стран, если не завязал прочные связи с надежными партнерами, если не изучил законодательство государства, с которым собираешься торговать...
Множество "если" обрушиваются на потенциальных экспортеров, которые в одиночку вынуждены пробиваться со своей продукцией за кордон. Однако в последнее время за рубежом у них появляется все больше помощников, призванных помочь организовать международную торговлю. Речь идет о торговых миссиях республики за рубежом, количество которых с каждым годом увеличивается. Насколько серьезную поддержку белорусским субъектам хозяйствования они могут оказать, что входит в их компетенцию, каковы перспективы таких представительств — об этом обозреватель "НЭГ" Владимир СВЕРКУНОВ беседует с начальником управления загранучреждений Министерства внешних экономических связей Владимиром ПРИСЯЖНЫМ.

Купцы с дипломатическим статусом

— Какова сейчас система торговых миссий Беларуси за рубежом?

— Она охватывает уже немало стран и, кстати, соответствует существующей в Российской Федерации, что положительно в связи с проходящей унификацией законодательств двух стран. Мы строим ее как бы на трех уровнях. Первый, самый распространенный, — это наличие торгово-экономических сотрудников в посольствах, которые имеют довольно высокий статус вплоть до советников посольств. Второй — экономические бюро или торгово-экономические отделы в составе посольств. Правда, реально их пока нет ни в одной стране, но в ближайшем будущем мы предполагаем создавать их в крупных государствах, таких как Китай или США, где нужно работать и в регионах. Третий — самостоятельные торговые представительства, два таких уже довольно успешно работают во Вьетнаме и Монголии. Таким образом, по состоянию на начало октября торгово-экономические службы имеются в составе 18 из 23 действующих посольств Республики Беларусь, в одном генеральном консульстве (Нью-Йорк) и в двух торговых представительствах. В региональном разрезе внешнеторговая инфраструктура представлена следующим образом: Европа — 15, в т.ч. страны СНГ - 4 (Россия, Украина, Молдова, Узбекистан) и дальнее зарубежье — 11 (Австрия, Бельгия, Болгария, Великобритания, Германия, Латвия, Литва, Польша, Румыния, Чехия, Швейцария); Америка — 1 (США); Ближний Восток — 1 (Израиль); Азия — 3 (КНР, Вьетнам, Монголия). Численность сотрудников, занимающихся в посольствах торгово-экономическими вопросами, — а таких более 30 человек — в течение последних двух лет была увеличена на треть, причем 5 работников направлены во вновь открытые посольства.

— В чем заключается работа торговых миссий?

— Их деятельность довольно многогранна и прежде всего направлена на обеспечение роста внешнеторгового оборота со странами их пребывания, привлечение иностранных инвестиций, кредитов и технической помощи в экономику республики, оказание всемерной поддержки белорусским субъектам хозяйствования в осуществлении ими внешнеэкономической деятельности, информирование предпринимательских масс и официальных кругов стран пребывания об экономическом потенциале Беларуси и возможностях осуществления с ней взаимовыгодного торгово-экономического сотрудничества. Продвижению продукции белорусских производителей на внешние рынки способствуют в немалой степени активные контакты на государственном и правительственном уровнях, придают своеобразный импульс двусторонним отношениям и способствуют их развитию. Совместно с экономическими советниками и торговыми представителями за рубежом МВЭС подготовило экономическую часть целого ряда визитов, а в настоящее время осуществляет контроль за выполнением планов организационно-практических мер по их итогам. Визиты президента А.Лукашенко и премьер-министра М.Чигиря в США, Австрию, Германию, Швейцарию, Болгарию, страны Бенилюкса и другие имели большое значение для развития отношений с указанными странами. С целью расширения прямых контактов с правительственными кругами и бизнесменами зарубежных стран проводятся также бизнес-встречи с предпринимателями, в частности, подобные "знакомства" состоялись с коллегами из Великобритании, США, Чехии, Словакии, Германии, Египта.

— Как правило, целью визитов является заключение конкретных договоров...

— За период с 1995г. по первое полугодие 1996г. Республикой Беларусь заключено 8 соглашений о защите инвестиций со следующими странами: Нидерланды, Румыния, Иран, Италия, Турция, Украина, Болгария, Югославия, а также торгово-экономические соглашения с Болгарией, Югославией и Европейским союзом. Таким образом, общее количество многосторонних и двусторонних торгово-экономических соглашений достигло 38. В настоящее время практически готовы к подписанию соглашения о защите инвестиций с Латвией, Словакией, Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом и парафированы соглашения с Норвегией, Израилем и Австрией. Торгово-экономическими советниками в этих странах проводится соответствующая координационная работа с властями и ведомствами по подготовке таких соглашений. Но для торговых представителей работа с окончанием визитов не заканчивается: они должны способствовать, работая с соответствующими органами страны пребывания, реализации достигнутых договоренностей. На уровне межгосударственных отношений немаловажное значение для расширения рынков сбыта продукции белорусских предприятий имеет деятельность двусторонних межправительственных комиссий или советов по торгово-экономическому сотрудничеству при непосредственном участии торгово-экономических сотрудников в их работе. На настоящий момент по инициативе МВЭС создано 17 подобных комиссий, в том числе с Россией, Украиной, США, Германией, Францией, Польшей, Литвой, Латвией, Китаем, Ираном.

— Какие еще формы работы используют торговые миссии?

— Придается значение выставкам и ярмаркам. Здесь важно как участие белорусских субъектов хозяйствования в выставках, которые проходят за рубежом, так и участие зарубежных фирм в выставках, организуемых в Беларуси. Всестороннего одобрения заслуживает большая организационная работа с немецкой стороной, проведенная Посольством РБ в Германии по подготовке и проведению Ганноверской ярмарки, а также работа сотрудников Посольства в Литве по организации постоянно действующей выставки-продажи сельскохозяйственной техники и оборудования в Каунасе. Посольству удалось решить вопрос о предоставлении белорусским предприятиям выставочных площадей бесплатно. В результате участвует 16 крупнейших предприятий республики, имеются возможности расширения белорусской экспозиции. Участие болгарской стороны в выставке "Мінскі кірмаш" позволило установить прямые контакты и заключить контракты на сумму более $ 11 млн. Проводится работа, призванная обеспечить участие белорусских предприятий и организаций в международных тендерах, организуемых в странах пребывания. Так, академический Институт радиологии выиграл тендер на поставку в Литву радиологического оборудования, в Китае в тендере по закупке карьерных самосвалов участвует БелАЗ, а Министерство связи и информатики приглашено для участия в тендере на поставку платных карточных таксофонов. Значительно расширяет возможности увеличения товарооборота, способствует кооперации, созданию совместных производств, организации туризма, отдыха, позволяет наладить тесное сотрудничество между учебными и научными заведениями работа по развитию сотрудничества на региональном уровне. И здесь очень важна информированность. Серьезные шаги в этом направлении сделаны Посольством в США совместно с фирмой "ГлоубКвэст": в компьютерной сети Интернет создается специальный раздел по Беларуси. А в контакте с фирмой "GETF" подготовлен к выпуску красочный информационный буклет о нашей республике.

— Можно ли говорить о возрастающей эффективности торговых миссий?

— Вопрос оценки эффективности работы наших представителей за рубежом достаточно сложен. Мы исходим из того, что главная их задача — всемерное увеличение белорусского экспорта в страны пребывания, улучшение его структуры, обеспечение положительного сальдо торговли. Вместе с тем очевидно, что результаты торговли в решающей мере зависят от общеэкономических условий, состояния денежно-кредитной системы республики, опыта внешнеторговой работы и многих других факторов. Не секрет, что сейчас с некоторыми странами ухудшилась структура внешнеторгового оборота, снизились темпы привлечения прямых иностранных инвестиций. Хотя в целом по большинству государств, где есть белорусские торгово-экономические сотрудники, товарооборот увеличился, экспорт наших товаров оставляет желать лучшего, особенно в развитые страны. В январе—августе в торговле с Германией он снизился на 37,2%, США — на 29,8%, Бельгией — на 6,8%, Австрией — в 1,8 раза, Швейцарией — в 2,8 раза. И здесь есть объективные причины — это и курс белорусского рубля, и уровень конкурентоспособности белорусских товаров, и взаимоотношения с международными финансовыми и экономическими организациями. При этом зачастую наши сотрудники бессильны. Но есть и такие трудности, которые можно было бы устранить уже сейчас. Например, из-за отсутствия финансовых средств не решен вопрос об организации надлежащего качества информационного обеспечения: нет рекламных материалов, каталогов, проспектов на белорусскую продукцию, особенно на иностранных языках, а те, которые предлагают предприятия, выполнены на низком полиграфическом уровне. Не соответствует западным стандартам большая часть предлагаемых белорусскими субъектами хозяйствования бизнес-планов, что затрудняет поиск иностранных инвесторов. В целях устранения этих недостатков в настоящее время принимаются меры по отработке эффективно действующей системы обмена информацией ведущих министерств и ведомств республики с загранучреждениями.

— А насколько высока квалификация торговых представителей?

— Мы ведем серьезную работу по подбору кадров для работы за рубежом. На основании "Положения о резерве", утвержденном министром М.Мариничем, из числа сотрудников аппарата Минвнешэкономсвязей, а также других ведомств и отраслей народного хозяйства создан резерв наиболее опытных кадров. При этом в первую очередь принимается во внимание опыт работы в области внешнеэкономической деятельности, в том числе и за границей, обязательное профессиональное владение иностранным языком, состояние здоровья, возраст, личные качества и другие требования. Кандидатура, подобранная для работы в торгово-экономической службе посольства, утверждается на коллегии МВЭС. Министерство ежегодно организует проведение семинаров-совещаний торгово-экономических сотрудников.

— Насколько равномерно представлена торговля Беларуси в мире?

— Ее структура в дальнем зарубежье в 1995 году сложилась следующим образом: 70,6% экспорта республики приходилось на Европу, 9,7% — на Азиатско-Тихоокеанский регион и 0,18% — на страны Латинской Америки. Очевидно, что потенциал сотрудничества с двумя последними регионами и Ближним Востоком используется явно недостаточно, особенно с учетом общемировых тенденций ускоренного развития этих рынков и значительного объема продукции белорусских товаропроизводителей, экспортировавшей ее сюда до 1985 года. Данное обстоятельство свидетельствует о необходимости развития здесь нашей разветвленной торговой инфраструктуры. С этой целью недавно организован визит правительственной делегации в Египет и Объединенные Арабские Эмираты, и в настоящее время МВЭС совместно с МИДом осуществляет подготовку визита правительственной делегации в Латинскую Америку. Возможно, в этих странах в будущем откроем наши торговые миссии. Уже подготовлены предложения по созданию торговых представительств в Иране и Турции, следующей, вероятно, будет Индия.

— В трехуровневой системе, о которой вы рассказали, отведено место торговым представительствам. Почему их до сих пор так мало?

— Пока наряду с их явными сторонниками есть и противники, считающие, что это устаревшая форма.

— А что, когда торговая миссия получает статус торгпредства, она перестает подчиняться МИДу?

— Торговое представительство находится в системе МВЭС, финансируется госбюджетом через наше министерство. Но в МИДе исходят из того, что большинство развитых стран отказалось от подобной формы. Тем не менее у нас есть вполне определенная позиция по этому вопросу. Если подходить глобально, то можно прогнозировать, что через какой-то промежуток времени, действительно, торгпредства как форма работы должны будут закончить свое существование и перейти в другое качество. Но мы находимся на переходном этапе, у нас на 90% государственная экономика. Мало того, у нас явный дефицит кадров, которые умеют работать на внешнем рынке. Недостаточно опыта и у руководителей предприятий в коммерческой работе, маркетинговой деятельности. Поэтому есть настоятельная необходимость в том, чтобы были какие-то опорные точки, которые занимались бы именно торговыми вопросами. Мы иногда слышим, что это дорого. Да, накладно, если мы имеем двойную систему, когда в одной и той же стране действуют и посольство, и торгпредство. Мы же имеем взаимопонимание с МИДом, в соответствии с которым не ставим вопрос о создании торговых представительств там, где есть дипломатические учреждения. Более того, в случае, если в стране, где есть торгпредство, в дальнейшем будет открываться посольство, мы перейдем под его "крышу".

— Но не означает ли это, что торгпредства будут открываться во второстепенных странах?

— У Беларуси, и это подчеркивалось на самом высоком уровне, в мире почти нет других интересов, кроме экономических. В той же Латинской Америке республика не создавала никаких дипломатических учреждений. Открывать там посольства, действительно, будет дорого, и таких возможностей у бюджета пока нет. Но в то же время наши предприятия могут вернуться на этот рынок. Значит, для развития белорусского экспорта было бы целесообразным создать там именно торговое представительство.

— Словом, вы считаете, что у торговых представительств есть будущее, и именно с торговли республика начнет устанавливать дружеские связи со многими пока еще не "открытыми" нами государствами?

— Торговые пути недаром назывались Великими. И наших торговых представителей, думаю, когда-нибудь люди назовут первопроходцами.

Загранучреждения Республики Беларусь, занимающиеся вопросами торгово-экономических отношений

Страна	Учреждение	Город (код)	Телефон, факс
Республика Польша	Посольство	Варшава (48-22)	617-32-12, 617-84-41
Федеративная Республика Германия	Посольство	Берлин (49-30)	229-29-78, 229-24-69
Федеративная Республика Германия	Посольство	Бонн (49-228)	201-13-20, 201-13-19
Израиль	Посольство	Тель-Авив (972-3)	510-22-35, 510-22-35
Республика Монголия	Полномочное представительство	Улаанбаатар	35-84-75, 32-38-89
Французская Республика	Посольство	Париж (33-1)	44-14-69-70, 44-14-69-79
Швейцарская Конфедерация	Посольство	Женева (41-22)	734-38-44
Швейцарская Конфедерация	Посольство	Берн (031)	952-76-16, 952-79-14
Соединенные Штаты Америки	Посольство	Вашингтон (202)	986-16-34, 986-18-05
Соединенные Штаты Америки	Генеральное консульство	Нью-Йорк (212)	682-53-92
Королевство Бельгия	Посольство (Постпредство при КЕС)	Брюссель (32-2)	340-02-70, 340-02-87
Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии	Посольство	Лондон (171)	938-32-88, 361-00-05
Российская Федерация	Посольство	Москва (095)	921-11-94, 928-64-03
Социалистическая Республика Вьетнам	Торговое представительство	Хошимин (84-8)	22-46-11, 24-40-82
Украина	Посольство	Киев (044)	290-64-62, 290-34-13
Китайская Народная Республика	Посольство	Пекин (86-1)	532-64-26, 532-64-17
Литовская Республика	Посольство	Вильнюс (0122)	26-38-28, 26-34-43
Латвийская Республика	Посольство	Рига (0137)	32-53-61, 32-28-91
Республика Болгария	Посольство	София (359-2)	65-28-43, 66-17-65
Республика Молдова	Посольство	Кишинев (042-2)	22-31-03, 23-75-78
Румыния	Генеральное консульство	Бухарест (00401)	223-17-76, 223-17-63
Чехия, Словакия	Посольство	Прага (42-2)	688-82-16, 32-20-39
Кыргызская Республика	Полномочное представительство	Бишкек	24-29-49
Республика Узбекистан	Посольство	Ташкент (3312)	24-29-49

ИНТЕГРАЦИЯ

Удачным "браком по расчету" можно назвать нынешние взаимоотношения брестских газоаппаратчиков с могучим российским "Газпромом". Зарегистрированное летом 1994 года как совместное белорусско-российское акционерное общество "Брестгазоаппарат", по словам генерального директора Михаила Иоффе, работает эффективно. Хотя, если вспомнить те времена, далеко не всеми воспринималась сама идея о российском учредительстве. Говорилось и о "распродаже народной собственности", "потере национального богатства"... Но жизнь расставила все по местам.

Под крылом у "Газпрома"

— Наша работа вне "Газпрома" теряла перспективу, — говорит Михаил Иоффе. — И если в последние годы многие брестские предприятия месяцами простаивали, то газоаппаратчики были в городе своеобразным островком стабильности. Конечно, не обошлось без проблем. Например, в прошлом году четырехгорелочных газовых плит выпущено лишь около 360 тысяч штук, что почти на сто тысяч меньше обычной нормы. И все же на заводе не было длительных простоев и задержек с зарплатой. В серийное производство запущена новая модель газовой плиты, вполне конкурентоспособной на международном рынке. Причем организовать их современное производство прямыми инвестициями помог "Газпром". Да еще за счет долгов последнему со стороны стран Содружества за поставленный газ мы получаем черные и цветные металлы. Это своеобразные беспроцентные кредиты, за которые "Брестгазоаппарат" в течение года рассчитывается своей продукцией.

Важно, что предприятие работает на конкретного потребителя, не омертвляет свои оборотные средства. И хотя контрольный пакет акций находится у россиян, никого это особо не волнует. Ведь брестский завод самостоятельно планирует свою производственную программу, сохраняет всю социальную сферу и продолжает, пусть не в прежних объемах, жилищное строительство, является одним из наиболее крупных и аккуратных налогоплательщиков.

Говоря о взаимоотношениях предприятия с РАО "Газпром", следует учитывать, что сегодня на российском рынке почти каждая четвертая газовая плита — брестская, хотя в самой России более двух десятков подобных заводов и производств. В рыночной экономике проблема конкуренции не из простых. Поэтому партнеры рекомендовали брестчанам сосредоточиться на высококлассных моделях газовых плит, а своим землякам — делать продукцию без особых излишеств, зато относительно недорогую.

Такое распределение ролей "Брестгазоаппарат" вполне устроило. К тому же параллельно с газовыми плитами тут развивают и другие родственные производства. Например, выпускают бытовые СВЧ-печи "Титан". А еще на основе маркетинговых исследований коллег из Екатеринбурга берутся за выпуск микроволновых печей промышленного типа. Словом, деловой союз с российским "Газпромом" помогает достойно жить сегодня и вселяет уверенность в завтрашнем дне.

Кузьма СЕМЕНОВ,
г.Брест

РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

Кто правит бал?

В действующем законодательстве, регулирующем отчуждение собственности, такие термины, как "риэлтер", "недвижимость" отсутствуют. Эти слова привнесены в наш обиход с внедрением рыночных отношений как новый вид услуг при осуществлении сделок по купле-продаже объектов недвижимости. По имеющимся сведениям, в Беларуси, на диком рынке недвижимости (продажа жилья, дач и других строений, земельных участков) действуют около 200 риэлтерских (посреднических) фирм со статусом АО, ЗАО, брокерских, маклерских контор, общественных объединений и т.д. Основные направления рынка недвижимости изложены в Концепции развития рынка недвижимости в РБ, разработанной специалистами Белорусской ассоциации "Недвижимость", но на законодательном уровне она не рассматривалась.

Кроме упомянутой ассоциации, в г.Минске зарегистрированы Белорусская гильдия специалистов по недвижимости, Минская ассоциация риэлтеров, АО "Западная биржа недвижимости". К примеру, в состав Белорусской гильдии специалистов по недвижимости входят 37 действительных, коллективных и чрезвычайных членов, в том числе АООТ ТФК "Вита" (г.Десногорск, Смоленская область), Восточноевропейский союз экспертов (Германия), предприятие "Арива" (Литва).

Действительными членами Белорусской ассоциации "Недвижимость" являются 22 фирмы, в том числе АО "Барс" (г.Волковыск), ПКП "Витебский центр торговли недвижимостью", МП "Дзержинский центр торговли недвижимостью".

В составе АО "Западная биржа недвижимости" — 93 брокерские конторы с правом юридического лица, 31 брокер-риэлтер (физические лица) и 44 различные коммерческие структуры.

Наиболее крупные региональные центры с активно формирующимся рынком недвижимости — города Витебск, Волковыск, Гродно, Гомель, Дзержинск, Минск, Новополоцк, Слоним.

Риэлтерские фирмы оказывают следующие услуги: поиск объектов, консультирование, оценка стоимости объектов, оформление документов, изготовление технической документации, перевод денег и безопасность расчетов, экспертиза сделок. Берутся проверять юридическую правомочность предыдущих сделок с клиентом, подлинность документов, подтверждающих право на имущество. Однако круг даже этих видов деятельности никем не определен, правила функционирования риэлтерских фирм не выработаны. В учредительных документах при их регистрации в исполкомах нередко даже не указывают такой вид деятельности, как оказание услуг по продаже-покупке недвижимости.

Цены, к примеру, на услуги риэлтерских агентств в г.Минске составляют по приватизации квартиры $100, ее оценке — $60, покупке — от $500 до $1000, за консультацию — $20. В ряде мест с клиента за комплекс услуг берут от 1 до 3% от продажной стоимости. Стоимость услуг не связана с системой регистрации недвижимости и принципами налогообложения. Рыночная оценка объектов вообще не проработана. Нет соответствующих методик, но вот в мае—июне с.г. созданы Белорусское общество оценщиков и Белорусская ассоциация оценщиков.

Сделки по обмену и купле-продаже объектов недвижимости осуществляются между их владельцами, а оплата посреднических услуг производится за наличный расчет, что не позволяет установить количество сделок, сумму полученных доходов. Работа в неналоговом обороте, естественно, пополняет карманы дельцов-посредников. В Новобелицком районе г.Гомеля частный предприниматель Л., зарегистрировавшись в райисполкоме для занятия посреднической деятельностью по найму и сдаче в аренду жилья, фактически занялась сделками по купле-продаже квартир. При этом оформляла документы на подставных лиц. Декларацию о доходах в налоговую инспекцию не представляла. Прокуратурой района возбуждено уголовное дело.

В Гродно гр-ка М. дала согласие на сдачу своей квартиры в поднаем. Наниматель нашелся и... без ведома хозяйки обратился в агентство недвижимости "Дом" о сдаче квартиры в поднаем. Агентство в свою очередь подыскало клиента, получило с него вознаграждение в сумме 300 тыс.рублей. Не остался без поощрения и ловкач-самозванец, получив от "счастливца"-квартиросъемщика 600 "баксов".

В Заводском, Партизанском, Первомайском районах г.Минска выявлены сделки, при которых граждане, выбывая к новому месту жительства, проживающими там не значатся и их местонахождение неизвестно. Такие вот чудеса и мистификации.

Появились именуемые себя профессиональными участниками рынка недвижимости риэлтеры, агенты, брокеры, оценщики, девелоперы, специалисты по инвестициям в недвижимость, хотя в республике нет государственного органа, выдающего квалификационные аттестаты или сертификаты. Такое положение, конечно, нельзя считать нормальным. Ведь тот, кто будет оказывать и уже оказывает услуги, должен обладать познаниями в области гражданского, жилищного права, приватизации жилья, маркетинга, менеджмента, совершения нотариальных действий. Затрудняет работу и то, что клиенты из-за куцей рекламы не имеют даже представления с какой фирмой и с какими специалистами имеют дело.

Неконтролируемое развитие рынка недвижимости может в ближайшее время приобрести криминальный характер (мошенничество, организованная преступность), так как лицензирование или сертификация риэлтерской деятельности, услуг оценщиков недвижимости не осуществляется. Такого быть не должно. Права приобретателя объекта недвижимости должны быть надежно защищены государством. В республике уже есть горький опыт работы без лицензий финансовых компаний.

Ведь даже по сделкам с продажей-обменом жилья на сегодня действуют ряд запретительных норм. В частности, запрещается продажа квартир не гражданам республики, гражданам, не проживающим в населенном пункте, в котором находится продаваемое жилое помещение (исключение составляет продажа квартир на аукционах, в том числе и иностранным гражданам, проживающим в республике, юридическим лицам). Запрещается продажа квартир и домов, принадлежащих юридическим лицам, гражданам, не являющимся работниками этого юридического лица и не состоящим на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий. Нет разрешения и на продажу заселенных квартир, принадлежащих юридическим лицам. Несоблюдение этих условий ведет к тому, что сделки можно в судебном порядке оспорить и признать недействительными.

При использовании услуг риэлтеров самое пристальное внимание следует уделять сбору достоверных сведений и подлинных документов. К ним относятся паспорт, лицевой счет, договор купли-продажи, сведения о том кто прописан, имеется ли согласие всех проживающих в квартире или доме граждан (если продается часть дома — согласие жильцов другой части дома). Это очень важные моменты, ибо если после заключения сделки выявится, что в лицевой счет не вписан гражданин, прописанный в проданной квартире, или продавец (собственник) был лишен родительских прав, то суд признает сделку недействительной. Порой сделки совершаются, без осмотра объекта, по телефону, по доверенности, по документам, отснятым на копировальной технике, что также может послужить на руку мошенникам.

В договорах купли-продажи жилого помещения занижается реальный размер сделки либо расчеты за объекты производятся иностранной валютой. Так что доверяться риэлтерам надо с осторожностью. Жертвами сделок могут легко стать одинокие пенсионеры, недееспособные граждане, алкоголики.

Директор ПКФ "Тис" (г.Жодино) Новицкий путем обмана и злоупотребления доверием завладел $4800, принадлежащими гр.Березовской, заключив с ней фиктивный договор на предоставление однокомнатной квартиры. Между тем в этой квартире прописаны 3 человека. По данному факту возбуждено уголовное дело. Новицкий скрылся от следствия, ведется его розыск. Но денежки то, как говорится, плакали, и весьма проблематично — вернутся ли они к ее владелице.

При отсутствии правовой базы (кроме продажи квартир-домов) получают развитие и рынки помещений для бытовых нужд граждан (гаражи, дачи, другие строения), нежилых помещений (административные, производственные, торговые, складские), а также рынок земли.

Лицензирование или сертификация позволили бы ограничить доступ на рынок недвижимости структурам, не обладающим необходимым уровнем квалификации. Агентства, как правило, не несут материальной ответственности перед клиентом за фиктивные сделки. Нет закона "О торговле недвижимостью" — акта, который регулировал бы вторичный рынок недвижимости. В Гражданском кодексе Республики Беларусь отсутствует юридическое понятие "недвижимость". Не создана система регистрации прав на недвижимое имущество.

В целях предотвращения развития негативных процессов на рынке недвижимости и приведения его в русло закона Генеральный прокурор еще в январе с.г. информировал Президента и КМ РБ и предложил поручить соответствующим министерствам и ведомствам ускорить разработку законодательных и нормативных актов, регулирующих рынок недвижимости, ввести обязательное лицензирование такого вида деятельности.

Вопрос сдвинулся с мертвой точки. На рассмотрение сессии Верховного Совета РБ внесено 3 нормативных акта, которые, если будут приняты, станут более четко регулировать рынок недвижимости. Это проект закона о регистрации прав на недвижимое имущество и о совместных домовладениях, Жилищный кодекс. Активную позицию в разработке этих документов занимает Белорусская ассоциация "Недвижимость".

При Минжилкомхозе РБ создан Республиканский центр учета недвижимости. В проекте дополнений к Жилищному кодексу предусматривается, что отчуждение жилого помещения, в котором проживают несовершеннолетние члены семьи собственника, допускается только с согласия органа опеки и попечительства.

В целях упорядочения деятельности посреднических фирм Министерством архитектуры и строительства разработан проект постановления КМ РБ "О лицензировании деятельности по оказанию посреднических услуг при совершении сделок с жильем в Республике Беларусь" и проект Положения о лицензировании. В этих документах названы лицензируемые виды деятельности, условия выдачи лицензий, их отзыва, приостановления или аннулирования, обязанности и права владельца лицензии, определен орган, который будет их выдавать и контролировать.

Наметившийся прорыв к созданию правовой базы с недвижимостью в июне с.г. фактически заблокирован Минэкономики, которое со ссылкой на требования Всемирного банка предложило вместо лицензирования предусмотреть аттестацию риэлтерских фирм.

В августе 1996 г. Белорусская ассоциация "Недвижимость" обращается к заместителю премьер-министра Долголеву В.Б. с предложением ввести сертификацию риэлтерских фирм и получает одобрение очередного прожекта. Суть его в том, что в отличие от лицензии сертификат не будет являться документом, дающим право заниматься определенным видом деятельности. Сертификат лишь подтверждает, что данная фирма соответствует утвержденным критериям (наличие аттестованных специалистов, опыт работы на рынке недвижимости, применение технологий, гарантирующих максимальную защищенность клиенту). Предполагается, что в состав сертификационной комиссии будут включены представители от министерств архитектуры и строительства, жилкомхоза, экономики, Мингорисполкома. При комиссии будет работать комиссия по аттестации специалистов.

Белорусский рынок недвижимости вновь оказался на распутье: вводить лицензирование или сертификацию? Вновь потребуется длительный, на несколько месяцев срок проработки, согласований, экспертных заключений... Жилищное и гражданское законодательство, конечно, позволяет защищать интересы сторон, участвующих в сделке, но введение лицензирования или сертификации способствовало бы предупреждению преступлений на рынке недвижимости, придало авторитет профессии риэлтера. Остается надеяться, что проработка данной проблемы пройдет быстро, с учетом опыта других государств и завершится созданием должной законодательной базы. Только на этой основе клиент может быть защищен от обмана и махинаций.

Иван СЫРОКВАШКО,
старший прокурор отдела по надзору за соблюдением законов в сфере экономики Прокуратуры Республики Беларусь

? Справочное бюро "НЭГ" !

Правила возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью гражданина, (п. 32) предусматривают, что по просьбе потерпевшего или других заинтересованных граждан профсоюзный комитет трудового коллектива нанимателя или иной уполномоченный работниками представительный орган выделяет своего представителя для участия в переговорах с нанимателем на стороне потерпевшего. А как "работает" этот пункт Правил на практике?

Г. ЛОКТЕВ, г. Витебск

Возмещение вреда: профсоюз вправе предъявить иск

Согласно ранее действовавшим "союзным" правилам (1984 г.) споры между потерпевшим и нанимателем — причинителем вреда рассматривались профсоюзным комитетом трудового коллектива. Теперь профсоюзные комитеты исключены из числа органов, рассматривающих спор о возмещении вреда. Однако это не говорит о том, что профсоюзы не играют никакой роли.

Республиканские правила от 9 ноября 1994 г. предусмотрели (кстати, это было предложение Федерации профсоюзов Беларуси), что по просьбе потерпевшего или других заинтересованных граждан профсоюзный комитет трудового коллектива нанимателя или иной уполномоченный работниками представительный орган выделяет своего представителя для участия в переговорах с нанимателем на стороне потерпевшего. При такой постановке вопроса профсоюз имеет все возможности реализовать задачу защиты интересов члена своего профсоюза, который в результате несчастного случая на производстве утратил трудоспособность (полностью или частично).

Профсоюзному комитету предоставлено также право по просьбе своих членов и других граждан (например, членов семьи погибшего на производстве) обратиться с исковым заявлением в суд от их имени и принять участие в процессе (ст.16 Закона РБ "О профессиональных союзах").

На практике в сложных случаях наниматель, получив заявление о возмещении вреда, создает комиссию в составе представителей администрации, профсоюзного комитета или иного уполномоченного работниками представительного органа, службы охраны труда (отдела по технике безопасности), бухгалтерии. Комиссия при необходимости запрашивает заключение государственного инспектора труда, мнение санитарно-эпидемиологической станции и других органов, осуществляющих контроль и надзор за состоянием охраны труда у данного нанимателя, о причинах повреждения здоровья, другие документы, приглашает на свои заседания свидетелей. Такая подготовительная работа позволяет нанимателю принять по заявлению потерпевшего правильное решение.

Длительное время в СССР профсоюзы представляли собой единую централизованную систему, возглавляемую ВЦСПС. При этих условиях государство передавало профсоюзам как одному из звеньев существующей политической системы некоторые свои функции (организация социалистического соревнования, борьба за укрепление трудовой дисциплины, надзор за соблюдением трудового законодательства, право привлечения виновных к административной ответственности, разрешение трудовых споров и др.). Строились профсоюзы исключительно по производственному принципу, т.е. все работающие на предприятии, в учреждении, организации или обучающиеся в учебном заведении объединялись в один профсоюз.

С распадом СССР и созданием Республики Беларусь централизованная система профсоюзов начала дробиться. Созданы и продолжают создаваться различные профсоюзы, в т.ч. по профессиональному и отраслевому признакам. Они имеют свои уставы и теперь не редкость, когда в одном трудовом коллективе действуют два профсоюза. Изменился и объем представительства профсоюзами интересов работников. Закон РБ "О профессиональных союзах" предусматривает, что профессиональные союзы представляют интересы работников — своих членов, а не всех рабочих и служащих, как это было ранее.

При необходимости представления интересов отдельного работника (например, в споре о возмещении вреда) несомненно профсоюз обязан делать это в отношении своих членов, т.е. тех, кто платит профсоюзные взносы. Если в трудовом коллективе несколько профсоюзов, то работник обращается за помощью в свой профсоюз, членом которого он является. Это не означает, что не член профсоюза не может обратиться за помощью по конкретному делу в один из профсоюзов, действующих на предприятии, который не лишен права оказать обратившемуся юридическую помощь. На практике не члены профсоюза, как правило, в случаях спора с нанимателем обращаются в суд.

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист
Минтруда

Личное страхование и налоги

Одна из статей затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг),— это платежи по страхованию предприятиями, организациями имущества, грузов и риска непогашения кредитов, а также по страхованию отдельных категорий работников по перечню, утверждаемому Кабинетом Министров Республики Беларусь, перечисленные страховым организациям республики. Прошу разъяснить, о каких конкретно категориях идет речь и, если есть возможность, сообщить указанный перечень.

Л.СМОЛЕР, г.Гомель

Собственно перечня как такового нет. В разное время разными правовыми актами приняты решения об обязательном личном страховании судей, работников ГНИ, специалистов госветслужбы, военнослужащих и военнообязанных, рядового и начальствующего состава органов внутренних дел и прокурорских работников.

Выражение "перечень" в законе о налогах и сборах употреблено не совсем корректно (затем неточность "перекочевала" и в нормативный акт). Дело в том, что разработка подобного каталога — вообще очень трудоемкое, дорогостоящее и нескорое дело, на которое у государства пока нет ни сил, ни средств. Это во-первых. А во-вторых, по закону о страховании категории работников, подлежащих обязательному личному страхованию, должны устанавливаться и утверждаться парламентом. А те, что приведены выше, "узаконены" правительственными или ведомственными актами и по большому счету как бы и незаконны. Но таковы уж особенности современного национального законодательства, находящегося в стадии становления. В нем немало и гораздо более серьезных нестыковок.

Разъяснение получено
в Госстрахнадзоре РБ

Воды меньше — денег больше

Исполком Волковысского городского Совета народных депутатов решением № 378 от 27.08.96 года утвердил новые тарифы на услуги водопровода и канализации производственному предприятию водопроводно-канализационного хозяйства Волковысского горисполкома для II и III групп потребителей и ведомственного жилищного фонда, ссылаясь на уменьшение потребления воды и пропуска сточных вод, а также уменьшение прибыли этого предприятия.

Правомочно ли данное обоснование? Исполком не учел, что если потребители меньше берут воды, то и водоканал соответственно меньше понесет расходов по материалам, электроэнергии, заработной плате, накладным и т.д.

В нашей организации на балансе 4 жилых дома и 2 общежития. Увеличив расценки на воду и канализацию для ведомственного жилья, горсовет сильно ударил по нашему бюджету. Причем новые тарифы на воду и сточные воды утверждены 27 августа 1996 года, доведены до исполнителей 11 сентября, а вступили в действие с 1 августа.

Строители не имеют возможности поднимать цены или увеличивать коэффициенты строительно-монтажных работ в случае падения рентабельности или уменьшения объемов СМР, а также количества строящихся объектов. Почему же такое право дано другим?

И.ГОЛОВАН,
директор ОАО "СМТ № 32"

С точки зрения существующей практики формирования отпускных тарифов на воду для прочих потребителей решение Волковысского городского Совета народных депутатов правомерно. Эта практика закреплена в совместном письме Министерства финансов, Комитета цен и Министерства жилищно-коммунального хозяйства Республики Беларусь. Действующий порядок сформировался по ряду объективных причин. Во-первых, тарифы на водоснабжение для населения фиксированы и не превышают 35% от фактической себестоимости услуг. При этом расход воды также постоянен при отсутствии приборного учета и исчисляется по нормативу. Во-вторых, Волковысский водоканал является хозрасчетным предприятием и не может получать дотацию из городского бюджета.

В этих условиях снижение потребления воды промышленными предприятиями при постоянных отпускных тарифах точно регистрируется приборами учета и приводит к соответствующему снижению доходов предприятия ВКХ. С другой стороны, относительно незначительное снижение расходов водоканала вследствие сокращения объемов потребления воды одним или несколькими предприятиями не оказывает существенного влияния на себестоимость подачи 1 куб.м воды из-за большого удельного веса условно постоянных расходов: амортизации основных фондов, оплаты труда, значительной части налоговых отчислений, накладных и прочих расходов.

В результате при сокращении объемов потребления воды промышленными потребителями рентабельность водоканала снижается. Когда снижение превышает допустимые пределы, водоканал вынужден пересматривать отпускные тарифы для промышленных потребителей.

В перспективе по мере сближения тарифов на водоснабжение с себестоимостью подачи 1 куб. м воды проблема, затронутая в письме руководителя строительно-монтажного треста № 32, будет отрегулирована и так называемое "перекрестное субсидирование" населения за счет промышленных потребителей будет ликвидировано.

Вахтанг ВОЛОЖИНЕЦ,
начальник управления
экономики
Минжилкомхоза

Отпуск для госслужащих в "чернобыльской" зоне

Положен ли дополнительный отпуск государственным служащим, постоянно работающим на ПЭВМ, имеющим основной отпуск 30 календарных дней и проживающим в зоне с периодическим радиационным контролем?

С.ЖДАН, г.Гомель

Да, положен, но только в зоне, загрязненной радионуклидами. В соответствии с п.5 ст.25 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС) лица, проживающие (работающие) в зоне с периодическим радиационным контролем при плотности загрязнения почвы цезием-137 от 1 до 5 Ku/кв.км, имеют право на ежегодный основной отпуск продолжительностью 30 календарных дней без учета дополнительного, предоставляемого за работу с вредными условиями труда независимо от профессий и должностей. Для работников, у которых в соответствии с действующим законодательством продолжительность отпуска больше установленного законом, такой порядок не применяется.

Согласно Списку производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденному постановлением Госкомтруда Республики Беларусь № 89 от 29 июля 1994 г., зарегистрированному в Реестре Государственной регистрации 30 сентября 1994 г. за № 565/126 (раздел XLIII "Общие профессии всех отраслей народного хозяйства", п.126), работники, постоянно работающие на вычислительных машинах, имеют право на дополнительный отпуск продолжительностью 6 рабочих дней.

В данном случае для подсчета ежегодного отпуска к 30 календарным дням основного отпуска присоединяется дополнительный.

Леонид БУЛАШ,
ведущий специалист
Минтруда

Требуется помощь...

Может ли одно предприятие оказать другому временную финансовую помощь? Если да, то в какой форме, на какой срок, в каких объемах?

Е.ПЕТРОВА, г.Минск

Изменениями и дополнениями в Основные положения по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг), утвержденными Минэкономики № 19/09-2487 от 10.10.96 г., Минфином № 62 от 8.10.96 г., Минстатом № 01-21/72 от 11.10.96 г. (рег. № 1628/12 от 18.10.96 г.), подпункт "т" п.5, а также абзац 4 п.13 изложены в редакции, указывающей, что в состав себестоимости по элементу "прочих затрат" включаются и такие расходы предприятий, как "плата по процентам за ссуды...".

Ранее эта норма была записана более подробно: "плата по процентам за краткосрочные ссуды банков... процентам по краткосрочным займам других юридических и физических лиц; процентам за... кредит, предоставляемый поставщиком материальных ресурсов".

Однако данная норма вызывала сомнения у некоторых налоговых инспекторов, поскольку в п.1 ст.3 Закона "О налогах на доходы и прибыль..." указывалось, что в себестоимость продукции включаются, в частности, такие элементы, как "плата по процентам за краткосрочные ссуды банков...; прочие расходы...".

При этом закон не расшифровывал все статьи элемента "прочие расходы", а отдельно выделенный элемент расходов в виде ссудных процентов, как видно, касался лишь банковских ссуд.

Для устранения данной коллизии между законом и подзаконным актом Верховный Совет в Законе "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль" с 1 апреля 1996 г. исключил в вышеприведенной статье слово "банков". Данный элемент расходов стал называться просто "плата по процентам за ссуды".

Таким образом, включение ссудного процента в себестоимость больше не ставится в зависимость от статуса ссудодателя. Осталось выяснить: имеют ли право лица, не являющиеся банками, вообще выдавать ссуду?

Национальный банк в письме № 0301/636 от 14.10.94 г. разъяснил, что "согласно статье 11 Закона "О банках и банковской деятельности" субъектам хозяйствования необходимо иметь лицензию Национального банка для осуществления операций по выдаче кредитов от своего имени за счет вкладов и других возвратных средств, полученных от юридических и физических лиц. При выдаче ссуд **за счет собственных средств** *(выделено нами — И.К.)* разрешение Национального банка не требуется".

Размер выдаваемых ссуд при этом зависит от суммы собственных средств, а срок выдачи, процент и ответственность сторон определяются договором.

Игорь КОВАЛЕВИЧ,
аудитор, г.Витебск

Как индексировать жилищные квоты?

С января 1996г. из-за отсутствия средств на специальном счете "Приватизация жилья" денежные средства бухгалтерией Миноблисполкома в горисполкомы области не перечисляются, бюджетные ассигнования на индексацию не выделяются. В то же время к нам продолжают поступать заявления от членов ЖСК, индивидуальных застройщиков с просьбой проиндексировать жилищную квоту. Но из-за отсутствия денег временно приостановлен прием документов.

Просим дать разъяснение, из каких источников индексировать жилищные квоты граждан?

г.Борисов, Минская область

В случае недостатка средств на специальном счете "Приватизация жилья" в Национальном банке на индексацию жилищных квот могут быть направлены бюджетные средства. Такое право предоставлено облисполкомам и Минскому горисполкому в соответствии с п.3 постановления Совета Министров Республики Беларусь № 512 от 30 июля 1993г. "Об утверждении Положения об индексации жилищной квоты (суммы квот)" (в редакции постановления Кабинета Министров Республики Беларусь № 512 от 15 сентября 1995г.). Например, Минским горисполкомом в текущем году на эти цели направлено из бюджета 9 млрд. рублей.

Кроме того, постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь № 447 от 8 июля 1996г. (пункт 3) рекомендовано облисполкомам и Минскому горисполкому использовать в 1996 году для индексации жилищных квот граждан, получивших субсидии на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений, часть средств, предусмотренных в бюджете на предоставление указанных субсидий.

Виктор САВИЦКИЙ

НА ПУТИ К РЫНКУ

АП МПЗ, бывший ГПЗ-11 — абсолютный монополист в республике, в былом Союзе среди 33 своих сородичей "не терялся", оставаясь крупнейшим производителем подшипников. Они без проблем "раскатывались" по просторам необъятной, обеспечивая неустанное вращение-скольжение во множестве машин и механизмов.

И вот заводчане столкнулись с проблемой сбыта своей продукции, все обострявшейся конкурентной борьбой на рынках. О заботах, связанных с расширением экспорта, трудностях, которые приходится преодолевать на этом пути, обозревателю "НЭГ" Олегу ЧЕРНОВУ рассказывает начальник отдела внешнеэкономических связей столичного предприятия Валерий ПУЛЬКИН.

Шариковые, роликовые до Индии катятся. А могли бы и дальше

— Начнем с того, что нам приходится постоянно повышать экспортные цены на подшипники. В прошлом году — примерно на 25%. Теперь та же ситуация. В условиях острой ценовой конкуренции на мировом рынке это, как говорится, крайне непопулярная мера. Но что делать — непомерно растут издержки производства, себестоимость. Да и как им не расти, если цены на металл из России и Украины за последние два года почти удвоились! А завозить материалы и комплектующие, скажем, из Индии, Италии или Словакии, где они намного дешевле, до недавнего времени не позволяли высокие таможенные пошлины и НДС. Добавьте сюда все возрастающую стоимость электроэнергии... В результате российские и украинские заводы сегодня продают свою продукцию по более низким ценам. А, например, Китай 206-й подшипник, который у нас стоит 1,9 доллара, продает всего за 35 центов! Качество, конечно, соответственное, но... Нам же, чтобы удержаться на завоеванных позициях (белорусские подшипники котируются высоко, уступая, пожалуй, лишь по внешнему виду и дизайну упаковки германским, шведским, японским), приходится вкладывать в производство все больше средств. Скажем, в обновление оборудования. Оно у нас импортное. А налог на заграничные станки и запчасти очень высокий. Собственных финансов на все, естественно, не хватает. Кредитные ресурсы — под 35%! Разорительно. Вот и получается, что выигрывать конкуренцию по ценам нам непросто. Но ведь раньше и все экспортные продажи осуществлялись через Московскую внешнеторговую фирму. Мы порой даже не знали, куда идут наши подшипники, по какой цене... Иное отношение к выставкам теперь, когда самим надо продвигать свою продукцию на мировой рынок.

Первое наше "боевое" крещение — Ганноверская ярмарка 1993 года. Мы там неплохо себя заявили, нас стали "узнавать". С тех пор ежегодно экспонируем в Ганновере свою продукцию. И не только. В прошлом и нынешнем годах наш завод принял участие в 7 крупных международных выставках и ярмарках. В том числе в Италии, Австрии, Мексике, Турции, ЮАР, Болгарии. Это положительно отразилось на увеличении объемов экспорта. Например, участие в технической выставке в Пловдиве позволило увеличить продажу подшипников в Болгарию в 2 раза. После выставки в г.Болонья (Италия) подписаны контракты на сумму $375 тыс. Если в 1992г. объем экспорта составлял $1,2 млн., в 1995-м — $7 млн., то в 1996г. — около $9 млн. Успешному продвижению на зарубежный рынок и расширению регионов поставок способствовало открытие представительств и СП. Они уже созданы в Болгарии, Литве, крепнут деловые связи с Италией, Ираном. Наши резервы — повышение качества, сертификация продукции. С этой целью недавно создали специальное управление. Ставим задачу в следующем году получить на свои подшипники сертификат соответствия международным стандартам.

— Валерий Николаевич, и все-таки продукция МПЗ находит своих покупателей.

— В 23 странах мира, включая Польшу, Болгарию, Италию, Германию, Англию, Австрию, ряд государств Юго-Восточной Азии — Индию, Иран, Пакистан, ОАЭ... Но объемы экспорта надо наращивать.

— За счет чего?

— Главный двигатель торговли — реклама. Понимая это, мы создали при отделе внешнеэкономсвязей специальное бюро рекламы. Большое внимание уделяем подготовке к международным выставкам, ярмаркам, встречаемся на них со своими потенциальными заказчиками. Дело это серьезное. Раньше мы участвовали в но внутрисоюзных выставках в Москве. Как правило, они сводились к демонстрации достижений и успехов.

— А каково положение на традиционных рынках — России, Украины, внутри страны?

— Потребность в подшипниках уменьшается. Если в 1990г. с учетом прежних заказов России и Украины — основных потребителей нашей продукции — мы выпускали более 50 тысяч подшипников в год, то нынче — всего 17 тысяч. И это при высокой конкуренции со стороны остальных заводов бывшего Союза, которые сами стремятся "пристроить" свою продукцию у нас, в Беларуси. Чтобы выстоять, мы осваиваем их продукцию, номенклатуру МТЗ, МАЗа и других наших заводов. В год осваиваем примерно 12—15 новых типов подшипников, которых раньше не делали. Например, конические и цилиндрические подшипники. Но эту же продукцию производят еще 6 наших "родственничков". Да, качество наших подшипников выше, но, повторяю, те же российские производители имеют возможность продавать свою продукцию значительно дешевле.

Конечно, нам надо работать и работать над снижением затрат, себестоимости, чтобы повысить свою конкурентоспособность на мировом и внутреннем рынках. Однако сегодня не все зависит от нас, заводчан. Хотелось бы рассчитывать на большую помощь со стороны государства. На наш взгляд, для дальнейшего развития экспортного потенциала надо упростить процедуры или полностью отменить таможенные пошлины и НДС на закупаемые по импорту материалы и комплектующие, техническое оборудование, запчасти к нему, абразивный и алмазный инструмент для техперевооружения и собственных нужд. Разрешить оплату транспортных расходов, связанных с таможенным оформлением экспортных и импортных грузов, с транзитного счета без обязательной продажи валюты. На основе межправительственных соглашений отменить НДС на взаимные поставки между Россией и Беларусью, что позволит обеим сторонам снизить себестоимость выпускаемой продукции и ее конкурентоспособность на мировом рынке. А почему бы не принять режим беспошлинной торговли подшипниками со странами бывшего СЭВ, Турцией, Индией, Вьетнамом, Китаем, Ираном? Ведь иногда суммарная пошлина на экспортируемую продукцию составляет около 50% ее стоимости. И конечно же, надо снизить налоговый пресс на экспорт.

Еще об одном. На наш взгляд, следует создать на базе торговых представительств в зарубежных странах маркетинговые структуры, занимающиеся сбытом продукции предприятий РБ, а также маркетинговыми исследованиями в области ценовой, налоговой политики. В последнее время принимаются меры по обеспечению конкурентоспособности национальной продукции. Разрешено расплачиваться за металл из своей валютной выручки, сделаны некоторые налоговые послабления на импортируемый металл. Эти и последующие шаги, направленные на совершенствование внешнеторговой деятельности, будут способствовать более полному использованию производственных и экспортных возможностей белорусских предприятий.

ПРЕЗЕНТАЦИИ

Belinfo — компьютерное "окно" в Европу

Чем раньше пытались привлечь западного инвестора, который, скажем, приезжал в Минск для изучения возможности продвижения здесь своего бизнеса? Устраивали ему экскурсию на выставку или на интересующее его предприятие, организовывали "доверительную" беседу в МВЭС или в Кабинете Министров, дарили альбом с видами Беловежской пущи, сувенир из соломки... Все это для таких прагматиков, каковыми в большинстве своем являются западные бизнесмены, мягко говоря, несерьезно.

И вот теперь появился продукт, который беспристрастно, без малейшего намека на какую-либо идеологию и вместе с тем очень полно и объективно рассказывает (пока в англоязычном варианте) о Республике Беларусь, ее научно-техническом, экономическом потенциале и так далее. О сути и назначении этого изделия корреспонденту "НЭГ" рассказывает один из авторов проекта — директор ЗАО "Белорусские экономические новости" Георгий ГРИЦ.

> **За три часа работы с программой Belinfo я узнал о Беларуси, возможностях ее рынка, номенклатуре товаров и производителях больше, чем за две предыдущие поездки в Минск.**
>
> ***Academician Hil X.Aluha, Spain***

> **Такую систему нужно предлагать каждому бизнесмену уже при покупке визы, тогда будет время изучить страну и пользы от поездок будет значительно больше.**
>
> ***Prof. Peter J.A.Reusch, Germany***

— Функционально "Belinfo" состоит из трех баз данных, записанных в удобном (как говорят на Западе — читаемом) виде на лазерный диск. Первая — Travel — предназначена для всех гостей страны и включает в себя основные социально-экономические данные о Беларуси, сведения о ее истории и демографии, о туристических маршрутах и памятных местах и, таким образом, дает возможность спланировать свое пребывание в республике задолго до приезда в нее. База Statistics содержит сведения, представленные в виде общепринятого мирового стандарта Business Statistics CIS Market. Там имеется все, чтобы достоверно оценить рынок республики и найти в нем незанятую нишу. И наконец, информационный массив Business содержит сведения о 12000 белорусских субъектов хозяйствования, а также законодательную базу, регулирующую деятельность иностранных граждан и компаний на территории Беларуси.

— Не слишком ли, Георгий Васильевич, дорогое это удовольствие — лазерный диск?

— Судите сами. CD с информацией о предприятиях Германии стоит 1600 марок, Великобритании — 300 фунтов стерлингов. Мы же свой оценили на порядок ниже. И не потому, что он хуже: продукт прошел все необходимые в таких случаях международные сопоставления и признан одним из лучших, а по ряду параметров даже превосходящим зарубежные аналоги.

Просто нам удалось снизить издержки при разработке программного обеспечения и при тиражировании диска (изготовлен он, кстати, в Швейцарии тиражом 1000 экземпляров).

— Общеизвестно, что инициативу в продвижении своей продукции на зарубежные рынки должны проявлять прежде всего сами ее изготовители. Какие возможности в этом смысле предоставляет им ваше изделие?

— Тот вариант диска, который мы начали реализовывать, в общем-то дает определенное представление о производственном потенциале республики. Но данные эти далеко не полные, не обо всех субъектах хозяйствования. Кроме того, в западном бизнесе и менеджменте очень большую роль играют такие личностные факторы, как возраст директора того предприятия, с которым бизнесмен собирается налаживать отношения, состав его семьи, увлечения и так далее. Все это, естественно, мы собрать не могли. Но наш диск позволяет разместить на нем примерно 650 мегабайт информации, мы же пока поместили всего 250. Резервы, как видите, есть.

По заявке предприятия мы изготовим и разместим на диске так называемый презентационный компьютерный "ролик" из 12 — 16 слайдов, наглядно характеризующих его продукцию, ее возможности и уровень качества, поместим логотип предприятия, фотоснимки его руководителей, любые аудиоматериалы об истории фирмы, реквизиты и так далее. Обойдется все это в сумму, эквивалентную 1600 USD. Для сравнения: размещение всего одного цветного рекламного слайда на обложке белорусского журнала "тянет" сегодня на 800 USD, российского — 3000 USD.

Кроме того, один экземпляр этого ролика мы передаем заказчику на дискете — его можно тиражировать, "крутить" на персональном компьютере, отсылать партнерам по электронной почте, по системе Internet, возить с собой в портфеле по выставкам и так далее. Каждые квартал или полгода, в зависимости от блока, информация корректируется, а перенести новый файл на место прежнего, как вы понимаете, дело простое.

Нынче заканчиваем работу над подготовкой к изданию второго выпуска. На этот раз часть его будет изготовлена в русскоязычной версии. Учитывая большой интерес к проекту со стороны немецких инвесторов, планируем изготовление диска и на их родном языке.

Проект официально признан "визитной карточкой" республики, так как действительно дает самое полное представление о Беларуси и в этом смысле может оказаться полезным не только для западных инвесторов, торговых, производственных и научных компаний, дипломатических представительств, учебных заведений, бизнес-школ, туристических и консалтинговых бюро, но и для аналогичных отечественных структур и служб.

Итак, желающим приобрести диск с проектом Belinfo сообщаем его стоимость — 1млн.040 тыс. белорусских рублей. Указанную сумму необходимо перевести на расчетный счет 3012202180017 в Гордирекции Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".

Получение диска, как и другой литературы, с 10 до 13 часов и с 14 до 17 часов в редакции "НЭГ" по предъявлении платежного поручения с банковской отметкой и доверенностью через день после списания денег с вашего расчетного счета, но не позднее месячного срока со дня оплаты. Здесь же, в редакции, вы можете оформить заказ и на изготовление рекламного ролика, который будет вмонтирован в диск.

Возможен наличный расчет.

Наш адрес: 220048, Минск, пр. Машерова, 23, подъезд 2, 6-й этаж, комн. 634. Справки по тел.: 8 (017) 226-88-05, условия продажи — 223-60-54.

ИНФОРМБАНК
№ 49
НЭГ
Декабрь ' 96
документы
комментарии
реклама

В ВЫПУСКЕ:

АБ ПАВЫШЭННІ ПАМЕРУ МІНІМАЛЬНАЙ ЗАРАБОТНАЙ ПЛАТЫ І ПАВЕЛІЧЭННІ АПЛАТЫ ПРАЦЫ РАБОТНІКАЎ БЮДЖЭТНАЙ СФЕРЫ

Пастанова урада Рэспублікі Беларусь № 772 ад 2 снежня 1996 г.

Урад Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Устанавіць з 1 студзеня 1997 г. мінімальную заработную плату ў памеры 130000 рублёў у месяц у якасці нарматыву, абавязковага для выканання ўсімі наймальнікамі.

Пераразлік пенсій, вылічаных у адпаведнасці з Законам Рэспублікі Беларусь "Аб пенсіённым забеспячэнні", правесці з 1 снежня 1996 г. зыходзячы з мінімальнай заработнай платы 130000 рублёў.

2. Устанавіць з 1 студзеня 1997 г. тарыфную стаўку першага разраду ў памеры 145000 рублёў у месяц.

3. Правесці да 20 снежня 1996 г. работнікам устаноў і арганізацый, якія фінансуюцца з бюджэту, выплату 2/3 прэміі за IV квартал, прадугледжанай Указам Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь ад 29 жніўня 1996 г. № 340 "Аб узмацненні сацыяльнай падтрымкі работнікаў бюджэтнай сферы", і ў студзені 1997 г. — астатняй часткі гэтай прэміі.

4. Міністэрству працы па ўзгадненню з Міністэрствам фінансаў з 1 студзеня 1997 г. увесці:

даплаты да тарыфных ставак і акладаў работнікаў бюджэтнай сферы ў памерах 160000—270000 рублёў у месяц;

дыферэнцыраванае павышэнне да 20 працэнтаў тарыфных ставак і акладаў работнікаў (за выключэннем служачых дзяржаўнага апарату, ваеннаслужачых, асоб радавога и начальніцкага складу органаў унутраных спраў) за стаж работы ў галіне па спецыяльнасці;

выплату надбавак і даплат, звязаных з умовамі працы, работай у начны час, рэжымам работы і іншымі абставінамі, у працэнтах да тарыфнай стаўкі першага разраду.

5. Міністэрствам, іншым цэнтральным органам кіравання, мясцовым выканаўчым і распарадчым органам, кіраўнікам прадпрыемстваў, устаноў і арганізацый, фінансуемых і датуемых з бюджэту, забяспечыць пераразлік заработнай платы і акладаў работнікаў у адпаведнасці з устаноўленай дадзенай пастановай стаўкай першага разраду і каэфіцыентамі Адзінай тарыфнай сеткі работнікаў Рэспублікі Беларусь.

6. Прасіць Нацыянальны банк пры неабходнасці выдаць Фонду сацыяльнай абароны насельніцтва Міністэрства сацыяльнай абароны льготны крэдыт для забеспячэння своечасовага фінансавання выплаты пенсій.

7. Міністэрству сацыяльнай абароны сумесна з Міністэрствам фінансаў перагледзець памеры дапамог, а кіраўнікам вышэйшых, сярэдніх спецыяльных і прафесійна-тэхнічных навучальных устаноў — памеры дзяржаўных стыпендый.

8. Павялічыць з 1 студзеня 1997 г. у 1,3 раза назначаныя да названай даты ў адпаведнасці з артыкуламі 17 і 18 Закона Рэспублікі Беларусь "Аб занятасці насельніцтва Рэспублікі Беларусь" дапамогі па беспрацоўю і стыпендыі грамадзянам, якія праходзяць прафесійную падрыхтоўку (павышаюць кваліфікацыю) па накіраванню Дзяржаўнай службы занятасці.

9. Прызнаць страціўшымі сілу з 1 студзеня 1997 г. пастановы ўрада Рэспублікі Беларусь згодна з прыкладзеным пералікам.

Выконваючы абавязкі
прэм'ер-міністра Рэспублікі Беларусь **С.ЛІНГ**

ПЕРАЛІК
страціўшых сілу пастаноў урада Рэспублікі Беларусь

Зацверджаны пастановай урада Рэспублікі Беларусь № 772 ад 2 снежня 1996 г.

1. Пункт 3 пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 7 снежня 1993 г. № 826 "Аб павышэнні заработнай платы педагагічным работнікам, прафесарска-выкладчыцкаму складу, а таксама асобным катэгорыям работнікаў аховы здароўя, сацыяльнага забеспячэння, навукі, фізкультуры і спорту, культуры і мастацтва" (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1993 г., № 34, арт.664).

2. Пастанова Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 10 сакавіка 1994 г. № 138 "Аб дапаўненні пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 7 снежня 1993 г. № 826" (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1994 г., № 8, арт.115).

3. Пункты 4—6 пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 30 чэрвеня 1994 г. № 481 "Аб павышэнні памеру мінімальнай заработнай платы і асобных сацыяльных выплат" (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1994 г., № 19, арт.366).

4. Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 6 снежня 1994 г. № 231 "Аб устанаўленні надбавак да службовых акладаў за выслугу гадоў асобным катэгорыям работнікаў" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1994 г., № 13, арт.348).

5. Абзац другі пункта 2, абзац шосты пункта 6 пастановы Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 5 студзеня 1995 г. № 7 "Аб павышэнні памеру мінімальнай заработнай платы і матэрыяльнай падтрымцы асобных катэгорый грамадзян" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1995 г., № 1, арт.13).

6. Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 24 студзеня 1995 г. № 45 "Аб устанаўленні надбавак да службовых акладаў за выслугу гадоў для асобных катэгорый спецыялістаў арганізацый сельскай гаспадаркі" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1995 г., № 3, арт.55).

7. Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 17 лютага 1995 г. № 94 "Аб устанаўленні надбавак за выслугу гадоў асноўным катэгорыям кіраўнікоў і спецыялістаў асобных устаноў і арганізацый, якія фінансуюцца з бюджэту" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1995 г., № 6, арт.137).

8. Пункты 1, 2, 4, 5, 7, 8 пастановы Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 30 снежня 1995 г. № 707 "Аб павышэнні памеру мінімальнай заработнай платы і узмацненні стымулявання працы" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1995 г., № 36, арт.897).

9. Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 8 студзеня 1996 г. № 14 "Аб распаўсюджванні дзеяння пункта 6 пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 30 чэрвеня 1994 г. № 481" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1996 г., № 1, арт.23).

10. Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 11 студзеня 1996 г. № 26 "Аб унясенні дапаўнення ў пастанову Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 30 снежня 1995 г. № 707" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1996 г., № 2, арт.41).

11. Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 26 лютага 1996 г. № 141 "Аб устанаўленні надбавак да службовых акладаў за выслугу гадоў асноўным катэгорыям кіраўнікоў і спецыялістаў выратавальнай службы Беларускага рэспубліканскага таварыства выратавання на водах" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1996 г., № 7, арт.180).

12. Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 6 чэрвеня 1996 г. № 374 "Аб распаўсюджванні дзеяння пункта 3 пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 7 снежня 1993 г. № 826 і абзаца першага пункта 6 пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 30 чэрвеня 1994 г. № 481" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1996 г., № 17, арт.414).

О внесении изменения во Временную инструкцию по выплате пенсий и пособий предприятиями связи по ведомостям в условиях автоматизированной обработки пенсионной информации

Утверждено Министерством социальной защиты Республики Беларусь, Министерством связи и информатики Республики Беларусь от 12 ноября 1996 года, № 66/140

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации Республики Беларусь 25 ноября 1996г., рег.№ 1657/12

В целях упорядочения выплаты пенсий и пособий предприятиями почтовой связи по доверенностям **ПРИКАЗЫВАЕМ:**

1. Пункт 2.9 Временной инструкции по выплате пенсий и пособий предприятиями связи по ведомостям в условиях автоматизированной обработки пенсионной информации, утвержденной 20 февраля 1985 года Министерством социального обеспечения БССР и Министерством связи БССР, изложить в следующей редакции:

"Пенсионер может уполномочить другое лицо на получение пенсии с выдачей этому лицу доверенности, которая согласно статье 67 Гражданского кодекса Республики Беларусь может быть удостоверена как нотариально, так и организацией, в которой доверитель работает или учится, жилищно-эксплуатационной организацией, осуществляющей эксплуатацию дома, в котором он проживает, и администрацией стационарного лечебного учреждения, в котором он находится на излечении.

В пункте дислокации воинских частей, соединений, учреждений и военно-учебных заведений, где нет нотариальных контор и других органов, совершающих нотариальные действия, доверенности членов семей военнослужащих удостоверяются командирами (начальниками) этих частей, соединений, учреждений и заведений.

На основании Примерного перечня документов, на которых ставится печать с изображением Государственного герба Республики Беларусь, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 25 февраля 1993 года № 100, доверенности заверяются гербовой печатью.

В соответствии со статьей 87 Закона Республики Беларусь "О пенсионном обеспечении" доверенность на получение пенсии может быть выдана на срок не свыше одного года.

При выплате пенсии по доверенности работник связи проверяет правильность ее оформления. Лицо, получающее пенсию по доверенности, указывает в ведомости данные предъявленного документа, удостоверяющего личность, и расписывается в получении денег.

Доверенность, выданная на неоднократное получение денег, после первой выплаты хранится в предприятии связи, а после выплаты пенсии за последний месяц прилагается к ведомости и высылается в Центр по начислению и выплате пенсий и пособий или отдел социальной защиты".

2. Пункт 4 совместного приказа Министерства социальной защиты Республики Беларусь, Министерства связи и информатики Республики Беларусь, Фонда социальной защиты Республики Беларусь от 6.01.94г. № 1/3/1 "О внесении изменений во Временную инструкцию по выплате пенсий и пособий предприятиями связи в условиях автоматизированной обработки пенсионной информации" считать утратившим силу.

Министр социальной защиты **О.ДАРГЕЛЬ**

Министр связи и информатики **В.ГОНЧАРЕНКО**

ТРЕБОВАНИЯ к содержанию проспекта эмиссии ценных бумаг

Утверждены приказом Министерства финансов Республики Беларусь № 122 от 12 ноября 1996г.

Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 19.11.96г., рег.№ 1654/12

1. Общие положения

1.1. Проспект эмиссии ценных бумаг составляется и издается эмитентом или по его поручению профессиональным участником рынка ценных бумаг при открытом размещении акций и облигаций и служит целям информирования потенциальных инвесторов об условиях подписки или продажи ценных бумаг.

1.2. Данные, содержащиеся в проспекте эмиссии, должны быть достоверными и пригодными для оценки хозяйственно-финансового положения эмитента.

1.3. Сведения, содержащиеся в проспекте эмиссии, за исключением вновь создаваемых акционерных обществ, на момент публикации не могут быть свыше трех месяцев давности.

1.4. Результаты производственной и финансовой деятельности общества указываются в проспекте эмиссии за последние три года либо за каждый завершенный год с момента его образования, если этот срок менее трех лет, а также по состоянию на конец последнего квартала перед принятием решения о проведении подписки на акции (выпуске ценных бумаг).

1.5. Проспект эмиссии утверждается общим собранием акционеров, подписывается руководителем, главным бухгалтером эмитента и профессиональными участниками рынка ценных бумаг, если используются их услуги по подготовке и (или) проведению эмиссии ценных бумаг. Должностные лица эмитента несут установленную законодательством ответственность за достоверность данных, содержащихся в проспекте эмиссии.

1.6. Инспекция по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь (далее по тексту — Инспекция) отвечает за полноту сведений, представленных в проспекте эмиссии, а также осуществляет контроль за соблюдением правил выпуска ценных бумаг, установленных законодательством.

Исходя из интересов инвесторов Инспекция вправе производить проверки представляемой эмитентом информации по существу.

1.7. Проспект эмиссии должен быть надлежащим образом оформлен, издан эмитентом в виде отдельной брошюры в количестве, достаточном для ознакомления всех потенциальных покупателей ценных бумаг, и иметься в наличии в местах продажи ценных бумаг.

Содержание проспекта эмиссии должно быть четким и ясным в соответствии с настоящими Требованиями и порядком их следования. Проспект эмиссии составляется без ненужных повторений в форме последовательного и логичного изложения.

1.8. В период проведения размещения ценных бумаг эмитент обязан в случае возникновения каких-либо изменений в фактическом положении дел по сравнению с первоначально представленным проспектом эмиссии зарегистрировать эти изменения в Инспекции, а также оповестить об этих изменениях подписчиков.

1.9. В случае дополнительной подписки на акции в объеме, превышающем трехкратный размер зарегистрированного в установленном порядке ранее сформированного уставного фонда, эмитент представляет в Инспекцию технико-экономическое обоснование направления использования мобилизуемых путем подписки средств (далее — ТЭО), прошедшее независимую экспертизу в специализированных организациях.

1.10. Акционерным обществам, не занимающимся производственной деятельностью (банки, небанковские финансовые организации, страховые общества, биржи, инвестиционные фонды и т.п.), а также при объеме эмиссии акций, не превышающем 5000 минимальных заработных плат, представление ТЭО не требуется.

1.11. Структура проспекта эмиссии должна быть следующей:

а) общие данные об эмитенте;

б) сведения об эмиссии ценных бумаг;

в) финансовое положение и хозяйственная деятельность общества;

г) планы развития общества.

2. Содержание проспекта эмиссии при регистрации акций вновь созданного акционерного общества

ОБЩИЕ ДАННЫЕ ОБ ЭМИТЕНТЕ

2.1. Полное и сокращенное наименование эмитента (на русском и белорусском языках).

2.2. Дата и регистрационный номер акционерного общества как юридического лица, наименование регистрирующего органа (данные указываются после государственной регистрации общества).

2.3. Дата проведения учредительной конференции.

2.4. Юридический и почтовый адреса эмитента, телефон, факс.

2.5. Предмет, цели и срок деятельности акционерного общества.

2.6. Номер расчетного счета эмитента и наименование обслуживающего его банка.

2.7. Список учредителей общества с указанием их местонахождения (для юридических лиц) или мест жительства (для физических лиц), количества принадлежащих им акций по видам и категориям на дату принятия решения о выпуске акций (при подписке на акции дополнительного выпуска — на дату принятия решения о проведении подписки), а также долей в уставном фонде общества.

2.8. Органы управления акционерным обществом, их численный состав, полномочия.

2.9. Список членов постоянно действующих органов управления акционерным обществом (правления, дирекции или заменяющих их органов) с указанием фамилий, имен, отчеств, всех занимаемых должностей каждого, в том числе вне органов управления акционерным обществом в настоящее время и за последние пять лет, краткие биографии, количества принадлежащих им акций по видам и категориям, а также долей в уставном фонде общества.

2.10. Список всех акционеров, которые имеют более 5 процентов от общего количества голосов, с указанием их фамилий, имен, отчеств, мест жительства (для физических лиц) или полных наименований, юридических и почтовых адресов (для юридических лиц), количества принадлежащих им простых акций, а также долей в уставном фонде общества.

2.11. Наименование депозитария (если эмитент пользуется его услугами), его юридический и почтовый адреса, дата и регистрационный номер как юридического лица, наименование регистрирующего органа, номер лицензии Инспекции.

2.12. Наименования профессиональных участников рынка ценных бумаг (если эмитент пользуется их услугами), их юридические и почтовые адреса, даты и регистрационные номера как юридических лиц, наименования регистрирующих органов, номера лицензий Инспекции и указанные в них виды профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг.

2.13. Сроки, порядок расчета и выплаты дивидендов по акциям.

2.14. Форма выпуска акций: материализованная (в виде отпечатанных на бумаге бланков) или дематериализованная (в форме записей на счетах).

2.15. Преимущества и льготы акционеров общества, в том числе право первоочередного приобретения акций.

2.16. Права владельцев простых и привилегированных акций.

2.17. Лица (Ф.И.О., должность), ответственные за достоверность приводимых в проспекте эмиссии сведений и информации.

СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИССИИ АКЦИЙ

2.18. Размер зарегистрированного уставного фонда.

2.19. Сведения о проведенной подписке на акции:

— дата принятия решения о выпуске акций, номер протокола и наименование органа, принявшего это решение;

— размер эмиссии акций;

— количество, вид и категории акций;

— номинальная стоимость акции;

— серии и номера акций;

— место проведения подписки;

— сроки подписки;

— стоимость и вид имущества, внесенного инвесторами в уставный фонд общества;

— дата и номер регистрации акций в Инспекции (заполняется Инспекцией после регистрации акций);

— другие сведения, указываемые по решению эмитента.

ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА

2.20. ТЭО (возможно его оформление в форме приложения к проспекту эмиссии).

2.21. Планы развития общества с освещением перспективы обеспечения ресурсами намечаемых проектов, анализом факторов риска по группам: экономические, социальные, технические, экологические. Прогноз финансовых результатов.

2.22. Другие сведения, указываемые по решению эмитента.

3. Содержание проспекта эмиссии при подписке на акции дополнительного выпуска

Кроме сведений, содержащихся в подразделах "ОБЩИЕ ДАННЫЕ ОБ ЭМИТЕНТЕ" и "ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА" раздела 2, в проспект эмиссии включаются:

СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИССИЯХ АКЦИЙ

3.1. Размер объявленного уставного фонда.

3.2. Сведения о предыдущих выпусках акций (указываются в целом и по каждой из предыдущих эмиссий):

— размер эмиссии акций;

— количество, вид и категории выпущенных акций;

— номинальная стоимость акций;

— серии и номера акций;

— дата и номер регистрации акций в Инспекции;

— другие сведения, отражающие изменения в выпусках акций (изменения номинальной стоимости акций, их количества и т.п.).

3.3. Сведения о предстоящей подписке на акции:

— дата принятия решения о проведении подписки на акции, номер протокола и наименование органа, принявшего это решение;

— объявленный размер эмиссии акций;

— количество, вид и категории акций, предлагаемых к открытой подписке;

— номинальная стоимость и цена подписки на акции;

— место и время проведения подписки;

— срок проведения подписки;

— условия досрочного прекращения подписки;

— действия, совершаемые в случае превышения либо недостижения подпиской объявленного уставного фонда;

— условия отказа в подписке;

— условия хранения средств, аккумулируемых путем подписки на акции, и гарантии их сохранности до регистрации акций;

— условия и порядок возврата средств при отказе от выпуска акций;

— порядок оценки и внесения инвестором имущества в уставный фонд общества;

— права и обязанности подписчиков и эмитента;

— другие сведения, указываемые по решению эмитента.

ФИНАНСОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ И ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОБЩЕСТВА

3.4. Среднесписочная численность работников общества.

3.5. Количество филиалов и представительств общества с указанием их местонахождения.

3.6. Инвестиции в уставные фонды других юридический лиц (сумма инвестированных средств, количество акций, доля в уставном фонде).

3.7. Динамика финансового состояния общества за последние три года либо за каждый завершенный год с момента образования, если этот срок менее трех лет, а также по состоянию на конец последнего квартала перед принятием решения о проведении подписки на акции:

а) размер основных средств по группам;

б) объем капитальных вложений;

в) размер чистой прибыли и сумма, направленная на выплату дивидендов, доходность на одну акцию.

3.8. Размер резервного фонда в соответствии с учредительными документами и фактический его размер на дату принятия решения о проведении подписки на акции. Отчет об использовании средств резервного фонда за предыдущий год.

3.9. Размер просроченной задолженности (свыше 1 месяца) по платежам в бюджет и во внебюджетные фонды.

3.10. Сведения о задолженности основным кредиторам на дату принятия решения о проведении подписки на акции.

3.11. Хозяйственная деятельность общества:

а) объемы по основным видам производства (работ, услуг);

б) общая характеристика рынков сбыта (внутренний и внешний рынки, их доли в общем объеме);

в) география поставщиков сырья, материалов, комплектующих и т.п.;

г) другие сведения.

Акционерные банки дополнительно указывают:

— соблюдение экономических нормативов, установленных Национальным банком Республики Беларусь в области платежеспособности, ликвидности и крупных рисков;

— выполнение обязательных резервных требований Национального банка Республики Беларусь.

3.12. Сведения о санкциях, примененных к обществу и руководящим должностным лицам эмитента государственными органами (причина, вид и кем применялись санкции).

3.13. К проспекту эмиссии прилагаются бухгалтерские балансы (с приложениями):

— за последний отчетный год с заключением аудитора;

— за последний квартал до принятия решения о проведении подписки на акции, удостоверенный аудитором либо председателем ревизионной комиссии.

4. Содержание проспекта эмиссии при регистрации акций дополнительного выпуска

Сведения, содержащиеся в проспекте эмиссии при регистрации акций дополнительного выпуска, аналогичны сведениям, указанным в разделе 3, за исключением подраздела "СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИССИЯХ АКЦИЙ", в котором указываются:

4.1. Размер зарегистрированного уставного фонда.

4.2. Сведения о предыдущих выпусках акций (аналогичные п.3.2).

4.3. Сведения о проведенной подписке (аналогичные п.2.19).

5. Содержание проспекта эмиссии при продаже акций дополнительного выпуска

Сведения, содержащиеся в проспекте эмиссии при продаже акций дополнительного выпуска, аналогичны сведениям, указанным в разделе 3, за исключением подраздела "СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИССИЯХ АКЦИЙ", в котором указываются:

5.1. Размер уставного фонда с учетом объема предстоящей продажи акций.

5.2. Сведения о предыдущих выпусках акций (аналогичные п.3.2).

5.3. Сведения о продаже акций:

— дата принятия решения о выпуске акций, номер протокола и наименование органа, принявшего это решение;

— размер имущества, обеспечивающего объем открытой продажи акций;

— размер эмиссии акций;

— количество, вид и категории акций, предлагаемых к открытой продаже;

— номинальная стоимость и цена продажи акции;

— место и время проведения продажи;

— начальный срок продажи акций;

— условия отказа в продаже;

— дата и номер регистрации акций в Инспекции (заполнятся Инспекцией после регистрации акций);

— другие сведения, указываемые по решению эмитента.

6. Содержание проспекта эмиссии при преобразовании субъекта хозяйствования негосударственной формы собственности в открытое акционерное общество

Сведения, содержащиеся в проспекте эмиссии при преобразовании субъекта хо-

зяйствования негосударственной формы собственности в открытое акционерное общество, аналогичны сведениям, указанным в разделе 3, за исключением подраздела "СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИССИИ АКЦИЙ", в котором указываются:

6.1. Размер уставного фонда.

6.2. Сведения о выпуске акций:

— размер эмиссии акций;

— количество, вид и категории выпускаемых акций;

— номинальная стоимость акции;

— серии и номера акций;

— дата и номер регистрации акций в Инспекции (заполняется Инспекцией после регистрации акций);

— порядок переоформления долей учредителей открытого акционерного общества в акции.

7. Содержание проспекта эмиссии при продаже облигаций

Общие данные об эмитенте

7.1. Полное и сокращенное наименование эмитента (на русском и белорусском языках).

7.2. Дата и регистрационный номер эмитента как юридического лица, наименование регистрирующего органа.

7.3. Дата проведения учредительной конференции либо собрания.

7.4. Юридический и почтовый адреса эмитента, телефон, факс.

7.5. Предмет, цели и срок деятельности эмитента.

7.6. Номер расчетного счета эмитента и наименование обслуживающего его банка.

7.7. Список учредителей эмитента с указанием их местонахождения (для юридических лиц) или мест жительства (для физических лиц), долей в уставном фонде на дату принятия решения о выпуске облигаций.

7.8. Органы управления эмитента, их численный состав, полномочия.

7.9. Список членов постоянно действующих органов управления эмитента (правления, дирекции или заменяющих их органов) с указанием фамилий, имен, отчеств, всех занимаемых должностей каждого, в том числе вне органов управления эмитента в настоящее время и за последние пять лет, краткие биографии, а также принадлежащих им долей в уставном фонде эмитента.

7.10. Список всех участников, которые имеют более 5 процентов от общего количества голосов, с указанием их фамилий, имен, отчеств, мест жительства (для физических лиц) или полных наименований, юридических и почтовых адресов (для юридических лиц).

7.11. Наименование депозитария (если эмитент пользуется его услугами), его юридические и почтовые адреса, дата и регистрационный номер как юридического лица, наименование регистрирующего органа, номер лицензии Инспекции.

7.12. Наименования профессиональных участников рынка ценных бумаг (если эмитент пользуется их услугами), их юридические и почтовые адреса, даты и регистрационные номера как юридических лиц, наименования регистрирующих органов, номера лицензий Инспекции и указанные в них виды профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг.

7.13. Цель выпуска облигаций.

7.14 Форма выпуска облигаций: материализованная (в виде отпечатанных на бумаге бланков) или дематериализованная (в форме записей на счетах).

7.15. Преимущества и льготы владельцев облигаций.

7.16. Права владельцев облигаций.

7.17. Лица (Ф.И.О., должность), ответственные за достоверность приводимых в проспекте эмиссии сведений и информации.

СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИССИИ ОБЛИГАЦИЙ

7.18.Сведения о продаже облигаций:

— дата принятия решения о выпуске облигаций, номер протокола и наименование органа, принявшего это решение;

— состав и стоимость основных и оборотных средств по основным группам, выступающих в качестве залога;

— залогодержатель, его полное наименование, финансовая достаточность для погашения облигаций, юридический и почтовый адреса;

— дата заключения договора о залоге, дата его регистрации и наименование регистрирующего органа;

— размер эмиссии облигаций;

— количество и вид облигаций, предлагаемых к открытой продаже;

— номинальная стоимость и цена продажи облигации;

— процент дохода по облигациям;

— места и время проведения продажи;

— срок обращения облигаций;

— срок и порядок погашения облигаций;

— условия отказа в продаже облигаций;

— дата и номер регистрации облигаций в Инспекции (заполняется Инспекцией после регистрации облигаций);

— порядок оценки и внесения имущества инвестором в оплату облигаций;

— другие сведения, указываемые по решению эмитента.

7.19.Сведения о выпусках акций для акционерного общества (аналогичные п.3.2).

Сведения, содержащиеся в подразделах "ФИНАНСОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ И ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОБЩЕСТВА" и "ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА", аналогичные сведениям, указанным в разделе 3.

8. Регистрация изменений, вносимых в проспект эмиссии

Регистрации подлежат изменения в проспекте эмиссии, касающиеся ранее зарегистрированных Инспекцией сведений о выпусках ценных бумаг (изменения номинальной стоимости ценных бумаг, их количества и т.п.), за которую взимается соответствующая плата.

Изменения, вносимые в проспект эмиссии, должны быть утверждены общим собранием участников эмитента и подписаны его руководителем и главным бухгалтером. Изменения представляются в Инспекцию для регистрации:

при выпуске акций — в течение 30 дней со дня регистрации изменений устава соответствующим органом;

при выпуске облигаций — в течение 30 дней со дня принятия такого решения общим собранием участников эмитента.

Для регистрации изменений, вносимых в проспект эмиссии, в Инспекцию представляются следующие документы:

а) заявление, подписанное руководителем эмитента;

б) нотариально заверенная копия изменений устава общества (при выпуске акций);

в) два экземпляра изменений в проспект эмиссии;

г) протокол собрания участников эмитента или выписка из него о принятии решения о внесении изменений в проспект эмиссии, заверенные подписью руководителя эмитента и печатью;

д) документы, подтверждающие финансовые показатели эмитента, если изменения затрагивают сведения о величине уставного фонда, номинальной стоимости ценных бумаг, их количестве (сводные материалы переоценки основных средств, бухгалтерский баланс и т.п.).

В связи с принятием данного документа признаются утратившими силу Требования к содержанию проспекта эмиссии ценных бумаг, утвержденные Государственной инспекцией Республики Беларусь по ценным бумагам 19 ноября 1992 года (Бюллетень нормативно-правовой информации, № 2, 1993 г.).

КОММЕНТАРИЙ

На нынешнем этапе развития рынка ценных бумаг в Республике Беларусь акции открытых акционерных обществ становятся непривлекательным и рискованным способом вложения средств. Поэтому необходимо создавать условия для потенциальных инвесторов (в том числе и иностранных), готовых вложить капитал, необходимый для деятельности ОАО. При приобретении товара каждый покупатель прежде всего интересуется его качеством. Для такого весьма специфичного товара, как ценные бумаги, своеобразным сертификатом качества является проспект эмиссии.

Прежние требования были утверждены в 1992г. и уже не в полной мере отвечали изменениям действующего законодательства и сложившейся на фондовом рынке ситуации. Многие положения этого документа не позволяли полностью раскрыть информацию, которая была необходима потенциальным инвесторам при покупке ценных бумаг. В связи с этим возникла необходимость переработки данного нормативного акта.

Новые Требования к содержанию проспекта эмиссии ценных бумаг были разработаны Инспекцией по ценным бумагам на основе ст.9 Закона "О ценных бумагах и фондовых биржах", с учетом четырехлетней практической работы и изучения зарубежного (в частности, американского, польского и российского) опыта.

Особо следует отметить те положения требований, на которые делался основной акцент при их разработке. В соответствии с Правилами регистрации и выпуска ценных бумаг на территории РБ, при дополнительной эмиссии акций необходимо представлять технико-экономическое обоснование (ТЭО), прошедшее независимую экспертизу в специализированных организациях. Однако акционерным обществам, не занимающимся производственной деятельностью (банкам, небанковским финансовым организациям, страховым обществам, биржам, инвестиционным фондам и т.п.) довольно сложно составить такое ТЭО. В связи с этим вышеназванные АО, а также эмитенты, проводящие подписку на сумму не превышающую 5000 минимальных заработных плат, ТЭО не представляют.

В деятельности АО не последнее место занимают деловые качества и опыт работы должностных лиц эмитента, входящих в состав правления и дирекции, либо заменяющих их органов. Проверки действующих компаний не раз показывали, что некомпетентность руководителей нередко приводила к фактическому развалу общества. Поэтому в разделе "Общие данные об эмитенте" предусмотрены расширенные сведения о руководящих должностных лицах эмитента (сведения о владении акциями данного эмитента, краткая биография руководителей и т.п.). Данная информация позволяет инвестору составить представление о профессиональных качествах руководителей АО. Одновременно предусматривается и усиление ответственности должностных лиц эмитента за приводимую в проспекте эмиссии информацию.

В настоящее время многие граждане, вложив свои средства в ценные бумаги, в силу недостаточности знаний в этой области не в полной мере пользуются своими правами, которые возникают у них при приобретении акций или облигаций. Это подтверждается и многочисленными заявлениями, поступающими в инспекцию, с просьбами разобраться в конфликтных ситуациях, возникших при переоформлении акций, недобросовестной работе дирекции или правления и т.п. Восполнить этот пробел позволит четкое изложение в проспекте эмиссии прав и обязанностей как акционеров, так и руководства эмитента. Чтобы исключить возможные недоразумения и претензии акционеров к руководству эмитента в том, что они не голосовали за изложенную в проспекте эмиссии информацию об условиях выпуска ценных бумаг, в новую редакцию требований введено положение о необходимости утверждения проспекта эмиссии общим собранием акционеров, при создании ОАО учредительной конференцией.

Мировая практика ввела такое понятие, как "прозрачность" компании, т.е. доступность полной и достоверной информации об эмитенте, чьи акции или облигации имеют хождение на рынке ценных бумаг. Для увеличения "прозрачности" одним из наиболее важных условий является наличие информации о финансовом положении, хозяйственной деятельности и планах дальнейшего развития общества. В проспекте эмиссии этим сведениям отведены два раздела. Результаты производственной и финансовой деятельности эмитента указываются за последние три года либо за каждый завершенный год с момента его образования, если этот срок менее трех лет, а также по состоянию на конец последнего квартала. На основе этих показателей (размеры основных средств, объемы капитальных вложений, размеры прибылей, характеристики рынков сбыта и т.п.) можно провести анализ финансового состояния, а также с учетом планов развития общества, перспектив обеспечения ресурсами намечаемых проектов, предположить дальнейшее возможное улучшение (ухудшение) показателей хозяйственной деятельности общества.

Ранее в требованиях к содержанию проспекта эмиссии практически отсутствовали данные, которые бы в полной мере отвечали запросам инвесторов при приобретении облигаций, выпускаемых хозяйствующими субъектами. На сегодняшний день в инспекции не зарегистрировано ни одного выпуска облигаций. Поэтому раздел, содержащий сведения о выпуске облигаций, в новой редакции требований пришлось разрабатывать только на основании закона о ценных бумагах и зарубежного опыта. Однако, на наш взгляд, в нем содержится вся необходимая информация о выпуске облигаций.

Действующим законодательством предусмотрена возможность внесения изменений в проспект эмиссии в ходе размещения ценных бумаг. Однако в нормативных документах не была оговорена процедура регистрации этих изменений, что вызывало многочисленные вопросы со стороны эмитентов.В данной редакции требований этот пробел восполнен.

Денис КРИМЦОВ,
главный экономист отдела эмиссии и государственной регистрации Инспекции по ценным бумагам Минфина РБ

О некоторых мерах по санитарной охране территории Республики Беларусь

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь № 705 от 6 ноября 1996г.

В целях обеспечения санитарной охраны территории Республики Беларусь от заноса и распространения карантинных и других опасных для человека инфекционных болезней Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить, что Министерство здравоохранения в установленном порядке определяет:

перечень карантинных и других опасных для человека инфекционных болезней, при которых осуществляется санитарно-карантинный контроль в пунктах пропуска через Государственную границу Республики Беларусь. Указанный контроль осуществляется республиканским, областным, Минским городским и районными центрами гигиены и эпидемиологии;

перечень стран, перед выездом в которые гражданам в обязательном порядке проводятся профилактические прививки, с информацией о нем населения через средства массовой информации;

порядок подготовки граждан, выезжающих в страны, указанные в перечне стран, перед выездом в которые проводятся профилактические прививки, а также работников предприятий, организаций, учреждений, независимо от форм собственности, организующих любые виды поездок за рубеж, по вопросам профилактики карантинных и других опасных для человека инфекционных болезней и правилам личной гигиены;

порядок обеспечения санитарно-эпидемического благополучия граждан во время пребывания их за рубежом субъектами хозяйствования, осуществляющими международную туристическую деятельность и международные перевозки пассажиров и грузов.

2. Облисполкомам и Минскому горисполкому совместно с Министерством здравоохранения, Министерством транспорта и коммуникаций, Государственным комитетом по авиации, Государственным таможенным комитетом, другими заинтересованными центральными органами управления обеспечить работу пунктов санитарно-карантинного контроля.

3. Министерству здравоохранения координировать работу заинтересованных министерств, других центральных органов управления по обеспечению санитарно-эпидемического благополучия населения при угрозе заноса и распространения в республике карантинных и других опасных для человека инфекционных болезней.

Таможенным и иным государственным органам, пограничным войскам, а также предприятиям, организациям, учреждениям оказывать содействие органам, осуществляющим санитарно-карантинный контроль в проведении противоэпидемических мероприятий.

4. Министерству здравоохранения в трехмесячный срок разработать и по согласованию с Министерством обороны, Министерством транспорта и коммуникаций, Министерством иностранных дел, Министерством внутренних дел, Министерством сельского хозяйства и продовольствия, Государственным комитетом по авиации, Государственным таможенным комитетом, Главным управлением пограничных войск, Управлением Белорусской железной дороги при Кабинете Министров Республики Беларусь утвердить санитарные правила по санитарной охране территории Республики Беларусь от заноса и распространения карантинных и других опасных для человека инфекционных болезней.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Об утверждении и введении в действие Положения об отпуске электрической и/или тепловой энергии в кредит

Приказ Министерства топлива и энергетики РБ N 69 от 22.11.96г.

(Извлечение)

В условиях сложного финансового положения отрасли, необходимости ответственного принятия решений по условиям и срокам оплаты производимой энергии, а также в целях создания потребителям возможности получать тепловую и электрическую энергию для обеспечения своих производственных нужд при временном отсутствии собственных оборотных денежных средств для оплаты энергоресурсов, получаемых в установленном порядке, и во исполнение постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 июля 1996 года N 437 (пункт 12) "О подготовке народного хозяйства республики к работе в осенне-зимний период 1996/97 года"

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Утвердить Положение об отпуске электрической и/или тепловой энергии в кредит, согласованное с Министерством юстиции Республики Беларусь, Министерством финансов Республики Беларусь, Министерством экономики Республики Беларусь и Министерством промышленности Республики Беларусь (прилагается).

2. Ввести в действие указанное Положение с 1 декабря 1996г.

Министр В.В.ГЕРАСИМОВ

ПОЛОЖЕНИЕ об отпуске электрической и/или тепловой энергии в кредит

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 25.11.96г., рег.N 1660/12

Настоящее Положение об отпуске электрической и/или тепловой энергии в кредит (далее — Положение) разработано в соответствии с Конституцией Республики Беларусь, законами Республики Беларусь "О предприятиях в Республике Беларусь", "О залоге", Гражданским кодексом Республики Беларусь, поручением Кабинета Министров Республики Беларусь от 27 сентября 1996 года N 09/105-1302, другим действующим законодательством Республики Беларусь.

Положение регулирует взаимоотношения между энергоснабжающими организациями Министерства топлива и энергетики Республики Беларусь и потребителями (абонентами) тепловой и электрической энергии, касающиеся отпуска тепловой и электрической энергии в кредит.

Отпуск тепловой и электрической энергии в кредит осуществляется в целях создания потребителям возможности получать тепловую и электрическую энергию для обеспечения своих производственных нужд при временном (полном или частичном) отсутствии собственных оборотных денежных средств для оплаты энергоресурсов, получаемых в установленном порядке.

Снабжение потребителей электрической и/или тепловой энергией в кредит производится энергоснабжающей организацией (далее — ЭСО) по дополнительному соглашению к договору на снабжение электрической и/или тепловой энергией в кредит (далее по тексту — Соглашение) в дополнение к Правилам пользования электрической и тепловой энергией (пункт 2.13 и 2.12).

1. Общие основы отпуска энергии в кредит

1.1. ЭСО производит отпуск энергии в кредит на основании дополнительного Соглашения к договору на снабжение электрической и/или тепловой энергией, заключенного в соответствии со статьей 80 Закона Республики Беларусь "О предприятиях Республики Беларусь", руководствуясь принципами материальной обеспеченности, срочности и реальности погашения потребителем (абонентом) денежного обязательства по оплате потребленной энергии, полученной в кредит.

1.2. Потребителями (абонентами) энергии по Соглашению могут выступать любые субъекты хозяйствования, получающие через присоединенную сеть энергоснабжающей организации Министерства топлива и энергетики Республики Беларусь тепловую и/или электрическую энергию (далее по тексту — энергия), независимо от ведомственной принадлежности и форм собственности, в соответствии с договором, заключенным с ЭСО.

1.3. Отпуск энергии в кредит осуществляется по Соглашению, которое после его подписания хранится в деле потребителя (абонента) в пределах сроков, установленных правилами по делопроизводству.

1.4. Период и объем отпускаемой в кредит энергии определяются Соглашением и не должны превышать по срокам расчетного периода, установленного договором на снабжение энергией, действующим между ЭСО и потребителем, и объемов, установленных этим договором на расчетный период.

1.5. В целях снижения риска невыполнения потребителем денежных обязательств по Соглашению ЭСО вправе запросить от потребителя балансы и другую необходимую информацию для решения вопроса о возможности заключения кредитного договора и контроля, в процессе его исполнения, за обеспечением договора запасами ценностей и затратами.

2. Порядок заключения и исполнения Соглашения

2.1. До заключения Соглашения потребитель одновременно с ходатайством предоставляет ЭСО бухгалтерский баланс на последнюю месячную дату и другие документы, подтверждающие достоверность балансовых данных, реальное наличие товарно-материальных ценностей, после чего делается заключение о возможности отпуска энергии в кредит.

2.2. Необходимые сведения о потребителе, информация, полученная при оформлении Соглашения и осуществлении контроля за его исполнением, систематизируется в деле потребителя.

В деле должны содержаться:

материалы Соглашения (дополнительное соглашение, долговые обязательства, поручительства, гарантии и т.д.);

финансово-экономическая информация (бухгалтерские балансы, другие информационные данные, полученные в процессе оформления Соглашения);

документы, обеспечивающие выполнение потребителем денежных обязательств по Соглашению (договор залога, документы по передаче прав по вкладам и ценным бумагам, о праве вступления во владение, закладные и т.д.);

переписка по Соглашению (переписка с потребителем, гарантами и поручителями).

2.3. Отпуск энергии в кредит осуществляется после заключения Соглашения и на условиях, предусмотренных в Соглашении.

Существенными условиями Соглашения являются:

— цель отпуска энергии в кредит;

— объем и период отпуска энергии в кредит;

— объем денежных обязательств потребителя за отпущенную в кредит энергию, сроки погашения денежных обязательств и процент за их пользование;

— способы обеспечения исполнения денежного обязательства за отпущенную в кредит энергию перед ЭСО (залог, поручительство, гарантия и т.д.);

— другие условия отпуска энергии в кредит.

В договоре могут также оговариваться дополнительные условия досрочного прекращения отпуска энергии в кредит при несоблюдении условий Соглашения и договора на снабжение электрической и/или тепловой энергией потребителя.

2.4. За получение энергии в кредит потребитель уплачивает ЭСО процент от стоимости энергии, отпущенной в кредит, в размере учетной ставки банка, обслуживающего ЭСО, действующей на день заключения Соглашения.

2.5. В цену (денежное обязательство) Соглашения входят стоимость подлежащей отпуску в кредит энергии и процент, исчисляемый в соответствии с п.2.4. настоящего Положения. В случае полного или частичного невыполнения в срок денежного обязательства потребитель уплачивает ЭСО пеню в размере, определенном Соглашением, либо в размерах, определенных законодательством за просрочку платежа.

2.6. Способами обеспечения исполнения денежных обязательств потребителя по Соглашению могут быть: залог (за исключением залога ценных бумаг собственной эмиссии), гарантия, поручительство и задаток.

Одновременно может быть использовано несколько форм обеспечения денежных обязательств по Соглашению.

2.7. Преимущественно денежные обязательства потребителя по Соглашению обеспечиваются залогом реальных ценностей или прав по владению и распоряжению имуществом, являющимся собственностью потребителя, залог которых не запрещен законодательством Республики Беларусь.

Залоговое право ЭСО на имущество или права потребителя по владению или распоряжению имуществом оформляется договором залога в соответствии с Законом Республики Беларусь "О залоге".

Договор залога в необходимых случаях должен быть зарегистрирован или нотариально удостоверен.

2.8. Цена передаваемого в залог имущества или прав потребителя по владению и распоряжению имуществом, являющимся собственностью потребителя, определяется в соответствии с Основными положениями по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг), утвержденных Министерством экономики, Министерством финансов и Министерством статистики и анализа.

3. Порядок погашения денежных обязательств потребителя

3.1. Погашение денежных обязательств по Соглашению потребителем осуществляется единовременно или частями. Потребитель вправе досрочно погасить денежные обязательства.

Погашение денежных обязательств производится потребителем платежным поручением в конкретно оговоренные в Соглашении сроки.

При недостаточности средств потребитель погашает вначале процент по Соглашению, а затем денежное обязательство за отпущенную в кредит энергию.

3.2. При непогашении денежного обязательства по Соглашению ЭСО, в зависимости от формы обеспечения обязательства, вправе предпринять следующие меры:

— предъявить сумму долга к взысканию в установленном порядке со счета гаранта;

— осуществить погашение денежного обязательства из стоимости заложенного имущества или реализацией переданных потребителем прав в соответствии с договором;

— обратить в установленном порядке взыскание на ценные бумаги, принятые в залог;

— предъявить к оплате требования и счета потребителя к третьим лицам, в соответствии с правилами по уступке требования и перевода долга.

4. По ходатайству потребителя при наличии реальных обеспечений денежных обязательств и объективных причин, вызвавших их несвоевременное исполнение, ЭСО вправе отсрочить выполнение денежных обязательств с взысканием процентов по отсроченным платежам на условиях, определяемых сторонами, если на момент окончания расчетного периода у потребителя полностью или частично отсутствуют денежные средства для производства окончательного расчета на момент утверждения настоящего Положения у потребителя имеется дебиторская задолженность перед ЭСО.

В этом случае по дополнительному соглашению денежное обязательство потребителя будет состоять из суммы задолженности потребителя или на момент подписания Соглашения и процента, исчисляемого как за пользование ссудными средствами, исходя из кредитной ставки банка, обслуживающего ЭСО.

Погашение денежного обязательства потребителя производится по графику погашения задолженности, согласованному потребителем и ЭСО, который является неотъемлемой частью дополнительного соглашения.

Положение вводится в действие с 1 декабря 1996г.

ПОРЯДОК премирования руководителей организаций и учреждений, финансируемых из бюджета за результаты выполнения мероприятий по экономии топливно-энергетических ресурсов

Утвержден постановлением Министерства труда Республики Беларусь N 85 от 14 ноября 1996 г.

Согласован с министерствами экономики, финансов 12 ноября 1996 г.; с Министерством топлива и энергетики Республики Беларусь 14 ноября 1996 г.

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 18 ноября 1996 г., рег. N 1653/12

1. Настоящий Порядок вводится в целях повышения материальной заинтересованности руководителей организаций и учреждений, финансируемых из бюджета, в выполнении мероприятий по экономии топливно-энергетических ресурсов и повышении эффективности их расходования.

2. Премирование руководителей организаций и учреждений, финансируемых из бюджета, производится при соблюдении следующих условий:

— организован приборный учет и регулирование расхода топливно-энергетических ресурсов;

— имеется план мероприятий по экономии топливно-энергетических ресурсов;

— достигнута фактическая экономия, подтвержденная данными бухгалтерского учета и показаниями приборов;

— отсутствует просроченная задолженность по расчетам за энергоресурсы.

3. Показатели премирования:

— снижение расходов на топливо, теплоэлектрообеспечение по смете затрат не менее чем на 5% против факта соответствующего периода прошлого года при соблюдении санитарно-технических норм;

— внедрение конкретных организационных или технических мероприятий, приведших к снижению потребления топлива, тепловой или электрической энергии, подтвержденных результатами приборных замеров до и после внедрения мероприятий.

4. Премирование за выполнение мероприятий по экономии топливно-энергетических ресурсов производится по результатам работы за квартал.

5. Источником премирования является фактическая экономия по смете затрат, подтвержденная данными бухгалтерского учета и показаниями приборов, на теплоэлектрообеспечение учреждений, организаций, за вычетом затрат на проведение мероприятий, приведших к экономии топливно-энергетических ресурсов.

6. На премирование работников за выполнение мероприятий по экономии топливно-энергетических ресурсов может быть использовано до 50 процентов полученной экономии финансовых средств, предусмотренных на эти цели в смете расходов учреждения, организации.

7. Размер премии руководителя не должен превышать 25 процентов должностного оклада в расчете на квартал.

8. Конкретный порядок премирования руководителей учреждений и организаций бюджетной сферы (размеры, условия, показатели, ведение учета, контроля и отчетности за выполнение мероприятий по экономии топливно-энергетических ресурсов) устанавливается соответствующими министерствами и государственными комитетами.

9. Премии за выполнение мероприятий по экономии топливно-энергетических ресурсов выплачиваются сверх предельных размеров премий, установленных за основные результаты работы.

10. Показатели, условия и размеры премирования, а также перечень профессий и должностей работников, подлежащих премированию за выполнение мероприятий по экономии топливно-энергетических ресурсов, определяются положениями о премировании, утверждаемыми руководителями учреждений и организаций, финансируемых из бюджета.

11. Порядок сопоставления расходов учреждений и организаций за потребленные топливо, тепло, электроэнергию и воду в текущем году по отношению к соответствующему периоду прошлого года с учетом роста цен, изменения климатических, организационных и других условий устанавливается Комитетом по энергосбережению и энергонадзору Министерства топлива и энергетики Республики Беларусь.

12. Настоящий Порядок премирования вводится в действие с 1 января 1997 года.

Налоговый Вестник

Выпуск 50

Налоговые органы Минска проверили за 9 месяцев 58,2% работающих предприятий. Почти 70% из них оказались не в ладах с законодательством. Подобная "забывчивость" обошлась казне в 1048,8 млрд.рублей. Не лучше выглядят и предприниматели. Почти половина проверенных задолжали бюджету свыше 63 млрд.рублей. Нарушения бывают самые разные, однако немало и таких, которые повторяются из месяца в месяц.

Доход не иголка — не спрячешь

АНАЛИЗ показывает, что значительная часть их — результат недостаточной профессиональной квалификации бухгалтерских работников, незнания ими законодательных актов, регламентирующих финансовую деятельность и порядок исчисления налогов и сборов. Инспекторы выявляют немало фактов необоснованного применения льгот, определенных законодательными актами. Так, отдельные налогоплательщики льготировали выручку от реализации остродефицитных товаров при ввозе их из-за пределов республики уже после того, как было отменено постановление Кабинета Министров N 87 от 14.02.95 г.

Некоторые предприятия продолжают пользоваться льготой при реализации товаров за свободно конвертируемую валюту в страны СНГ, тогда как с 1 апреля она действует лишь при реализации товаров в страны дальнего зарубежья. При реализации товаров в страны СНГ за свободно конвертируемую валюту, а также по товарообменным операциям (не связанным с приобретением материалов для производственных целей) льгота по НДС не полагается.

При оказании услуг за пределы республики в СКВ льгота распространяется лишь на строительные работы, транспортные услуги, а также на работы по производству продукции из давальческого сырья, если выручка поступает в СКВ на счета предприятий в банках Беларуси.

При исчислении НДС еще нередки ошибки в распределении материальных затрат. Если на предприятиях есть облагаемая и льготируемая продукция и отсутствует раздельный учет затрат по ней, то материальные затраты следует распределять по удельному весу льготируемой выручки в общем ее объеме. Допустим, льготируемая продукция в течение года имеет разовый характер или реализуется не в каждом отчетном периоде. В этом случае материальные затраты следует распределять в том периоде, в котором имелась льготируемая продукция. В последующие периоды эти затраты не участвуют в определении удельного веса.

Немало выявлено фактов неплатежей при реализации подакцизных товаров (винно-водочных изделий, автомобильных бензинов), изготовленных на давальческих условиях. Законом "Об акцизах" определено, что под реализацией понимается и использование товаров на собственные нужды. При реализации указанных товаров, приобретенных у фирмы-нерезидента (иностранного юридического лица), не имеющей постоянного представительства на территории республики, плательщиком акцизов является предприятие Беларуси независимо от организационно-правовых форм (условий) договоров (посредничество, комиссия, консигнация, купля-продажа и т.д.).

Причина многих нарушений в том, что бухгалтеры не знают, какие изменения происходят в налоговом законодательстве. А ведь они публикуются в печати, в том числе в "Нацыянальнай эканамічнай газеце". Так, постановлением Кабинета Министров N 492 от 26.07.96 г. "О вопросах взимания налогов на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" определен срок представления расчетов по этим платежам не позднее 20 числа месяца, следующего за отчетным. Данное постановление распространяется и на предприятия с зарубежными инвестициями, кроме иностранных юридических лиц. Однако многие совместные и иностранные предприятия почему-то не применяют этот нормативный акт.

Немало теряет казна из-за того, что плательщики нарушают "Основные положения по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг)". Тем самым завышается себестоимость и соответственно занижается налогооблагаемая прибыль. Так, списывать на себестоимость горюче-смазочные материалы следует на основании путевых листов, которые должны учитываться как бланки строгой отчетности с применением линейных норм расхода топлива, утвержденных Министерством транспорта и коммуникаций и введенных в действие с 1 января 1995 года. Эти нормы обязательны для всех владельцев транспортных средств независимо от ведомственной подчиненности и форм собственности. Следует отметить, что на марки и модели автомобилей, не вошедшие в справочник и не перечисленные в приложениях и последующих приказах, нормы разрабатывает НПО "Транстехника" на основании заявок организаций. Они вводятся в действие после утверждения Министерством транспорта и коммуникаций.

Нередко на себестоимость относятся командировочные расходы лиц, которые не состоят в штате предприятий, а трудятся на основании договоров подряда. Приходится иметь дело с руководителями предприятий, которые отказываются вносить деньги в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, ссылаясь на ст.104 Закона "О предприятиях в Республике Беларусь" без учета Закона "О бюджете Республики Беларусь на 1995 год" и аналогичного закона на 1996 год. Методическими указаниями "О порядке исчисления и уплаты отчислений в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия" N 34 от 20 сентября 1996 года предусмотрена ответственность за правильность исчисления и своевременность уплаты в соответствии с "Положением о взыскании налогов и неналоговых платежей, не внесенных в срок в бюджет Республики Беларусь и во внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь". Законом "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь", принятым Верховным Советом 2 февраля 1994 г., государственным налоговым инспекциям дано право бесспорно взыскивать с предприятий недоимки, в том числе по платежам во внебюджетные фонды.

Не в полном объеме поступают платежи в этот фонд и от некоторых туристических фирм. Известно, что он создается за счет отчислений в размерах одного процента выручки от реализации продукции (работ, услуг). Следовательно, при реализации собственных туристических путевок или оказании туруслуг фирма должна перечислять отчисления во внебюджетный фонд от выручки, полученной за реализованные путевки. Если одна туристическая фирма в порядке оказания услуг реализует путевки другой туристической фирмы, то отчисления во внебюджетный фонд следует производить от валового дохода, полученного от реализации этих путевок при условии раздельного учета затрат.

Особого разговора заслуживает порядок ведения кассовых операций. Коммерческие структуры, нарушая Указ Президента N 135 от 05.10.94 г. "Об утверждении Временного порядка нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь", рассчитываются между собой наличкой за отпущенные (или полученные) товарно-материальные ценности (работы, услуги). Также установлены случаи, когда, пытаясь уйти от налогов, эти средства не приходуют по кассе.

Нелишне напомнить, что такой порядок распространяется и на расчеты с предпринимателями, т.к. предприниматели без образования юридического лица являются субъектами хозяйствования. Между тем бытует ошибочное мнение, что предприниматели — это физические лица, дескать, и расчеты с ними в наличной форме не противоречат законодательству.

Есть факты, когда предприятия нарушают установленные банком порядок и сроки сдачи выручки, превышают лимит остатка наличных денег в кассе. Нельзя молчать и о том, что субъекты хозяйствования, в целях сокрытия перелимитов остатков касс, незаконно дают взаймы наличные деньги другому субъекту — выдают их под отчет, хотя тот полностью не отчитался за прежние суммы. Все хорошо знают, что лица, получившие наличные деньги, обязаны не позднее 3-х рабочих дней по истечении срока, на который они выданы, предъявить в бухгалтерию отчет об израсходованных суммах и возвратить в кассу неиспользованное.

Серьезно тревожат нарушения налогового законодательства, допускаемые предприятиями при приеме наличных денежных средств за реализованные товары, оказанные услуги, выполненные работы.

Согласно Порядку, утвержденному постановлением Кабинета Министров N 250 от 15 декабря 1994 г. (с дополнениями и изменениями) прием наличных денег в стационарных торговых (обслуживающих) пунктах должен осуществляться с использованием кассовых суммирующих аппаратов. При этом все кассовые аппараты с фискальной памятью до 01.04.96 г. в обязательном порядке должны быть фискализированы соответствующими центрами технического обслуживания с участием представителей налоговой инспекции. Занимаясь видами деятельности, включенными во Временный перечень видов деятельности, при осуществлении которых юридические и физические лица могут производить прием денежных средств без применения кассовых суммирующих аппаратов и компьютерных систем, принимать наличные деньги надо по приходным кассовым ордерам, отрывным талонам и другим приходно-расходным документам, которые в обязательном порядке должны быть зарегистрированы в налоговой инспекции.

Поскольку под термином "наличный расчет" понимается прием наличных денежных средств в расчетных билетах Национального банка, российских рублях, иностранной валюте, в том числе по банковским чекам, чековым книжкам или карточкам, то следует иметь в виду: в случаях, когда при реализации продукции расчет осуществляется с использованием банковских чеков, чековых книжек или кредитных карточек, данные суммы должны пробиваться по кассовому аппарату либо на них должен быть выписан приходный кассовый ордер или отрывной талон.

Во многих случаях при розничной торговле в пунктах продажи товаров отсутствуют документы, подтверждающие их приобретение (поступление), в формах, утвержденных Министерством статистики и анализа. Они должны учитываться как бланки строгой отчетности. Отсутствие или использование этих бланков с нарушением требований влечет за собой арест товара с последующей конфискацией в доход бюджета.

На эти и многие другие вопросы можно получить ответы в отделах консультаций всех районных инспекций Минска. Каждый понедельник они проводят "день открытых дверей".

Светлана ЯЦКЕВИЧ,
заместитель начальника инспекции по городу Минску, начальник Управления применения методологии налогообложения

О порядке отражения в бухгалтерском учете операций по реализации основных фондов

РАЗЪЯСНЕНИЕ
Министерства финансов Республики Беларусь N 64 от 01.11.96 г.

В соответствии с пунктом 1 Указа Президента Республики Беларусь от 04.10.96г. N 398 "О неотложных мерах по финансово-экономическому оздоровлению субъектов хозяйствования Республики Беларусь" в 1996—1997 годах субъекты хозяйствования освобождаются от уплаты налогов на прибыль и на добавленную стоимость по результатам продажи основных фондов при условии направления полученной выручки на модернизацию и обновление основных производственных фондов, а также на пополнение оборотных средств (не более 50 процентов выручки).

В бухгалтерском учете производятся следующие записи.

Балансовая стоимость продаваемых объектов основных фондов отражается по дебету счета 47 "Реализация и прочее выбытие основных фондов" в корреспонденции с кредитом счета 01 "Основные средства";

на сумму начисленного износа дебетуется счет 02 "Износ основных средств" и кредитуется счет 47 "Реализация и прочее выбытие основных фондов";

выручка от реализации основных фондов отражается по дебету счетов учета денежных средств и расчетов и кредиту счета 47 "Реализация и прочее выбытие основных фондов";

суммы отчислений во внебюджетные фонды поддержки производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия и содержания ведомственного жилого фонда относятся в дебет счета 47 "Реализация и прочее выбытие основных фондов" в корреспонденции с кредитом счета 67 "Расчеты по внебюджетным платежам";

кредитовое сальдо по счету 47 "Реализация и прочее выбытие основных фондов" списывается на счет 88 "Фонды специального назначения", субсчет "Фонд пополнения собственных оборотных средств" — не более 50 процентов, субсчет "Фонд накопления" — в оставшейся сумме.

Заместитель министра И.С.ШУНЬКО

ВОПРОС — ОТВЕТ

ВОПРОС: Какие налоги и сборы должно отчислять малое предприятие, имеющее на балансе автотранспортные средства и получающее доход от того, что непостоянно оказывает услуги сторонним организациям и физическим лицам?

На самостоятельный баланс автохозяйство не выделено, но имеет лицензию на автоперевозки.

Л.Шемелева, бухгалтер МП, г.Витебск

ОТВЕТ: Статьей 1 Закона "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" установлено, что юридические лица (включая предприятия с иностранными инвестициями и иностранные юридические лица), их филиалы, представительства и другие обособленные подразделения независимо от подчиненности и форм собственности, а также физические лица обязаны вносить в бюджет налоги и сборы в случаях, предусмотренных законодательством.

Теперь по поводу отчисления в дорожный фонд.

В соответствии с Законом от 23 декабря 1991 года "О дорожных фондах в Республике Беларусь" с учетом изменений, внесенных законами от 7 апреля 1992 года и от 6 июля 1993 года, Порядком формирования и использования средств дорожных фондов, утвержденным постановлением Совета Министров N 49 от 31 января 1992 года, с учетом изменений и дополнений, внесенных постановлениями Совета Министров N 421 от 25.06.93 г. и N 753 от 3.11.93 г., письмом МФ и ГГНИ NN 21; 02/127 от 20 июля 1995 года "О порядке отчисления средств пользователями автомобильных дорог в дорожный фонд" (пункты 2 и 15), автотранспортные предприятия и организации независимо от форм собственности и условий хозяйствования, а также предприятия и организации (кроме колхозов, совхозов и других сельскохозяйственных предприятий), которые имеют автомобильные хозяйства (независимо от наличия автотранспортных средств и степени эксплуатации ими автомобильных дорог), вносят в дорожные фонды сумму в размере 2 процентов от доходов по эксплуатации автомобильного транспорта с включением ее в тарифы на перевозки и отчисления средств пользователями автомобильных дорог в размере 1 процента от объема выполненных работ и оказанных услуг по перевозке грузов.

Предприятия и организации, которые имеют хозяйства, не выделенные на самостоятельный баланс и не осуществляющие раздельного учета доходов от эксплуатации транспорта (отнесение расходов по содержанию собственного автотранспорта на себестоимость выпускаемой продукции или за счет сметы предприятия или организации), объем этого дохода и сумму двухпроцентных отчислений определяют в расчетном порядке по согласованию с Министерством строительства и эксплуатации автомобильных дорог (в настоящее время — Комитет по автомобильным дорогам Республики Беларусь) путем определения количества подлежащих перевозке грузов или пассажиров, среднего расстояния перевозки и доходной ставки. В расчет не включается время работы других автотранспортных средств (пожарные, аварийные, санитарные и т.п.), которые не приносят дохода.

Следовательно, малое предприятие, имеющее на балансе автотранспорт, отчисляет средства в дорожный фонд в соответствии с этим порядком.

ВОПРОС: В Законе от 19 апреля 1996 года "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" нет исключений или изменений по льготе для негосударственных производственных предприятий, со дня регистрации которых прошло не более двух лет. В "Нацыянальнай эканамічнай газеце" (N 30 за 1996 года) напечатан комментарий к Методическим указаниям ГГНИ "О порядке исчисления и уплаты в бюджет налогов на доходы и прибыль", в котором отмечается, что с 1 апреля 1996 года эта льгота отменена.

Законна ли эта отмена и если да, то с какого времени прекращается действие льготы: с 1 апреля 1996 года, с 18 июня 1996 года или с момента опубликования в печати Методических указаний?

Мы пользовались льготой первое полугодие и теперь обеспокоены тем, как бы не поставила нам это в вину государственная налоговая инспекция по г.Светлогорску.

С.Кожемяко, директор ПФ ООО "Роща", г.Светлогорск

ОТВЕТ: Пунктом 1 части Б Закона от 29 декабря 1994 года "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения" были предусмотрены особенности налогообложения в 1995 году.

В частности, негосударственные производственные предприятия освобождались от налога на прибыль, полученную в 1995 году от реализации собственной продукции, изготовленной работниками, находящимися в штате предприятия, если со дня регистрации предприятия прошло не более двух лет.

Таким образом, эта льгота была установлена только на 1995 год.

Указом Президента N 522 от 30 декабря 1995 года "О проекте Закона Республики Беларусь "О Государственном бюджете Республики Беларусь на 1996 год" до принятия соответствующих законов было продлено действие законодательных актов о платежах, предусмотренных на 1995 год, в бюджет и во внебюджетные фонды.

Закон "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" был принят 19 апреля 1996 года и введен в действие с 1 апреля 1996 года.

Поэтому с 1 апреля 1996 года, с введением в действие этого закона утратили силу особенности налогообложения 1995 года, в том числе льгота для негосударственных производственных предприятий.

ВОПРОС: Каким образом предприятие, занимающееся торгово-закупочной деятельностью, может распоряжаться сертификатами и удостоверениями качества при реализации продукции, требующей сертификации?

Л.Лукошко, бухгалтер

ОТВЕТ: С учетом Положения о порядке государственной гигиенической регистрации и сертификации товаров народного потребления, химических и биологических веществ, материалов и изделий из них, продуктов питания, продовольственного сырья на территории республики каждая партия (независимо от объема), производимого (ввозимого), реализуемого, применяемого на территории Беларуси, должна сопровождаться документами, подтверждающими его безопасность и качество.

Субъект хозяйствования обязан иметь оригинал этих документов или копию, заверенную печатью органа, выдавшего ее, либо территориальными органами Белстандарта и Госсаннадзора. Запрещается на территории Беларуси производство, реализация, применение товаров без документов, удостоверяющих их безопасность. Учитывая это, субъект хозяйствования, занимающийся реализацией товаров, подлежащих сертификации, обязан иметь оригинал или копию сертификата. Копия выдается производителю товара либо первому продавцу, ввезшему этот товар из-за пределов республики. Стоимость работ по сертификации продукции, затраты, связанные с получением копий с этих сертификатов, включаются в издержки обращения и соответственно в цену реализуемого товара. А при исчислении НДС — в материальные затраты.

Вопрос: Имеет ли право предприятие продавать копии сертификатов за наличный расчет с использованием кассового суммирующего аппарата?

Н.Данилюк, бухгалтер

ОТВЕТ: Оплата за сертификацию товара относится на издержки обращения и включается в цену. Реализация товара другому субъекту хозяйствования для дальнейшей перепродажи в соответствии с Указом Президента N 135 от 5 октября 1994 г. может осуществляться только по перечислению. В исключительных случаях — по разрешению руководителя обслуживающего банка — наличными деньгами в размере не более 50 минимальных заработных плат в месяц. Имея такое разрешение, можно в пределах этой суммы принимать наличку с помощью кассового суммирующего аппарата либо по приходным кассовым ордерам, зарегистрированным в ГГНИ.

ВОПРОС: Белорусское предприятие заключило контракт с российской фирмой на поставку продукции в РБ с оплатой в российских рублях. С согласия российского партнера оплата была произведена в белорусских безналичных рублях на счет третьей фирмы в соответствии с договором перевода долга. Является ли это нарушением Положения НБ РБ N 18 от 13 июля 1992 г. о временном порядке проведения валютных операций на территории РБ?

А. Алексеюк, П.Лопато, г.Минск

ОТВЕТ: В соответствии с Указом Президента N 52 от 8.02.96 г. "Об установлении порядка регулирования экспортно-импортных и валютных операций и повышении ответственности за нарушение законодательства в области внешнеэкономической деятельности" оплата или поставка товаров (работ, услуг) за третьих лиц или третьими лицами осуществляется при наличии договора об уступке требований и переводе долга, заключенного в соответствии с законодательством.

В главе 17 Гражданского кодекса, утвержденного законом от 11.06.64 г., введенного в действие с 1.01.65 г. (с изменениями и дополнениями), указаны положения уступки права требования и перевода долга.

В компетенции Национального банка республики находятся вопросы, разъясняющие, в какой мере соответствует Положению НБ РБ N 18 от 13.07.92 г. оплата белорусскими безналичными рублями резидентом Беларуси по заключенным контрактам нерезиденту республики.

ВОПРОС: С какой даты следует исчислять налог на доходы иностранных юридических лиц при реализации товаров, ввезенных на территорию республики на условиях договора консигнации?

В договоре консигнации между иностранным юридическим лицом и резидентом республики для реализации товаров на территории Беларуси на условиях DDU (инкотермс-1990) что является доходом иностранного юридического лица?

Как отражается в бухгалтерском учете белорусского субъекта хозяйствования налог на доходы иностранного юридического лица, реализовавшего товар последнего на территории Беларуси на условиях договора консигнации?

Уплачивается ли налог на доходы иностранного юридического лица при поставке товаров по договору консигнации от юридического лица Российской Федерации субъекту хозяйствования Беларуси?

Ю.Опыць, директор РКЦ "Бизнес-Полония" ООО, г.Гродно

ОТВЕТ: Следуя разъяснению Министерства финансов N 05-21/680 от 28.08.96 г. датой введения в действие постановления Кабинета Министров Республики Беларусь N 492 от 26.07.96 г. "О вопросах взимания налогов на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" является 26.07.96 г.

При исчислении налога на доход от реализации товаров на территории республики по договорам комиссии (консигнации), договорам торгового посредничества из общей суммы платежа вычитаются документально подтвержденные расходы, понесенные иностранным юридическим лицом, по транспортировке, страхованию, себестоимость или цена приобретения реализуемого товара, учтенные в таможенной стоимости ввозимого товара (в случае отсутствия таможенного оформления — в товарно-транспортной накладной), и комиссионное вознаграждение резиденту.

Если международным договором установлено иное, то применяются правила международного договора.

В бухгалтерском учете у белорусского субъекта хозяйствования налог на доходы иностранного юридического лица, образовавшиеся от реализации товаров по договорам консигнации на территории Республики Беларусь, отражается проводками:

начисление	
Дт 76	Кт 68
перечисление	
Дт 68	Кт 51

В настоящее время Соглашение об устранении двойного налогообложения с Российской Федерацией не действует. В соответствии со статьей 2 Соглашения между правительством Беларуси и России о налоговой политике от 20 июля 1992 г. до заключения двустороннего соглашения об избежании двойного налогообложения юридические лица, их представительства и физические лица сторон, осуществляющие деятельность на территории одного из участников настоящего Соглашения, руководствуются налоговым законодательством этого государства и все налоги и обязательные платежи перечисляются в доход его бюджетной системы.

Таким образом, белорусский субъект хозяйствования удерживает налог с доходов юридического лица Российской Федерации при возникновении их от реализации товаров по договору консигнации на территории Беларуси по ставке 15 процентов.

ВОПРОС: Облагается ли сбором на содержание государственной пожарной службы и налогом на недвижимость имущество, ввезенное на территорию республики по договору с российской фирмой сроком на один год? Из какой стоимости исчисляются этот сбор и налог?

Л.Повиденок, бухгалтер, г.Витебск

ОТВЕТ: а) Статьей 1 Закона "О сборе на содержание государственной пожарной службы" от 19 октября 1994 года с учетом изменений и дополнений, внесеных Законом от 27 февраля 1996 года "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О сборе на содержание государственной пожарной службы" установлено, что плательщиками сбора являются юридические лица независимо от форм собственности, включая иностранные юридические лица и их обособленные подразделения, которым на праве собственности, полного хозяйственного ведения либо оперативного управления принадлежат объекты обложения сбором.

При ввозе имущества на территорию Беларуси по договорам аренды (лизинга) с иностранными юридическими или физическими лицами сбор уплачивается арендатором независимо от условий договора.

Методическими указаниями ГГНИ, Минфина и МВД NN 10, 34, 1/204 от 8 мая 1996 года "О порядке исчисления и уплаты сбора на содержание государственной пожарной службы" (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 20 мая 1996 года, рег. N 1427/12) определено, что имущество, ввезенное на территорию республики по договорам аренды (лизинга) с иностранными юридическими или физическими лицами, для исчисления сбора принимается по стоимости, указанной в документах первичного бухгалтерского учета. Этим и следует руководствоваться при исчислении и уплате сбора на содержание государственной пожарной службы.

б) Методическими указаниями ГГНИ N 11 от 21 мая 1996 года "О порядке исчисления и уплаты налога на недвижимость юридическими лицами" установлено, что налог на недвижимость со стоимости основных фондов, ввезенных на территорию Беларуси по договорам аренды (лизинга) и иным договорам с иностранными предприятиями и физическими лицами, используемых для хозяйственной либо иной деятельности на территории республики, уплачивается в соответствии с законодательством.

Поскольку с Россией соглашение, исключающее двойное налогообложение, не вступило в действие, то исчисление и уплата налога на недвижимость производится в общеустановленном порядке: по остаточной стоимости основных производственных и непроизводственных фондов, а при ее отсутствии — по стоимости, указанной в документах первичного бухгалтерского учета.

Владимир ЖУК, заместитель председателя ГГНИ при КМ РБ

Предпринимательские доходы, налоги и международное право

(Продолжение. Начало в №№ 47—49)

КРОМЕ ТОГО, согласно п. 5 этого Соглашения "лицо с постоянным местонахождением в одном Договаривающемся Государстве не будет рассматриваться как имеющее постоянное представительство в другом Договаривающемся Государстве только на том основании, что оно осуществляет коммерческую деятельность в этом другом Договаривающемся Государстве при посредстве брокера, комиссионера или другого агента с независимым статусом при условии, что эти лица действуют в рамках своей обычной профессиональной деятельности". Последняя оговорка подразумевает именно независимого агента, отвечающего перечисленным выше критериям.

П.4 ст.4 Конвенции между правительством Союза Советских Социалистических Республик и правительством Итальянской Республики об избежании двойного налогообложения доходов в качестве исключения из понятия постоянного представительства называет следующие виды деятельности: a) закупка товаров; b) использование сооружений для хранения товаров и осуществления соответствующих складских операций или для передачи товаров, принадлежащих лицу с постоянным местопребыванием в первом Договаривающемся Государстве; c) демонстрация принадлежащих лицу с постоянным местопребыванием в первом Договаривающемся Государстве товаров и различных изделий, показ экспонатов на выставках, а также соответствующие операции по их продаже по окончании выставки; d) рекламная деятельность, сбор и распространение информации, изучение рынков или другие аналогичные виды деятельности, имеющие для основной деятельности лица вспомогательный или подготовительный характер; e) деятельность по проектированию, связанная с осуществлением конструкторских или научно-исследовательских работ (в том числе совместных), инжиниринг, испытание образцов товаров, машин и оборудования, если эта деятельность имеет вспомогательный или подготовительный характер по отношению к основной деятельности лица.

Кроме того, ч. 1 п. 3 той же статьи Конвенции устанавливает дополнительное исключение из понятия постоянного представительства: "Лицо с постоянным местопребыванием в одном Договаривающемся Государстве не будет рассматриваться как имеющее постоянное представительство в другом Договаривающемся Государстве лишь на том основании, что оно осуществляет свою деятельность в этом другом Государстве через брокера, комиссионера или другого агента с независимым статусом при условии, что эта деятельность осуществляется в рамках обычной деятельности такого брокера, комиссионера или другого агента". Смысл последней оговорки аналогичен смыслу соответствующей нормы, содержащейся в Соглашении между правительством Республики Беларусь и правительством Республики Польша об избежании двойного налогообложения доходов и имущества.

Конвенция с Италией содержит еще одно исключение из понятия постоянного представительства (ч. 3 п. 3 ст. 4): "Не будет считаться, что лицо с постоянным местопребыванием в одном Договаривающемся Государстве имеет постоянное представительство в другом Договаривающемся Государстве даже в случае, когда сделка совершается в этом другом Договаривающемся Государстве агентом (иным, чем агент с независимым статусом) по письменному полномочию вышеуказанного лица, если заключение сделок на основе полномочий не является обычной деятельностью для такого агента". Это один из немногих в практике нашего государства случаев установления в двусторонних соглашениях об избежании двойного налогообложения правила, согласно которому такой зависимый агент не признается постоянным представительством. Подобные нормы содержат соглашения с Кипром (подпункт "с" п. 4 ст. 4) и Францией (ч. 3 п. 3 ст.4).

Ч.2 п.4 ст.4 Соглашения между Союзом Советских Социалистических Республик и Австрийской Республикой об устранении двойного налогообложения доходов и имущества содержит такую оговорку: "При применении настоящего Соглашения понимается, что советские внешнеторговые организации рассматриваются как выполняющие функции брокера, комиссионера или другого независимого агента для различных советских промышленных или иных организаций при закупке товаров и услуг для лиц с постоянным местопребыванием в Австрии. Соответственно, продажа товаров советским внешнеторговым организациям лицом с постоянным местопребыванием в Австрии рассматривается как осуществление продажи через брокера, комиссионера или другого независимого агента даже в том случае, когда продажа осуществляется через находящееся в СССР представительство лица с постоянным местопребыванием в Австрии".

Соглашение между Союзом Советских Социалистических Республик и Королевством Норвегии об избежании двойного налогообложения доходов и имущества устанавливает, что "находящиеся в СССР представители норвежских компаний при продаже товаров советским внешнеторговым организациям будут рассматриваться как осуществляющие запродажи через брокера, комиссионера или другого агента с независимым статусом" (п.6 ст.4). Это значит, что в нашей стране представители норвежских компаний-экспортеров для целей налогообложения не рассматриваются в качестве постоянных представительств этих компаний.

Ст.III многостороннего Соглашения об устранении двойного налогообложения доходов и имущества юридических лиц освобождает от налогообложения не только доходы, непосредственно получаемые юридическими лицами каждой из Договаривающихся Сторон на территории других Договаривающихся Сторон, но и получаемые ими через филиалы, агентства, конторы и тому подобные организации (то есть через постоянные представительства). Указанное правило не распространяется на налоги на недвижимое имущество и на доходы от использования, продажи и иного распоряжения недвижимым имуществом. Едва ли можно утверждать, что сохранение в силе упомянутой нормы в отношении доходов и прибылей резидентов тех государств, которые продолжают соблюдать это Соглашение, причиняет ущерб нашей казне. Много ли в Беларуси постоянных представительств, скажем, монгольских предприятий? Соглашение позволяет белорусским предприятиям и предпринимателям получать прибыли и доходы из источников, находящихся в Болгарии, Монголии, Румынии, Словакии и Чехии без уплаты соответствующих налогов в этих странах.

В белорусском налоговом законодательстве понятие "постоянного представительства" существует только применительно к юридическим лицам. Однако большая часть соглашений и конвенций понятием "лицо" охватывает и физических лиц. Это тем не менее не означает, что иностранные физические лица могут быть привлечены к уплате налога на прибыль: в соответствующих случаях они обязаны уплачивать налоги на предпринимательские доходы по правилам, установленным для граждан, осуществляющих хозяйственную деятельность без образования юридического лица.

Законы различных государств по-разному определяют постоянное деловое учреждение. Кроме того, ни соглашения, ни Закон Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" не содержат четких определений таких признаков постоянного представительства, как "постоянное" и "деятельность". На практике это может привести к возникновению трудноразрешимых споров. В большинстве соглашений не раскрыто понятие "независимого агента" ("агента с независимым статусом"), что также может быть причиной конфликтов между налогоплательщиками и налоговыми органами.

Законом Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" в редакции, действующей с 1 апреля 1996 года, а также Методическими указаниями Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь по исчислению налога на доходы и прибыль иностранных юридических лиц от 21 мая 1996 года N 14 воспринята концепция зависимых и независимых агентов. Независимый агент обслуживает несколько (более одного) клиентов (доверителей, принципалов, комитентов, консигнантов), причем такая деятельность для него является обычной. Резидента Республики Беларусь, выполняющего поручения только одного иностранного юридического лица, можно признать независимым агентом, то есть постоянным представительством иностранного лица.

Отсутствие постоянного учреждения (представительства) в Республике Беларусь само по себе еще не гарантирует нерезиденту освобождения от налогообложения. Наличие или отсутствие постоянного учреждения влияет прежде всего на метод взимания налога: при наличии постоянного учреждения налогом облагается прибыль, заявленная в декларации, а при его отсутствии налог может удерживаться у источника выплаты исходя из валовой суммы дохода.

В случаях, когда иностранное юридическое лицо не осуществляет хозяйственной деятельности в Республике Беларусь через постоянное представительство, его доходы, полученные из источников, находящихся в Республике Беларусь, в соответствии со ст.10 Закона Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" подлежат налогообложению по ставке 15% (за исключением доходов в виде процентов, которые облагаются по ставке 10%, а также доходов от фрахта, которые облагаются по ставке 6%), если иное не предусмотрено международными соглашениями.

В качестве доходов, подлежащих обложению налогом по ставке 15%, рассматриваются дивиденды, роялти — платежи любого вида, полученные в качестве вознаграждения за использование или предоставление права использования авторских прав на произведения литературы, искусства, науки, включая кинофильмы, пленки, используемые для радиовещания, телевидения, спутниковую или кабельную передачу для трансляции, любого патента, товарного знака, знака обслуживания, чертежа или модели, схемы, формулы или процесса, вознаграждения за использование или предоставление права пользования имуществом или за информацию относительно промышленного, коммерческого или научного опыта (в том числе ноу-хау) и доходы по лицензиям, а также другие доходы, перечень которых установлен постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 26 июля 1996 года N 492 (доходы от реализации на территории Республики Беларусь ввозимых из-за пределов Республики Беларусь товаров на условиях договоров торгового посредничества, комиссии (консигнации); от отчуждения акций, облигаций и других ценных бумаг; от продажи валюты; за оказание услуг по обучению, информационных, управленческих, посреднических, аудиторских услуг; консультации и услуги, необходимые для установки и эксплуатации линий, механизмов и приспособлений; услуги по сопровождению и охране грузов, услуги в области страхования; от проведения концертно-зрелищных мероприятий, в том числе концертов, аттракционов, зверинцев, цирковых программ; от штрафов и пеней за нарушение договорных и долговых обязательств; от отчуждения недвижимого имущества, находящегося на территории Республики Беларусь. Международные налоговые соглашения могут содержать иные, нежели установленные национальным законодательством, правила налогообложения роялти и других доходов.

Строительные и монтажные работы. Доходы, полученные от выполнения строительных и монтажных работ, как правило, подлежат налогообложению в стране происхождения таких доходов. Следует иметь в виду, что строительная площадка обычно рассматривается в качестве постоянного представительства иностранного юридического лица. Под строительной площадкой понимают не только строительство зданий, но также строительство дорог, мостов, каналов, сооружение трубопроводов и производство земляных работ. Однако в налоговых соглашениях обычно содержатся оговорки, устанавливающие, что строительно-монтажные работы, осуществляемые в течение определенного срока, не будут рассматриваться в качестве постоянного представительства. Соглашение с Индией устанавливает 6-месячный срок, Соглашение с Малайзией — 12-месячный для строительной площадки и 6-месячный — для монтажного или сборочного объекта. Соглашение со Швейцарской Конфедерацией устанавливает 12-месячный срок (п.2 ст.3), Соглашение с ФРГ, Конвенция с Нидерландами, Конвенция с Норвегией, Конвенция с Японией, Соглашения с Кипром, Испанией и Литвой — тоже 12 месяцев, Соглашение с Китаем — 18 месяцев, Соглашения с Францией и Данией, Конвенция с Великобританией — 24 месяца, Конвенция с Италией и Соглашение с Финляндией — 36 месяцев. Некоторые соглашения предусматривают возможность непризнания деятельностью, осуществляемой через постоянное представительство, строительных или монтажных работ, продолжительность которых превышает указанные сроки. Соглашение с Россией не устанавливает срока, в течение которого строительный или монтажный объект не рассматривается в качестве постоянного представительства резидента другого Договаривающегося Государства, что позволяет считать такой объект постоянным представительством с начала осуществления работ.

Срок существования строительного или монтажного объекта должен исчисляться со дня начала выполнения подготовительных работ (открытие офиса, возведение временных сооружений, прибытие постоянного персонала, завоз материалов и оборудования). Моментом окончания существования строительной площадки следует считать момент завершения работ (подписание акта приемки объекта в эксплуатацию) или полной остановки работ. Даже если строительство осуществляется одним лицом на основании нескольких контрактов, но образует коммерческое и географическое целое, строительная площадка, существующая дольше срока, предусмотренного соглашением, рассматривается в качестве постоянного учреждения этого лица. Таким единым целым можно считать, в частности, строительство нескольких зданий по единому проекту, даже если строительство осуществляется на основании нескольких договоров или если заказы на строительство размещены несколькими лицами. В связи с этим представляются весьма сомнительными встречающиеся в литературе рекомендации заказчикам строительства во избежание признания строительной площадки постоянным представительством иностранной (в частности, кипрской) компании-подрядчика заключать несколько договоров, срок действия каждого из которых не превышает срока, установленного соглашением об избежании двойного налогообложения.

Если срок существования площадки превысил предусмотренный соглашением об избежании двойного налогообложения срок, в течение которого площадка не признается постоянным учреждением, расчет налоговых обязательств по налогам, которые обязано уплачивать постоянное учреждение, следует производить по первому отчетному сроку, наступающему по истечении срока, предусмотренного соглашением. При этом следует принимать во внимание весь объем строительных или монтажных работ, произведенных в течение фактического срока существования площадки.

Услуги, оказываемые нерезидентами резидентам Республики Беларусь, могут приносить нерезидентам доходы, подлежащие налогообложению в нашей стране, если эти услуги включены в перечень, установленный упомянутым выше постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 26 июля 1996 года N 492, а соглашения об избежании двойного налогообложения не содержат положений об освобождении "других доходов" от налогообложения в государстве, в котором находится их источник. Определяющее значение имеет не место оказания услуг, а их характер.

Олег ЛЮБИЧ,
адвокат

Практические разделы этой работы подготовлены при участии ЗАО "АлександрАудит" (тел.: 227-63-60, 227-11-43, в Бресте (0162) 23-43-70).

(Продолжение следует.)

Типовое положение

об аттестации руководителей и специалистов предприятий, учреждений и организаций

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 15 ноября 1996г., рег.N 1650/12

1. Общие положения

1. Аттестация руководителей и специалистов (в дальнейшем — работников) предприятий, учреждений и организаций независимо от форм собственности (в дальнейшем — нанимателей) проводится в целях:

улучшения подбора, расстановки и подготовки кадров, повышения их деловой квалификации, качества и эффективности труда;

обеспечения более тесной связи материальных и моральных стимулов с результатами труда.

2. Основными задачами аттестации являются:

объективная оценка результатов деятельности работников и установление соответствия их занимаемым должностям;

выявление кандидатур в резерв на выдвижение;

определение необходимости повышения квалификации, профессиональной подготовки или переподготовки работников.

3. Решение о проведении аттестации, перечень работников, подлежащих аттестации, и периодичность ее проведения определяются нанимателем.

4. От аттестации освобождаются:

лица, проработавшие в данной должности либо по данной профессии менее одного года;

выпускники дневных учебных заведений в течение первого года работы после окончания учебы;

беременные женщины;

работники, находящиеся на длительном излечении;

женщины, находившиеся в отпуске по уходу за ребенком до трех лет, в течение первого года после выхода их на работу.

5. Аттестация руководителей, назначение или утверждение которых производится вышестоящими органами, осуществляется аттестационными комиссиями этих органов.

6. Министерства и другие центральные органы управления, исходя из настоящего Типового положения, разрабатывают отраслевые положения об аттестации руководителей и специалистов, в которых конкретизируются сроки, критерии и методы оценки профессионально-деловых и личных качеств с учетом специфики и профиля трудовой деятельности.

Перечень материалов, необходимых для организации и проведения аттестации работников, прилагается.

2. Подготовка к аттестации

7. Организационная работа по подготовке к аттестации осуществляется кадровой службой нанимателя при участии руководителей структурных подразделений, представителей работников и (или) общественных организаций и включает в себя:

подготовку приказа нанимателя о проведении аттестации;

составление списков работников, подлежащих аттестации, и работников, временно освобожденных от нее;

установление количества аттестационных комиссий и их состав;

подготовку графиков проведения аттестации;

подготовку характеристик на аттестуемых работников;

подготовку бланков аттестационных листов, протоколов заседания аттестационных комиссий;

проведение разъяснительной работы о целях и порядке проведения аттестации.

8. Приказ об аттестации утверждает сроки и график проведения аттестации, список аттестуемых, председателя, секретаря и членов аттестационной комиссии, перечень необходимых материалов на аттестуемых и порядок их представления и доводится до сведения работников не менее чем за месяц до начала аттестации.

9. Аттестационная комиссия назначается из числа руководящих работников нанимателя и его структурных подразделений, высококвалифицированных специалистов. В состав комиссии входят также представители работников и (или) общественных организаций — участников коллективных договоров (соглашений).

При необходимости создаются несколько аттестационных комиссий, специализация которых зависит от особенностей профессионально-квалификационного состава работников, подлежащих аттестации.

10. На каждого работника, подлежащего аттестации, составляется служебная аттестационная характеристика. Подписывается она непосредственным руководителем аттестуемого работника и вместе с должностной инструкцией представляется в комиссию не позднее чем за две недели до начала аттестации.

Характеристика должна содержать полную и объективную оценку профессионально-деловых и личностных качеств аттестуемого работника, выполнения должностных обязанностей, результатов его практической деятельности.

Аттестуемый работник должен быть ознакомлен с характеристикой не менее чем за неделю до начала аттестации.

3. Работа аттестационной комиссии

11. Аттестационная комиссия проводит свои заседания в соответствии с графиком, предварительно изучив поступившие на аттестуемых работников документы.

На заседании комиссии ведется протокол, который подписывается председателем и секретарем комиссии.

12. Аттестационная комиссия: рассматривает представленные материалы; заслушивает непосредственного руководителя аттестуемого работника и самого работника, задает им вопросы; проводит при необходимости тестирование, в том числе и с применением ЭВМ.

13. Аттестация проводится, как правило, с участием аттестуемого работника и его непосредственного руководителя. В случае неявки работника на заседание комиссии без уважительных причин аттестация проводится в его отсутствие. Работники, не прибывшие на заседание комиссии по уважительным причинам, аттестуются в другие, предусмотренные графиком, дни.

14. На основании представленной аттестационной характеристики и с учетом обсуждения результатов работы аттестуемого работника аттестационная комиссия, приняв решение о порядке голосования (открытое, тайное), дает одну из следующих оценок деятельности работника: соответствует занимаемой должности; соответствует занимаемой должности при условии улучшения работы и выполнения рекомендаций комиссии, с повторной аттестацией через год; не соответствует занимаемой должности.

Комиссия может давать рекомендации о выдвижении на вышестоящую должность, о повышении квалификационной категории, о переводе аттестуемого в другие подразделения с учетом его профессиональных наклонностей, уровня и профиля специальной подготовки, деловых и личностных качеств; о повышении должностных окладов; о необходимости повышения квалификации, переподготовки работников и пр.

15. Аттестация членов комиссии проводится на общих основаниях в составе тех подразделений, руководителями или специалистами которых они являются.

16. Аттестация и голосование проводятся при участии на заседании не менее двух третей числа членов аттестационной комиссии.

Решение и рекомендации считаются принятыми, если за них проголосовало большинство присутствующих членов комиссии. При равенстве голосов принимается решение в пользу аттестуемого.

По результатам аттестации оформляется аттестационный лист.

18. Решение об оценке деятельности работника и рекомендации принимаются в отсутствие аттестуемого и объявляются непосредственно после голосования.

19. Предложения аттестуемых работников заносятся секретарем комиссии в специальную форму учета для их дальнейшего рассмотрения с целью определения необходимости и возможности практического использования.

20. Материалы аттестации в недельный срок после ее завершения передаются нанимателю. Решения аттестационной комиссии носят рекомендательный характер.

21. Аттестационный лист и служебная аттестационная характеристика после завершения аттестации передаются в кадровую службу для хранения в личном деле аттестуемого.

4. Решения по результатам аттестации

22. Нанимателем по материалам аттестации в месячный срок принимается решение, оформляемое приказом.

23. В приказе указываются работники, которые повышены в должности, поощрены, а также работники, которым аттестационная комиссия вынесла оценку "не соответствует занимаемой должности", "соответствует занимаемой должности при условии улучшения работы и выполнения рекомендаций комиссии, с повторной аттестацией через год".

24. На основании оценки аттестационной комиссии о несоответствии занимаемой должности наниматель вправе оставить работника в прежней должности, перевести с его согласия на другую работу, а при невозможности перевода допускается увольнение по п.2 ст.33 КЗоТ Республики Беларусь.

25. Споры, связанные с аттестацией, рассматриваются в соответствии с законодательством.

ПРИЛОЖЕНИЕ
к Типовому положению об аттестации руководителей и специалистов предприятий, учреждений и организаций

ПРИМЕРНАЯ ФОРМА ПРИКАЗА

N_______________ от "___" ___________ 19__г.

О ПРОВЕДЕНИИ АТТЕСТАЦИИ РУКОВОДИТЕЛЕЙ И СПЕЦИАЛИСТОВ

1. В целях улучшения подбора, расстановки и подготовки кадров, повышения их деловой квалификации, качества и эффективности работы, обеспечения более тесной связи материальных и моральных стимулов с результатами труда провести аттестацию руководителей и специалистов в период с ______________ по ______________.

2. Списки работников, подлежащих аттестации, утвердить.

3. Для проведения аттестации создать три аттестационные комиссии.

3.1. Аттестационная комиссия N 1 по аттестации начальников цехов и отделов в составе: председатель — ..., секретарь — ..., члены комиссии — ... .

3.2. Аттестационная комиссия N 2 по аттестации заместителей начальников отделов, цехов в составе... .

3.3. ...

4. Заместителям руководителя, начальникам отделов, цехов ... подготовить характеристики на подлежащих аттестации работников и представить их в аттестационные комиссии не позднее чем за две недели до начала аттестации.

5. Графики проведения заседаний аттестационных комиссий (приложение к приказу N 1) утвердить.

6. Руководителям отделов, цехов, служб, аттестационным комиссиям провести разъяснительную работу о целях и порядке проведения аттестации.

7. Отделу кадров обеспечить методическую подготовку аттестации, инструктирование руководителей структурных подразделений о подходах к оценке и составлению аттестационных характеристик на работников.

8. Председателям аттестационных комиссий, отделу кадров не позднее недели после завершения аттестации представить материалы аттестации работников для принятия директором решений.

9. Контроль за исполнением настоящего приказа возложить на заместителя директора по кадрам.

Руководитель предприятия
"___"_____________ 19__г.

АТТЕСТАЦИОННАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

Фамилия, имя, отчество_______________
Год рождения_______________
Окончил_______________
Специальность по образованию_______________
Должность, дата назначения_______________

1. Профессионально-деловые качества:

1.1. Знание документов, регламентирующих его трудовую деятельность.

1.2. Уровень квалификации (глубина специальных, технических, экономических знаний), стремление повышать свою профессиональную компетентность.

1.3. Знание достижений отечественной и зарубежной науки и практики по специальности, тенденции их развития.

1.4. Способность в короткие сроки внедрять все новое, передовое в практику работы, наличие творческого подхода к делу.

1.5. Способность анализировать новую ситуацию и принимать соответствующие решения возникших проблем.

1.6. Предприимчивость, умение оперативно принимать решения по достижению поставленной цели, повышению конкурентоспособности продукции.

1.7. Способность на практике применять функции руководства (планировать, организовывать, регулировать, координировать, контролировать и анализировать работу подчиненных)*.

1.8. Своевременность и степень выполнения должностных обязанностей, способность справляться с большим объемом работы.

1.9. Ответственность за результаты работы.

1.10. Компетентность в вопросах экономики, трудового и хозяйственного законодательства, охраны труда и техники безопасности, экологии и др.

2. Конкретные результаты трудовой деятельности, личный вклад, инициативные дела, качество выполненных работ.

3. Личные качества работника, его авторитет и воздействие на социально-психологический климат коллектива:

3.1. Способность создавать (поддерживать) в коллективе атмосферу высокой взаимотребовательности, доброжелательности, заинтересованности в достижении поставленных целей.

3.2. Способность не допускать конфликтных ситуаций в коллективе; уравновешенность и самообладание при разрешении возникших конфликтов.

3.3. Дисциплинированность, исполнительность, настойчивость в доведении начатого дела до конца.

3.4. Умение взять на себя ответственность, отстаивать свои взгляды.

3.5. Честность, правдивость, скромность.

3.6. Вежливость и тактичность в отношении к руководству, коллегам, подчиненным.

4. Общий культурный уровень, кругозор.

Вывод: соответствует (соответствует при определенных условиях) занимаемой должности; достоин выдвижения на вышестоящую должность; не соответствует занимаемой должности.

Дата — Подпись лица, давшего характеристику
"Согласен" (не согласен: обоснование)
Дата — Подпись аттестуемого

АТТЕСТАЦИОННЫЙ ЛИСТ

1. Фамилия, имя, отчество_______________
2. Год рождения_______________
3. Специальность_______________
4. Образование_______________
5. Стаж работы по специальности_______________
6. Стаж работы на данном предприятии_______________
7. Занимаемая должность, дата назначения_______________
8. Повышение квалификации_______________
9. Вопросы к аттестуемому и ответы на них_______________
10. Замечания и предложения, высказанные членами аттестационной комиссии_______________
11. Замечания и предложения, высказанные аттестуемым работником_______________
12. Оценка деятельности работников по результатам голосования_______________

количество за ______, против ___________

13. Рекомендации аттестационной комиссии_______________

Председатель аттестационной комиссии

Секретарь аттестационной комиссии

Члены:

Дата аттестации
С аттестационным листом ознакомились
____
подпись, дата

* Примечание: пункт 1.7 только для руководителей

АУДИТОРСКИЕ УСЛУГИ ПРЕДПРИЯТИЯМ ВСЕХ ФОРМ СОБСТВЕННОСТИ.
Лицензия АП N 57 от 9.03.94—99 г.
Тел./факс 249-76-71, тел. 227-67-93

ЮРИДИЧЕСКАЯ ФИРМА "САБИУС"
ЧЛЕН ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ
ЛИЦЕНЗИЯ МИНЮСТА №190
действительна с 24.09.1996г. по 24.09.2001г.
ОКАЗЫВАЕТ УСЛУГИ:
регистрация, перерегистрация, закрытие СП, ИП, ООО, ЧП, АО, ЗАО
правовое обслуживание субъектов хозяйствования
срочное изготовление любых печатей и штампов, получение разрешений.
г-ца "Минск" офис 380
Тел. (017) 220-04-73

FineLine 220 0483

ПРОДАЕТСЯ
ГОСТИНИЦА
10 км от Бобруйска (трасса Минск-Бобруйск)
450 кв.м 10 номеров, кафе, бар, склад, торговое оборудование, мебель, 100% готовность.
Все удобства: паровое отопление, газ, вода, электричество.
Участок 25 соток, огорожен, заасфальтирован, проведено освещение.
Тел./017/ 269-31-91

ЖЕСТЬ
ЭЖК 0,22 - 0,25
Арматура и другие черные металлы со склада в Минске.
Возможен бартер
Тел. (017) 227-57-12

Организация купит или возьмет в долгосрочную аренду
СКЛАДСКИЕ ПОМЕЩЕНИЯ
до 1000 м²
с прилегающим (желательно огороженным) **земельным участком до 3 га в пределах до 20 км** от Минска
тел. 250-24-08 250-34-01

Диалог-Оптим
1. **ПОКУПКА-ПРОДАЖА БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ ЗА РОССИЙСКИЕ РУБЛИ И ДРУГУЮ ВАЛЮТУ**
   тел. (095) 330-32-50
2. ИНВЕСТИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
   тел. (095) 330-32-52
3. ПРОПЛАТЫ КОНТРАКТОВ В БЛИЖНЕМ И ДАЛЬНЕМ ЗАРУБЕЖЬЕ ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ
   тел. (095) 330-79-44
4. ОТКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ С РУБЛЕВЫМ И ВАЛЮТНЫМ СЧЕТОМ
   тел. (095) 335-00-44
5. ОТКРЫТИЕ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ БЕЛОРУССКИМ ПРЕДПРИЯТИЯМ
   тел. (095) 203-46-66

АВИАБИЛЕТЫ
в любую точку мира !
Авиакассы работают ежедневно



Аэропорт "Минск-1" 222-59-91, 222-275-04
площадь Калинина 269-17-27, 231-63-54
Аэропорт "Минск-2" 279-22-12, 279-23-33
Гостиница "Минск" 220-00-35, 220-02-19
Доставка авиабилетов: 222-75-04, 222-75-08
Филиалы:
в г. Гродно : (0152) 722-690, (0152) 440-163
в г. Гомеле : (0232) 523-053, (0232) 523-463

МЕЖДУНАРОДНОЕ АГЕНТСТВО АВИАПЕРЕВОЗОК



ЭЙРСЕРВИС

RENCOR
РЕАЛИЗУЕМ:
ЛАКОКРАСОЧНУЮ И ХИМИЧЕСКУЮ ПРОДУКЦИЮ:

Краска МА-25	Жидкое стекло
Эмаль ПФ-115	Канифоль живичная
Эмаль ГФ-230	Мел МТД-2
Эмаль ПФ-266	Олифа НП
Грунт ГФ-021	Лак битумный
Краска фасадная	Замазка оконная

Тел./факс в г. Минске (0172) 789-404, г.Гродно (0152)314-844, г.Пинске (01653)312-81.

Организация примет на постоянное место работы:
* **главного бухгалтера;**
* **бухгалтера.**

Знание: Windows-95, банк—клиент.
Желательно: Mi Soft, работа факс-модем.
Тел.: 42-49-94, 76-77-50.

ТУССОН
КОМПАНИЯ "ТУССОН"
САМЫЙ НАДЕЖНЫЙ И ПОПУЛЯРНЫЙ КАССОВЫЙ АППАРАТ!
OliBel CRF-1000 (ПО СОГЛАШЕНИЮ С OLIVETTI)
Включен в Госреестр
ТЕЛ. В МИНСКЕ: (017) **236-42-88 236-59-31**
СЕРВИС-ЦЕНТР **236-31-37**
ОПТОВЫЕ СКИДКИ, 18 МЕСЯЦЕВ ГАРАНТИИ, СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ, ОБУЧЕНИЕ, РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ:
БРЕСТ (0162) 59-937 ВИТЕБСК (0212) 362-049 ГОМЕЛЬ (0232) 534-270
ГРОДНО (0152) 443-091 МОГИЛЕВ (0222) 445-568
МИНСК ул. ПУЛИХОВА, 53 12 этаж, ком. 1201

ВАШ КЛЮЧ?
ПРЕДЛАГАЕМ В АРЕНДУ СЛУЖЕБНЫЕ ПЛОЩАДИ В СТОЛИЦЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ
с правом юридического адреса
РАСЦЕНКИ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ
Тел. (017) 222-63-77 220-57-06

ЕВРОМЕБЕЛЬ
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

	USD
Комплекты столов "Президент"	390;
конференц-стол, столы офисн.	260,70-170;
стеллажи, комоды, шкафы	80-170;
стенка офисная и "Виргиния"	490, 790;
стулья, кресла офисные 20 видов	22-240;
столики для кафе	55,60;
светильники офисные "LIVAL"	15-55;

Цвет:черный,белый,металлик,махагонь, вишня,перламутр, бук, орех
Транспортные услуги (1,5т)
Фурнитура мебельная(более 50 наименований)
Ткани обивочные (большой выбор)
Ответственное хранение тмц
(017) **269-885, 233-305**
Выставочный комплекс,пр.Машерова 14
магазин "Богатырь", ул Притыцкого, 32
торг.дом "Свислочь",ул.Сторожевская, 8
(0162)**22-22-33** г.Брест, ул.Менжинского 28

ЖАЛЮЗИ
МАЛМИ-М
в кратчайшие сроки
замер · доставка · установка
г. Минск, ул. Красная, 18.
Т.(017) 233-11-48, т. 8-0172-10-13-26

ТАМОЖЕННЫЙ АГЕНТ:
Комплекс услуг
266-89-48, 2-68-49-21, 2-68-42-41
Лицензия № 194.Выдана ГТК РБ 3.03.95 г. Действительна по 3.03.2000 г.
с 9⁰⁰ до 17⁰⁰

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
Р	Р	Р	Р	Р	Р	В

СЕЙФЫ
МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ КАРТОТЕКИ, ШКАФЫ
Япония, Германия
MAGNA safe (Беларусь)
ДВЕРИ
МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ПРОТИВОВЗЛОМНЫЕ
изготовление и установка
ЗАМКИ
ДВЕРНАЯ ФУРНИТУРА
16-ти ведущих мировых производителей
Салоны •Системы Защиты Собственности•
Аэровокзал "Минск-1" (без выходных)
тел.(017) **2225653,2225140**
Мележа, 4
MAGNA тел.(017) **2625320, 2628718**

Весь спектр промышленного швейного оборудования в представительстве фирмы
JUKI
в Республике Беларусь
по адресу: г.Минск, ул.В.Хоружей, 29, офис 70, 7 этаж



Приглашаем к сотрудничеству профессионалов
тел./факс (017) 234-36-51

ПКП "ЮРТЭКС-НАР"
лицензия ГТК 339 с 10.10.95 г. по 10.10.2000 г.
ДЕКЛАРИРОВАНИЕ И ГРАМОТНОЕ ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ БЕЗ ОЧЕРЕДИ
КОНСУЛЬТАЦИИ БЕСПЛАТНО.
Минский р-н, п.Озерцо, ф-л 1 ОАО "Белхозторг" (р-н авторынка), офис 305, т./факс 297-64-40.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ЦЕНТР ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИИ (РЦПИ) МИНИСТЕРСТВА ЮСТИЦИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ
ПРЕДЛАГАЕТ
ЭТАЛОННЫЙ БАНК ДАННЫХ ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ.
- ✓ **Впервые в Республике Беларусь поставка на** компакт-дисках.
- ✓ **Современная** европейская **технология.**
- ✓ Официальные **источники информации.**
- ✓ **Более 11000 нормативных актов** всех **органов власти.**
- ✓ Контрольное **состояние документов с сохранением предыдущих редакций.**
- ✓ **Мгновенный** поиск по слову **в тексте, названии, ключевому слову.**

АДРЕС: 220035,г.Минск, ул.Гвардейская,7
тел. (017) 223-98-73, факс.(017) 226-72-79
ПРОЕЗД: от ст. метро "Немига" трол. 21,39,56; авт. 69,73,77,91, до ост."ул.Гвардейская"

ІНТЭРГРАФ™
пр.Машерова,11, т/ф 223-93-31
Лицензия№11МВДРБ,30.06.92-30.06.97
ПЕЧАТИ ШТАМПЫ
РЕЗИНОВЫЕ И ПОЛИМЕРНЫЕ
ПРЕДЛАГАЕМ: НУМЕРАТОРЫ, МАСТИКИ, ШТЕМПЕЛЬНЫЕ ПОДУШКИ, ДАТЕРЫ, ШТЕМПЕЛИ С АВТОМАТИЧЕСКОЙ ОКРАСКОЙ АВСТРИЙСКОЙ ФИРМЫ COLOP.
ВИЗИТКИ КАНЦТОВАРЫ

РЕГУЛЯРНЫЕ АУКЦИОНЫ
МАГАЗИНЫ, КАФЕ, ЗДАНИЯ И ДРУГИЕ ОБЪЕКТЫ
ПО ВОПРОСАМ УЧАСТИЯ В АУКЦИОНАХ ОБРАЩАЙТЕСЬ:

Минск	(017)	220-66-24	Брест	(0162)	23-55-58
Кобрин	(01642)	2-20-99	Пинск	(01653)	5-33-10
Гродно	(0152)	72-05-46	Лида	(01561)	2-24-35
Витебск	(0212)	36-26-89	Орша	(02161)	2-16-67
Новогрудок	(01597)	2-08-51	Барановичи	(01634)	5-36-33

Витебская область (0212) 37-61-00

Получить оперативную бесплатную информацию по E-mail
можно подписавшись на телеконференцию AUCTION на сервере
Вы будете автоматически получать электронную почту, если на адрес ***mis@belpak.brest.by*** *отправите письмо,содержащее:* **SUBSCRIBE auction QUIT**
Аукционы проводятся местными исполнительными комитетами

СТАТИСТИКА

Торговый баланс Республики Беларусь*)

(в фактических ценах, млн.долларов США)

	Январь—октябрь 1995г.	Январь—октябрь 1996г.	Январь—октябрь 1996г. в % к январю—октябрю 1995г.
Объем внешней торговли Республики Беларусь	8265,4	9897,3	119,7
экспорт	3831,9	4329,1	113,0
импорт	4433,5	5568,2	125,6
сальдо	-601,6	-1239,1	
в том числе:			
со странами Содружества Независимых Государств	5271,7	6591,5	125,0
экспорт	2349,7	2918,8	124,2
импорт	2922,0	3672,7	125,7
сальдо	-572,3	-753,9	
из них с Россией	4008,1	5238,4	130,7
экспорт	1647,5	2307,0	140,0
импорт	2360,6	2931,4	124,2
сальдо	-713,1	-624,4	
с государствами дальнего зарубежья	2993,7	3305,8	110,4
экспорт	1482,2	1410,3	95,1
импорт	1511,5	1895,5	125,4
сальдо	-29,3	-485,2	

*) без учета услуг

Объемы внешней торговли за январь—октябрь 1995 и 1996гг. приведены по данным Гостаможни, по России — данные Минстата

Страны СНГ в январе—сентябре 1996г.

По сравнению с январем—сентябрем 1995г. в среднем по странам Содружества ВВП уменьшился на 6%.

В январе—августе странами Содружества экспортировано товаров на сумму 75,7 млрд.USD, импортировано — на 54,2 млрд.USD, что соответственно на 11% и 20% больше, чем в январе—августе прошлого года. На страны СНГ приходится около 28% общего объема экспортных операций (в январе—августе 1995г. — 26%) и 40% импортных операций (39%).

Выпуск промышленной продукции и цены производителей

	Январь—сентябрь 1996г. к январю—сентябрю 1995г.		Справочно: Январь—сентябрь 1995г. к январю—сентябрю 1994г.	
	общий объем продукции (в постоянных ценах), %	цены производителей, раз	общий объем продукции (в постоянных ценах), %	цены производителей, раз
Азербайджан	92,0	2,2	74,4	22,7
Армения	101,5	1,3	102,3	4,4
Беларусь	102,6	1,4	89,0	10,5
Грузия	105,2	-	81,2	-
Казахстан	100,1	1,3	89,4	8,0
Кыргызстан	111,2	1,4	85,5	1,5
Молдова	97,0	1,3	87,9	1,6
Россия	95	-	97	3,5
Таджикистан	79,8	5,4	90,5	2,7
Туркменистан	125,9	-	81,9	-
Узбекистан	105,7	2,5	98,0	10,8
Украина	95,7	1,7	85,6	7,1

Добыча топлива в январе—сентябре 1996г.

	Нефть, включая газовый конденсат		Газ		Уголь	
	млн. тонн	в % к январю—сентябрю 1995г.	млрд. куб.м	в % к январю—сентябрю 1995г.	млн. тонн	в% к январю—сентябрю 1995г.
Азербайджан	6,8	98	4,7	95	-	-
Казахстан	16,7	112	4,6	108	57,5	96
Россия	226	98	440	101	189	98
Туркменистан	3,2	100,3	27,1	120	-	-
Узбекистан	5,6	101	35,9	100,5	2,2	100,1
Украина	3,0	99	13,6	101	52,5	82

Промышленное производство в январе—сентябре 1996г. по сравнению с соответствующим периодом 1995г. снизилось в среднем по странам Содружества на 3,3%.

Цены производителей промышленной продукции в сентябре текущего года по сравнению с августом в среднем по странам Содружества повысились на 1,7%, в том числе в Азербайджане — на 0,4%, Армении, Казахстане, Молдове и Украине — на 1,0—1,2%, Беларуси, России и Таджикистане — на 1,8—2,0%, Узбекистане — на 3,1%, в Кыргызстане — на 4,7% (в сентябре 1995 года по отношению к августу цены производителей промышленной продукции в среднем по странам Содружества возросли на 8%).

Выработка электроэнергии возросла в Азербайджане на 2%, Грузии — на 5%, Кыргызстане — на 10%, Молдове — на 25%, Туркменистане — на 18%; снизилась в Беларуси, Украине и Узбекистане — на 5—6%, Казахстане — на 10%, в России и Таджикистане практически сохранилась на уровне прошлого года.

В Беларуси произведено меньше, чем в январе—сентябре 1995г. автомобилей на 13%, тракторов — на 24%. В России выпуск грузовых автомобилей снизился на 16%, металлорежущих станков — на 30%, тракторов — на 36%. Вместе с тем увеличилось производство металлорежущих станков в Беларуси на 3%, тракторов в Казахстане — на 52%.

Производство потребительских товаров (в % к январю—сентябрю 1995г.)

	Потребительские товары	В том числе: продукты питания	алкогольные напитки	непродовольственные товары	из них товары: легкой промышленности	культурно-бытового и хозяйственного назначения
Азербайджан	71	64	79	79	58	92
Армения	101	105	95	95	67	102
Беларусь	100,6	100	87	106	103	107
Грузия	113	120	92	89	99	85
Казахстан	-	-	-	-	-	-
Кыргызстан	121	130	124	103	106	100,3
Молдова	101	104	95	101	107	98
Россия	93	94	72	85	74	88
Таджикистан	65	64	79	64	59	80
Туркменистан	-	-	-	-	-	-
Узбекистан	107	104	121	109	111	107
Украина	80	84	77	73	75	72

Производство основных видов животноводческой продукции в январе—сентябре 1996г. (хозяйства всех категорий, тыс.т)

	Мясо (в живой массе)		Молоко		Яйца, млн.штук	
	1995г.	1996г.	1995г.	1996г.	1995г.	1996г.
Азербайджан	108	113	675	692	378	400
Армения	52	52	355	362	166	169
Беларусь	558	502	2543	2370	1468	1494
Грузия	114	122	426	503	203	292
Казахстан	995	875	3494	2921	1410	1005
Кыргызстан	209	210	677	681	123	109
Молдова	53	45	222	168	145	166
Россия	5688	5184	32908	30047	26348	24710
Таджикистан[1]	20	18	63	35	28	3
Туркменистан	53	40	124	78	90	43
Узбекистан	598	574	2570	2409	913	781
Украина	2524	2260	14095	12850	7840	7378

1) Сельскохозяйственные предприятия

Несмотря на рост объемов производства отдельных видов животноводческой продукции в индивидуальном секторе и фермерских хозяйствах, в целом в хозяйствах всех категорий в большинстве стран Содружества продолжается снижение производства продукции.

Производство основных видов продукции легкой промышленности в январе—сентябре 1996г. (в % к январю—сентябрю 1995г.)

	Ткани — всего	Трикотажные изделия	Чулочно-носочные изделия	Обувь
Азербайджан	35	22	14	57
Армения	184	39	225	49
Беларусь	104	88	91	73
Грузия	54	49	51	45
Казахстан	77	35	47	64
Кыргызстан	135	71	156	85
Молдова	134	156	97	90
Россия	79	54	77	69
Таджикистан	59	41	69	127
Армения	120	116	68	102
Узбекистан	97	141	110	101
Украина	71	48	61	62

Ввод в действие объектов социальной сферы

	Жилые дома: тыс.кв.м общей площади	в % к январю—сентябрю 1995г.	Общеобразовательные школы: ученических мест	в % к январю—сентябрю 1995г.	Дошкольные учреждения: мест	в % к январю—сентябрю 1995г.
Азербайджан	286,4	111	584	487	-	-
Армения	89,1	57	1704	-	-	-
Беларусь	1376,4	165	5447	126	235	30
Грузия	49,3	138	-	-	-	-
Казахстан	814,1	84	1962	213	330	50
Кыргызстан	179,3	90	1110	60	-	-
Молдова	165,9	103	-	-	-	-
Россия	17700,0	91	80010	70	9935	74
Таджикистан	18,0	37	1005	46	-	-
Туркменистан	...	...	...	...	...	...
Узбекистан	4306,1	117	35280	123	510	48
Украина	3323,4	87	14804	39	1590	43

	Больницы: коек	в % к январю—сентябрю 1995г.	Амбулаторно-поликлинические учреждения: посещений в смену	в % к январю—сентябрю 1995г.
Азербайджан	3	3	-	-
Армения	31	-	-	-
Беларусь	325	94	1250	76
Грузия	-	-	-	-
Казахстан	-	-	-	-
Кыргызстан	167	-	-	-
Молдова	-	-	130	-
Россия	3388	76	8253	69
Таджикистан	114	79	330	165
Туркменистан	...	...	...	...
Узбекистан	780	151	3656	307
Украина	735	54	2420	72

Капитальные вложения за счет всех источников финансирования в январе—сентябре 1996г.

	Единиц национальной валюты	В % к январю—сентябрю 1995г.
Азербайджан, млрд.манатов	1967,8	177
Армения, млрд.драмов	25,9	...
Беларусь, млрд.белорусских рублей	16227,7	87
Грузия, млн.лари	58,6	...
Казахстан, млр.тенге	63,3	62
Кыргызстан, млрд.сомов	2,4	123
Молдова, мл.лей	360,2	83
Россия, трлн.рублей	218,0	83
Таджикистан, млрд.таджикских рублей	12,2	...
Туркменистан, млрд.манатов	...	...
Узбекистан, млрд.сумов	96,8	101
Украина, млн.гривен	6662,4	74

В январе—сентябре 1996г. в среднем в странах Содружества **капитальных вложений**, по оценке, освоено на 17% меньше, чем в январе—сентябре прошлого года. В большинстве стран основным источником финансирования капитальных вложений по-прежнему остаются собственные средства предприятий и организаций: в Армении доля таких средств в общем объеме инвестиций составила 52%, Беларуси — 47%, Казахстане — 94%, Молдове — 70%, России — 63%, Украине — 81%. В условиях ограниченности собственных средств привлекаются средства иностранных инвесторов, но доля их в большинстве стран невелика: в Грузии, Молдове, России, Украине — 0,2—7%. В Азербайджане эта доля достигла 61% в общем объеме инвестиций, Армении — 48%, Кыргызстане — 78%.

Подготовил Семен ДРЕЙЗЕНШТОК

Некоторые статистические показатели по странам СНГ в январе — октябре 1996г.

(в % к соответствующему периоду прошлого года; в сопоставимых ценах; по данным национальных статистических служб)

	Азербайджан	Армения[1]	Беларусь	Грузия	Казахстан	Кыргызстан	Молдова	Россия	Таджикистан	Туркменистан	Узбекистан	Украина
Валовой внутренний продукт	100,9	104,5	101,5		101,1[1]	107,3		94	81,8[1]			90,0
Общий объем промышленной продукции	92,0	101,5	102,7	106,9	100,1	111,0	92,7	95	79,1	125,3	105,9	95,1
Индекс цен производителей промышленной продукции	2,1р.	126	137,7		125,0	131,3	133,7	123,6[2]	485,6		245,2	161,7
Капитальные вложения за счет всех источников финансирования	186		86	117,0[3]	61,6	115,0		82	3р.			
Отправление грузов железнодорожным транспортом общего пользования	92	78,2	95,2	101,9	90,2	150,3	95	88	68,0		85,2	82,0
Розничный товарооборот через все каналы реализации	114,2	113,5	117	126,2	137,7	101,9		96	83,4		127,1	
в т.ч. по официально зарегистрированным предприятиям	136,9	96,2	112		107,3	92,5	98,1	95	48		125,3	87,9
Индекс потребительских цен	122,5	122,1	156,8	121,1	141,3	130,7	125	117,9[2]	553,7			136,8[2]
Денежные доходы населения (в фактических ценах)	151,6	143,4	171			131,6	119,3[1]	153			2,2р.	162,0[1]
Денежные расходы населения на покупку товаров и оплату услуг (в фактических ценах)	159,2	153,6	179			135,7	129,7[1]	153			2,2р.	152,3[1]
Реальные располагаемые денежные доходы	122,4	117,5	109			100,8	95,2[1]	99				79,3[1]
Среднемесячная номинальная заработная плата работающих в экономике	1,4р.	152,0	162*)		1,5р.[1]	122,3[1]	130[1]	166	4,0р.[1]		213,9[1]	149,2[1]
Общая численность безработных (на конец периода)					2,2р.	1,6р.		111			114,2	
в том числе зарегистрированных	112,5[1]	148,2	150,2	102,8		1,8р.	103	130	154,6[1]		120,0	261,7[1]
Экспорт — всего	119,1[1]	117,1	115,3[1]	130,5	130[1]	123,4*)	118,4[1]	109[1]			145,6	113,9[1]
в том числе:												
в страны СНГ	171,2[1]	70,1	129,1[1]	142,6	141[1]	150,6*)	135,3[1]	124[1]			80,9	102,9[1]
в страны вне СНГ	94,4[1]	205,1	94,4[1]	112,6	119[1]	71,7*)	92,4[1]	106[1]			2р.	125,0[1]
Импорт—всего	167,8[1]	138,2	128,7[1]	195,3[4]	119[1]	174,7*)	138,7[1]	111[1]			1,8р.	130,9[1]
в том числе:												
из стран СНГ	166,8[1]	97,2	127,8[1]	177,6[4]	133[1]	149,7*)	121,7[1]	125[1]			129,6	87,8[1]
из стран вне СНГ	168,3[1]	178,6	130,4[1]	208,3[4]	92[1]	219,0*)	177,3[1]	106[1]			2,2р.	206,1[1]

1) Январь—сентябрь 1996г. к январю—сентябрю 1995г.
2) Конец периода к декабрю 1995г.
3) Без учета средств населения
4) Без учета электроэнергии
*) Оценка

РЕЙТИНГ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

по состоянию на 1.10.96г.

(сумма — в миллионах рублей, количество — в единицах)

N	Рег. N	Наименование страховой организации	Уставный капитал, оплаченный в денежной форме	Резервы страховых взносов		Резервный фонд	Специальный фонд в валюте	Итого	Поступило страховых взносов	Заключено договоров за отч. период	Действует договоров на конец периода	Сумма действ. страховых обязательств
				по накопительным видам	по рисковым видам							
1	3	"Белгосстрах"	0.00	11282.00	90485.70	1972.20	0.00	103739.90	223636.30	1660355	3229060	20443351.00
2	17	ЗСАО "Белингосстрах"	50.00	0.00	55072.90	15.70	0.00	55138.60	28939.20	123691	6427	24548343.50
3	81	ОАСО "Багач"	2591.10	8062.10	43042.50	438.90	0.00	54134.60	31734.90	5520	10592	783058.80
4	9	ЗАСО "Таск"	0.20	372.20	37841.70	0.10	0.00	38214.20	19787.20	59847	1053	355715.46
5	88	ЗСАО "Бролли"	212.70	0.00	20355.20	0.00	0.00	20567.90	4402.60	12018	1595	1851545.00
6	30	ЗАО "СК Вест-АСКО"	0.60	5378.20	11385.90	0.20	338.50	17103.40	16649.00	1715	2096	270452.40
7	78	АСК "Гарантия-МПКЦ"	34.00	9.00	16349.00	87.00	300.00	16779.00	14565.90	4421	1665	498573.70
8	7	СООО "Белкоопстрах"	0.40	0.00	13833.60	125.30	0.00	13959.30	7264.50	3696	4717	3965827.30
9	13	ЗАО "СК Альвена"	1673.40	1273.70	9521.20	1.80	0.00	12470.10	6681.60	18865	17587	1045618.90
10	55	СООО "Купала"	2060.00	922.10	8501.30	163.80	0.00	11647.20	7097.80	97898	5792	74394.20
11	8	ЗАО "Белорусская страховая компания"	8.90	36.10	10700.40	0.00	0.00	10745.40	14983.40	162112	10221	449766.50
12	6	ЗАСО "Кентавр"	4.80	361.50	10086.20	1.10	0.00	10453.60	8595.80	4607	12645	669728.90
13	87	СЗАО "Белвнешстрах"	3152.00	19.40	7091.10	26.00	0.00	10288.50	7538.10	2917	819	1070295.00
14	12	АОО "АСК БелАСКО"	235.00	1896.70	7871.10	8.20	0.00	10011.00	8018.30	11700	27028	549659.80
15	71	ЗАСО "Капитал"	20.00	0.20	8446.60	5.00	28.10	8499.90	5860.50	219	221	419597.10
16	63	ЗАСО "БелБрит"	3.30	0.00	7450.40	1.60	64.90	7520.20	1397.90	33	14	134855.00
17	76	ЗАСО "Пуше-СК"	15.00	376.20	5945.40	1.70	0.00	6338.30	24448.30	2465	1024	63301.40
18	60	САО "Агро"	267.70	0.00	3996.40	72.90	106.30	4443.30	2886.20	139	152	277326.50
19	50	СЗАО "Промтрансинвест"	9.60	0.00	3671.50	204.20	0.00	3885.30	2662.00	489	297	285786.00
20	25	ЗАСО "Беларосно"	191.40	634.60	2854.50	28.70	0.00	3709.20	2786.90	632	899	31684.60
21	19	АСК "Нива"	115.50	584.50	2868.90	20.50	0.00	3589.40	2619.40	4981	6327	50573.60
22	37	ЗАСО "СК Медведь"	10.00	976.00	2175.00	15.00	0.00	3176.00	1313.00	2	41	34097.00
23	95	ЗАСО "РичКо"	700.00	0.00	2266.00	60.00	0.00	3026.00	4536.00	214	217	4665.00
24	94	ЗАСО "ФаворСК"	600.00	0.00	2211.20	1.80	0.00	2813.00	2625.80	31	42	58964.00
25	45	САО "СКИП"	400.00	0.00	2388.30	8.30	0.00	2796.60	18241.10	5859	1812	26966.40
26	100	ОАСО "РИП-АЧСК"	722.50	0.00	2061.10	2.60	0.00	2786.20	3852.40	555	137	54001.30
27	28	ООО "СК Амкодор-СК"	0.40	85.00	2222.00	0.10	0.00	2307.50	335.00	2472	3832	32798.20
28	11	ООО "СФ Аралия"	1.00	17.00	2207.60	2.00	0.00	2227.60	486.10	543	1454	41375.00
29	98	ЗАСО "Челенджер"	593.50	4.30	1470.40	81.70	0.00	2149.90	1386.90	202	38	6910.70
30	77	ЗАСО "Квадрополис"	19.80	40.80	1865.20	3.00	220.90	2149.70	5685.30	9945	899	210952.20
31	39	САО "Белстрахинвест"	12.40	0.00	2016.00	1.90	0.00	2030.30	2961.40	118	2	2250.00
32	58	ЗАСО "БелАквико"	23.00	0.00	1754.60	34.10	129.00	1940.70	4213.60	301	256	47644.90
33	18	НАСО "Белгарант-Сервис"	88.00	67.90	1611.40	17.40	0.00	1784.70	27.60	343	1664	9169.90
34	4	АСК "Полис"	4.50	209.00	1530.00	3.50	0.00	1747.00	2202.00	714	1858	25339.00
35	21	ЗАСО "БАСО"	516.50	0.00	1056.60	30.50	0.00	1603.60	692.60	1534	1534	371709.10
36	83	АСК "Виткомполис"	313.20	0.00	1270.10	11.00	0.00	1594.30	520.90	81	63	22740.90
37	47	ЗСАО "СФ Помощь"	0.60	163.40	1276.30	0.50	0.00	1440.80	368.90	91	206	19003.40
38	97	ЗАСО "Забудоваинвест"	1091.00	0.00	321.50	14.70	0.00	1427.20	291.00	68	14	1292.80
39	65	ЗАСО "БелПолис"	493.30	0.00	846.50	8.20	0.00	1348.00	231.00	6	8	22143.40
40	31	АСК "ВитАСКО"	1.00	511.40	793.80	0.00	0.00	1306.20	1283.60	1086	7261	19966.00
41	93	ЗАСО "Народный пенсионный фонд Вест"	150.00	1153.30	0.00	0.00	0.00	1303.30	345.70	4	17	1293.10
42	64	ЗАСО "Элстра"	29.00	0.00	1157.30	6.30	0.00	1192.60	430.90	101	89	10364.10
43	102	ЗАСО "Би энд Би иншуре Ко"	1150.00	0.00	39.80	0.50	0.00	1190.30	63.30	4	3	1314.00
44	33	САО "Бояр"	5.00	0.10	1163.60	0.10	0.00	1168.80	560.40	12	7	59626.70
45	73	ЗАСО "Акколада"	10.00	0.00	1124.20	30.10	0.00	1164.30	353.30	8	1	1065.00
46	42	ЗАСО "Виктория"	4.00	37.60	1072.80	12.50	0.00	1126.90	200.70	106	88	7474.00
47	32	ЗАСО "Гомий"	3.90	0.00	1101.90	0.20	0.00	1106.00	571.50	19	10	5789.60
48	54	АСК "Белинтерстрах"	380.10	0.00	703.20	0.00	0.00	1083.30	1484.50	12	3	4583.10
49	90	СЗАО "Белкаско"	920.00	0.00	142.70	0.80	0.00	1063.50	65.50	9	0	0.00
50	44	АСО "Белорусский народный страховой пенсионный фонд"	20.20	1006.30	0.00	2.60	0.00	1029.10	266.10	126	5806	1407.10
51	1	СО "Христианская миссия"	0.49	0.00	999.00	0.00	0.00	999.49	268.00	123	291	28950.00
52	69	ЗАСО "РОСТОК"	333.60	49.40	444.80	6.40	0.00	834.20	359.70	13669	2312	20036.50
53	96	ЗАСО "БелВЕСКо"	425.00	0.00	354.70	0.00	0.00	779.70	425.70	183	77	23163.30
54	86	ЗАСО "Агротехстрах"	50.00	0.00	691.00	1.00	0.00	742.00	110.00	28	7	485.00
55	99	ЗАСО "Топ-Илмакс"	517.70	0.00	220.40	0.00	0.00	738.10	310.80	70	28	660.70
56	14	ООО "СК Омета-ЛТД"	0.40	126.80	438.40	0.00	0.00	565.60	276.90	1170	5705	8344.70
57	20	АСО "СНАМИ"	112.50	17.30	419.90	0.10	0.00	549.80	226.10	286	334	2160.90
58	35	САО "ДДД-Инстрах"	6.30	79.40	460.10	0.90	0.00	546.70	2063.81	463	1398	4505.70
59	59	ЗАСО "Бенир"	23.60	0.00	436.30	19.50	40.60	520.00	46.60	177	177	692.50
60	101	ЗАСО "Белстрахком"	500.00	0.00	0.00	0.00	0.00	500.00	0.00	0	0	0.00
61	62	ЗАСО "Витекс"	200.00	7.00	225.50	35.00	0.00	467.50	0.60	11	39	49.60
62	104	ЗАСО "Нац. пенсионный фонд соц.защиты населения"	300.00	0.00	0.00	0.00	0.00	300.00	0.00	0	0	0.00
		ИТОГО:	21378.09	35760.50	419910.70	3587.20	1228.30	481864.79	502240.11	2219066	3377961	59033409.46

Похоже, имущество нам милей здоровья

Итак, страхование в республике продолжает развиваться. Поступления страховых взносов по всем видам страхования (с учетом операций перестрахования) по сравнению с общей суммой поступивших взносов за аналогичный период 1995г. составляет 168,2%, или 117,6% от общей суммы взносов, собранных в целом за 1995 год. Всего по республике за 9 месяцев с начала года заключено 2,2 млн.договоров страхования (88% к общему количеству заключенных договоров за 1995 год).

Анализ показывает, что в этом году продолжает снижаться уровень поступивших взносов по личному страхованию в их общем объеме (8,6% в 1996г. и 10,9% в 1995г., период аналогичный). Это вызвано уменьшением поступивших взносов по смешанному страхованию жизни и страхованию работников за счет средств предприятий. А вот страхование имущественных интересов по сравнению с 9 месяцами 1995г. возросло на 11,7%. Этому способствовало увеличение поступлений по страхованию имущества предприятий на 10,4% и страхованию имущества граждан на 6,8%. Страхование ответственности хотя и занимает значительный удельный вес (17,7%), все же имеет тенденцию к снижению.

Общая сумма страховых резервов по всем страховым организациям республики по состоянию на 1.10.96г. составила 457,7 млрд.руб. Прирост страховых резервов ежеквартально равен примерно 50 млрд.руб.

Выплаты за 9 месяцев составили 190 млрд.руб., или 37,8% от суммы поступивших взносов. Наибольший уровень выплат сложился у следующих организаций: "Белполис" — 335,5; "Квадрополис" — 164,6; "Омета-ЛТД" — 141,7; "Помощь" — 113,6; "Ричко" — 82,2; "Гомий" — 62,3; "Беларосно" (по накопительным видам страхования) — 61,8; "Аралия" — 61,7; "Белгарант-сервис" — 52,5.

По итогам работы за 9 месяцев 41 страховая организация получила балансовую прибыль, а 21 — убыток. Общая сумма балансовой прибыли составляет 74,6 млрд.руб., или 164,6% к общей сумме прибыли, полученной в 1995 году. В бюджет и во внебюджетные фонды страховые организации внесли 101,3 млрд.руб., что составляет 143,8% от общей суммы, внесенной в бюджет и внебюджетные фонды в 1995 году.

В среднем по республике фактические расходы страховщиков на ведение дела соответствуют нормативным. Но некоторые организации значительно превышают вышеуказанные расходы, что приводит к необеспечению платежеспособности страховщика. Некоторые, несмотря на неоднократные предупреждения Госстрахнадзора, все-таки допустили отклонения между начисленными финансовыми активами и наличием у них денежных средств на счетах в банках и инвестиций.

Неотложных мер по оздоровлению финансового состояния требуют "Белинтерстрах", "Белстрахком", "ВитАСКО", "Витекс", "Гомий", "Медведь", "Национальный пенсионный фонд социальной защиты населения", "Омета-ЛТД", "Помощь", "СНАМИ", "Христианская миссия".

Михаил ПИЛИПЕЙКО,
заместитель председателя Госстрахнадзора



О внесении изменений в Инструкцию о порядке ввоза на таможенную территорию Республики Беларусь товаров, подлежащих маркировке акцизными марками

Приказ Государственного таможенного комитета Республики Беларусь № 303-ОД от 9 октября 1996г.

Согласован с Минфином, ГГНИ

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 9.10.96г., рег. № 1614/12

В целях совершенствования порядка ввоза на территорию Республики Беларусь товаров, подлежащих маркировке акцизными марками, **ПРИКАЗЫВАЮ:**

1. Утвердить изменения в Инструкцию о порядке ввоза на таможенную территорию Республики Беларусь товаров, подлежащих маркировке акцизными марками (далее — Инструкция) (регистрационный номер в Реестре Государственной регистрации 1420/12 от 15 мая 1996 года).

2. Настоящий приказ и изменения в Инструкцию подлежат внесению в Реестр Государственной регистрации и вступают в силу с момента регистрации.

Председатель комитета П.КРЕЧКО

ИЗМЕНЕНИЯ в Инструкцию о порядке ввоза на таможенную территорию Республики Беларусь товаров, подлежащих маркировке акцизными марками

Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 15.05.96г., рег. № 1420/12

1. Преамбулу дополнить абзацем следующего содержания:

"С вводом в действие настоящей Инструкции утрачивают силу: Порядок выдачи акцизных марок на алкогольные и табачные изделия (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации от 28.03.95 года № 807/12) и Описание способов размещения акцизных марок на алкогольных и табачных изделиях (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации от 28.03.95 года № 808/12) с изменениями (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации от 22.03.96 года № 1346/12)".

2. Пункт 2.3 дополнить словами: "если это количество указано в расчете, прилагаемом к заявлению на покупку акцизных марок".

3. Дополнить пункт 2.4.1 абзацами следующего содержания:

"Таможенные органы в течение 10 дней формируют сводную заявку и направляют ее в Государственный таможенный комитет, который в течение 15 дней обобщает данную информацию и передает ее в Комитет государственных знаков при Министерстве финансов Республики Беларусь (далее — Гознак). Гознак при необходимости осуществляет разработку эскизов акцизных марок, в течение двух месяцев с момента получения сводной заявки размещает заказы на их изготовление и передает акцизные марки таможенным органам в установленном порядке".

4. Абзац пятый подпункта а) части первой и абзац четвертый части третьей пункта 2.4.6 изложить в следующей редакции:

"Кт — количество товара, подлежащего маркировке, указанного импортером в приложении к заявлению на покупку акцизных марок, в единицах измерения, в которых установлены ставки акцизов (для табачных изделий — в тыс.шт., для винно-водочных изделий — в литрах)".

5. Часть четвертую пункта 2.4.6 "Расчет количества акцизных марок, подлежащих выдаче..." и далее по тексту исключить.

6. Пункт 2.6 изложить в следующей редакции:

"2.6. После фактического поступления авансового платежа акциза на счет таможенного органа он направляет заявку на получение марок в Гознак. Гознак передает таможенным органам акцизные марки в требуемом ассортименте и количестве в срок, не превышающий одного месяца с даты поступления денег на счет таможенного органа, за исключением случаев, указанных в п.2.7 настоящей Инструкции.

Передача акцизных марок Гознаком уполномоченным таможенным органам осуществляется в соответствии с Инструкцией о порядке взаимодействия Гознака и таможенных органов в части осуществления выдачи/получения акцизных марок".

7. В предложении третьем абзаца третьего пункта 2.9 слова: "не может превышать трех месяцев" заменить словами: "не может превышать шести месяцев".

8. Из абзаца четвертого пункта 2.9 исключить предложение: "Размер ставок обеспечения утвержден приказом ГТК РБ от 29.09.95г. № 289-ОД с последующими изменениями и дополнениями".

9. Пункт 2.12 изложить в следующей редакции:

"2.12. Размер денежных средств, необходимых для обеспечения уплаты таможенных платежей в отношении товаров одной номенклатуры, подлежащих маркировке акцизными марками, определяется:

а) в отношении табачных изделий по формуле:

С = Сп + Са + Сндс, где

Сп — сумма таможенной пошлины, подлежащая уплате при вовлечении ввозимых товаров в экономический оборот на территории Республики Беларусь;

Са — сумма акциза, подлежащая уплате при вовлечении ввозимых товаров в экономический оборот на территории Республики Беларусь;

Сндс — сумма налога на добавленную стоимость, подлежащая уплате при вовлечении ввозимых товаров в экономический оборот на территории Республики Беларусь.

б) в отношении алкогольных изделий — с применением ставок обеспечения, утвержденным приказом ГТК РБ от 29.09.95г. № 289-ОД с последующими изменениями и дополнениями, по формуле:

С = Ст х Кт х Кэкю, где

С — сумма денежных средств, необходимая для обеспечения уплаты таможенных платежей, в руб.;

Ст — ставка обеспечения, установленная в ЭКЮ;

Кт — количество ввозимого товара в единицах измерения, которые применяются для расчета ставки обеспечения;

Кэкю — курс ЭКЮ.

Расчет таможенных платежей производится в соответствии с установленным порядком, исходя из количества товара, подлежащего маркировке, указанного импортером в приложении к заявлению на покупку акцизных марок, ставок таможенных платежей и курса иностранных валют, действующего на дату оформления гарантийного обязательства либо внесения суммы обеспечения уплаты таможенных платежей на депозитный счет таможенного органа, независимо от страны происхождения ввозимого товара.

10. В пункте 2.14 слова: "не позднее трех месяцев с момента выдачи акцизных марок" заменить словами: "не позднее шести месяцев с момента выдачи акцизных марок".

11. В предложении первом пункта 3.2 слова: "на срок, не превышающий трех месяцев" заменить словами: "на срок, не превышающий шести месяцев".

12. Абзац второй пункта 5.1.3 после слов: "идентификацию акцизных марок" дополнить словами: "в соответствии с требованиями действующих методических указаний по контролю подлинности акцизных марок, предназначенных для маркировки алкогольных и табачных изделий, ввозимых в Республику Беларусь, утвержденных Гознаком".

13. Абзац пятый пункта 5.1.3 изложить в следующей редакции:

"При необходимости уточнения подлинности акцизных марок товары помещаются на таможенный склад в порядке, установленном Государственным таможенным комитетом, где производится исследование подлинности акцизных марок. Если в результате исследования подтверждается подлинность акцизных марок, то производится дальнейшее таможенное оформление товаров в установленном порядке. В случае, если установлено, что акцизные марки, нанесенные на товар, являются поддельными, то товар считается непромаркированным и подлежит задержанию в установленном порядке".

14. Подпункт 6 пункта 6.2 изложить в следующей редакции:

"6) при применении адвалорной ставки:

Ат = Тс х Спр, где

Тс — таможенная стоимость товара;

Спр — установленная ставка акциза, в процентах".

15. Пункт 6.3 изложить в следующей редакции:

"6.3. Исчисление суммы акцизов, подлежащей уплате при таможенном оформлении товаров, производится по следующей формуле:

Апл = Ат - Са, где

Апл — сумма акциза, подлежащая уплате при таможенном оформлении;

Са — часть суммы акциза, уплаченная до покупки акцизных марок (расчет приведен в п.2.4.6), пропорциональная количеству предъявленных к таможенному оформлению товаров по отношению к количеству проданных марок.

Расчет сумм Са, Апл, Ат производится отделом подакцизных товаров и финансовых гарантий таможенного органа на отдельном листе расчета акцизов по форме, приведенной в приложении 13 и заверяется подписью и личной номерной печатью должностного лица этого отдела, произведшего такой расчет. В приложении 13 приведен порядок расчета суммы акциза в отношении подакцизных товаров, облагаемых акцизами по специфическим ставкам, в отношении товаров, облагаемых по адвалорным и комбинированным ставкам, применяется аналогичный порядок расчета. После завершения таможенного оформления листки расчета акцизов хранятся вместе с документами, указанными в пунктах 2.4.2, 2.9 в деле постоянного хранения таможни.

Сумма Ат указывается в 47-й графе ГТД. Выдача разрешения на использование товаров для свободного обращения на территории Республики Беларусь производится при условии соответствия суммы акциза, исчисленной в четвертой колонке графы 47 ГТД, сумме акциза, указанной в листе расчета акциза, равной сумме Са и Апл".

16. Абзац первый пункта 7.1.3 изложить в следующей редакции:

"Контроль подлинности возвращенных неиспользованных акцизных марок осуществляется уполномоченными лицами таможенного органа в соответствии с действующими методическими указаниями по проведению контроля подлинности акцизных марок, предназначенных для маркировки алкогольных и табачных изделий, ввозимых в Республику Беларусь, утвержденными Гознаком. Если в результате исследования подтверждается подлинность возвращенных неиспользованных акцизных марок, то таможенный орган производит возврат суммы авансового платежа акциза, уплаченного до приобретения акцизных марок, за все возвращенные акцизные марки, за исключением стоимости акцизных марок, изготовленных по заказу импортера. Возврат денежных средств осуществляется в валюте платежа".

17. Абзац первый пункта 7.2.4 изложить в следующей редакции:

"Контроль подлинности возвращенных поврежденных акцизных марок осуществляется уполномоченными лицами таможенного органа в соответствии с действующими методическими указаниями по проведению контроля подлинности акцизных марок, предназначенных для маркировки алкогольных и табачных изделий, ввозимых в Республику Беларусь, утвержденными Гознаком. Если в результате исследования подтверждается подлинность возвращенных поврежденных акцизных марок, то таможенный орган производит возврат суммы авансового платежа акциза, уплаченного до приобретения акцизных марок, за все возвращенные акцизные марки, за вычетом стоимости акцизных марок. Возврат денежных средств осуществляется в валюте платежа".

18. Дополнить пункт 7 подпунктом 7.3 следующего содержания:

"Если при проведении процедуры досмотра подакцизных товаров с нанесенными акцизными марками либо при контроле подлинности возвращенных импортером неиспользованных или поврежденных акцизных марок в соответствии с методическими указаниями по проведению контроля подлинности акцизных марок, предназначенных для маркировки алкогольных и табачных изделий, ввозимых в Республику Беларусь, утвержденными Гознаком, у таможенных органов остаются сомнения в их подлинности, то производится отбор образцов таких марок для передачи их в Гознак с целью проведения ведомственного контроля подлинности акцизных марок".

19. Первое предложение пункта 8.4 изложить в следующей редакции:

"Допустимое количество утраченных акцизных марок (за исключением случаев, указанных в п.8.3 настоящей Инструкции), при котором не взыскиваются платежи, указанные в п.п.1.5.6) и 1.6 настоящей Инструкции, составляет не более 3% от общего количества акцизных марок, выданных импортеру, указанного в подтверждении о выдаче акцизных марок.

20. Приложения 4, 5, 6, 9, 10, 11 к Инструкции о порядке ввоза на таможенную территорию Республики Беларусь товаров, подлежащих маркировке акцизными марками, изложить в новой редакции (приложения 4, 5, 6, 9, 10, 11 к настоящим изменениям соответственно).

21. Приложение 12 к Инструкции о порядке ввоза на таможенную территорию Республики Беларусь товаров, подлежащих маркировке акцизными марками, дополнить образцом маркировки пластиковых стаканов (приложение 12).

22. Дополнить Инструкцию о порядке ввоза на таможенную территорию Республики Беларусь товаров, подлежащих маркировке акцизными марками приложением 13.

ПРИЛОЖЕНИЕ 4

Начальнику ____________________
наименование таможенного органа

регистрационный №___от______199__г.
(заполняется таможенным органом)

ОБЯЗАТЕЛЬСТВО
о ввозе товаров и уплате таможенных платежей
(согласно заявлению на покупку акцизных марок №__от_____199__г.)

____
(полное наименование организации, УНН, адрес, банковские реквизиты)

обязуется в срок до "__"_____199__г. осуществить фактический ввоз в Республику Беларусь через ______________________________
(наименование пункта пропуска)

подлежащих маркировке товаров______________________________
(коммерческое наименование товара)

в количестве______________________________с последующим
(количество товаров)

размещением их на______________________________
(наименование таможенного склада)

в режиме таможенного хранения.

В качестве обеспечения уплаты таможенных платежей за вышеназванные товары представлено: (нужное заполнить)

— гарантийное обязательство______________________________
(наименование банка)

№______от "__"______199__г. на сумму______________________________
(прописью)

— платежный документ №_____ от "__"________199__г. на сумму ______________________________
(прописью)

на внесение обеспечения уплаты таможенных платежей на депозитный счет таможенного органа.

В случае непредъявления в таможенный орган товаров с нанесенными акцизными марками в количествах, соответствующих количеству купленных акцизных марок в соответствии с подтверждением о выдаче марок №_____от______, либо в случае невозврата неиспользованных или поврежденных марок в срок до______, не возражаем против зачета суммы, внесенной в качестве обеспечения уплаты таможенных платежей на депозитный счет таможни по платежному документу №_____от "__"______199__г. в счет платежей, подлежащих уплате при таможенном оформлении.

Руководитель организации______________________ (Ф.И.О.)
(подпись)

М.П.

Главный бухгалтер______________________ (Ф.И.О.)
(подпись)

ПРИЛОЖЕНИЕ 5

Начальнику____________________________________
(наименование таможенного органа)
Гарантийное обязательство №_____от______________

____
(полное наименование банка либо иного кредитного учреждения, УНН, юридический адрес, МФО, номер разрешения ГТК РБ на право гарантировать уплату таможенных платежей, номер телекса, телефакса)
настоящим гарантирует, что в случае непредставления __________
____
(наименование организации)
в таможенный орган товаров, подлежащих маркировке, в количествах, соответствующих количеству купленных акцизных марок по заявлению №_________от___________, либо в случае невозврата неиспользованных или поврежденных марок в срок до
____
(наименование кредитного учреждения)
в 3-дневный срок после получения требования от таможенного органа на уплату таможенных платежей перечислит сумму обеспечения уплаты таможенных платежей в размере______________
(цифры и прописью)

В случае неуплаты банком причитающихся по данной гарантии денежных средств банк не возражает против списания __________
______________ суммы обеспечения в размере____________
(наименование там.органа)
со счета банка №____МФО банка_______ в бесспорном порядке.

Настоящее гарантийное обязательство действует на период до завершения таможенного оформления товара, подлежащего маркировке, либо до момента возврата неиспользованных марок, либо до списания денежных средств, причитающихся по данному гарантийному обязательству, но не более 8 месяцев с даты выдачи.

Настоящее гарантийное обязательство не применяется в качестве обеспечения уплаты при отсрочке или рассрочке уплаты таможенных платежей.

Управляющий банка______________________
(Ф.И.О., подпись)
Главный бухгалтер______________________
(Ф.И.О., подпись)
Печать банка

ПРИЛОЖЕНИЕ 6

Подтверждение
о выдаче акцизных марок
№________ от "_"_____199__г.

Выдано______________________________________
(полное наименование организации, код УНН, адрес, банковские реквизиты)
согласно заявлению на покупку акцизных марок №___от_______199__г. акцизных марок:
____________в кол-ве____штук, ____________стоимость________;
(серия марки) (емкость, шт./л) (рублей)
____________в кол-ве____штук, ____________стоимость________;
____________в кол-ве____штук, ____________стоимость________;
(серия марки) (емкость, шт./л) (рублей)
общее количество__________шт. общая стоимость________руб.
(прописью) (прописью)

Подпись, Ф.И.О. и личная печать сотрудника, выдавшего акцизные марки
Получено______________________________________
(должность, фамилия, имя, отчество)
Доверенность №___от"___"__________199__г.
Паспорт серия______№______выдан___________________
Получил "___"__________199__г. Подпись

ПРИЛОЖЕНИЕ 9

Штамп предприятия

Акт
об утрате/уничтожении* акцизных марок, выданных согласно заявлению на покупку акцизных марок
№___от "__"_____199__г.

"__"________199__г.
Акт составлен в______________________________
(наименование населенного пункта)
комиссией в составе:__________________________
(Ф.И.О., должность)
в том, что___________________________________
(описание обстоятельств утраты либо уничтожения* акцизных марок, в том числе серии, количество утраченных или уничтоженных* акцизных марок)
Акт составлен окончательно (нет)*, с оговорками (без)*
Акт составлен в____экземплярах, которые направлены______

____
Подписи членов комиссии: _______________________
Подпись должностного лица таможенного органа____________

* ненужное зачеркнуть.

ПРИЛОЖЕНИЕ 10

Начальнику________________________
(наименование таможенного органа)
регистрационный №___от______199__г.
(заполняется таможенным органом)

Обязательство
о ввозе товаров и уплате таможенных платежей
(согласно заявлению на покупку акцизных марок №__от_____199__г.)

____
(полное наименование организации, УНН, адрес, банковские реквизиты)
обязуется в срок до "__"_____199__г. осуществить фактический ввоз в Республику Беларусь подлежащих маркировке товаров___
____
(коммерческое наименование товара)
в количестве______________ и предъявить их таможне.
(количество товаров)

В качестве обеспечения уплаты таможенных платежей за вышеназванные товары представлено: (нужное заполнить)
— гарантийное обязательство______________________
(наименование банка)
№____от________199__г. на сумму______________________
(прописью)
— платежный документ №___от_______199__г. на сумму____ ______ (прописью) на внесение обеспечения уплаты таможенных платежей на депозитный счет таможенного органа.

В случае непредъявления в таможенный орган товаров с нанесенными акцизными марками в количествах, соответствующих количеству купленных акцизных марок в соответствии с подтверждением о выдаче марок №_____от_______, либо в случае невозврата неиспользованных или поврежденных марок в срок до______ не возражаем против зачета суммы, внесенной в качестве обеспечения уплаты таможенных платежей на депозитный счет таможни по платежному документу №_____от "__"_______199__г. в счет платежей, подлежащих уплате при таможенном оформлении.

Руководитель организации ____________ (Ф.И.О.)
(подпись)
М.П.
Главный бухгалтер ______________ (Ф.И.О.)
(подпись)

ПРИЛОЖЕНИЕ 13

Лист расчета суммы акциза
согласно ГТД ______________
(справочный номер)

Наименование предприятия ________________________
Наименование товара ____________________________
Код товара в соответствии с ТН ВЭД ________________
Количество товара (Кт)____________литры/штуки.
Ставка акциза (Ас) ____________ЭКЮ (за 1 литр/1000 штук).
Курс ЭКЮ (Кэкю1) _____руб., на ____________________
(дата внесения авансового платежа)
Курс ЭКЮ (Кэкю2) _____руб., на____________________
(дата принятия ГТД для целей там.оформ.)
Количество нанесенных акцизных марок (Кмн) _____штук, типа _________, для маркировки емкости упаковок от_____литров/штук до________литров/штук.
Объем одной упаковки (Оу)__________литров/штук.

1. Проверка соответствия количества ввезенного товара количеству и типу нанесенных акцизных марок:
Км = Кт = ______ (шт./п) = штук.
Оу_______ (шт./п)
Проверка: Км = Кмн

2. Расчет суммы акциза в отношении указанной номенклатуры товаров на дату принятия ГТД для целей таможенного оформления:
Ат = Кт х Ас х Кэкю2 = ____(п/шт.) х___х____(руб.) =_____руб.

3. Расчет суммы авансового платежа акциза, пропорционального количеству предъявленных к таможенному оформлению товаров:
Са = Кт х Ас х Кэкю1 х 0,3 = __(п/шт.) х__х__(руб.) х 0,3 = ___руб.

4. Расчет суммы акциза, подлежащего уплате, на дату принятия ГТД для целей таможенного оформления:
Апл = Ат - Са = ___(руб.) - ___(руб.) = ___руб.

5. Сумма акциза, подлежащего уплате в бюджет, для выпуска ввезенных товаров в свободное обращение на территории Республики Беларусь, указанная в четвертой колонке графы 47 ГТД:
Проверка: А = Ат = Са + Апл = ___(руб.) + ___(руб.) = ___руб.
Расчет произвел: ___________________________
(Ф.И.О., должность) (подпись, ЛНП)

ВМЕСТО КОММЕНТАРИЯ

Столь быстрые, спустя всего несколько месяцев, изменения в вышеназванной инструкции продиктованы прежде всего тем, что правительство переадресовало право выдачи акцизных марок таможне (до того этим занимался Минфин). И ей понадобились свои рабочие правила обращения с ними и с импортерами подакцизных товаров. Кроме того, недолгая пока еще практика маркирования уже успела высветить неточности и недостающие звенья в действовавших до приказа 303-ОД правилах. Теперь они более полны и реалистичны.

В частности, уточнены "механизм" изучения потребности в акцизных марках и порядок расчета денежных средств, необходимых для уплаты таможенных платежей за подакцизные товары. Удлинен до 6 месяцев срок ввоза таких товаров после получения марок. Прежний, вдвое меньший, заставлял излишне спешить и производителей, и импортеров, ставя их в трудное положение.

Приложения к документу в новой редакции устраняют неточности прежних образцов либо дополняют их. Отсутствующее в нынешней публикации прил.11 практически не отличается от прил.5. Разница лишь в том, что гарантийное обязательство из прил.11 заполняется в случаях, когда товар "родом" из государств—участников Таможенного союза, а обязательство из прил.5 — когда из третьих стран, что и зафиксировано в тексте этих образцов. Прил.12 — образец маркировки пластиковых стаканов (не приведен из соображений экономии площади). Он в сущности уже известен.

ВЕСТИ ИЗ СТРАН СНГ

Отменены экспортные пошлины

Президент Украины Леонид Кучма своим указом отменил введенные с июня вывозные (экспортные) пошлины на отходы и лом черных и цветных металлов.

Ставка пошлины на лом черных металлов и цинка составляла 30% таможенной стоимости, на отходы и лом меди, никеля, алюминия и свинца — 50%.

Таможенники договорились

С 1 июля 1997 года в странах СНГ будет применяться Единая пассажирская таможенная декларация. Правила ее заполнения приняты недавно на 13-м заседании Совета руководителей таможенных служб государств — участников Содружества. За основу был взят европейский аналог как наиболее простой для понимания граждан.

По мнению председателя ГТК РФ Анатолия Круглова, необходимо упрощать для пассажиров таможенную процедуру прохождения границы, а те, кто пользуется "зеленым коридором", и вовсе не должны заполнять таможенную декларацию.

На заседании были рассмотрены также вопросы о единых принципах организации таможенного контроля за перемещением и при оформлении подакцизных товаров, подлежащих маркировке, о едином порядке взимания таможенных платежей, НДС, акцизов, таможенных сборов в государствах Содружества.

УКРАИНА

Въезд в некоторые области — платный

Приграничными областями Украины введен местный транспортный сбор. Решения о его размере принимают местные Рады народных депутатов, поскольку им даны полномочия самостоятельно устанавливать не только порядок оплаты этого сбора, но и внедрять льготные налоговые ставки, а также по своему желанию освобождать от его оплаты определенные категории юридических и физических лиц и даже предоставлять отсрочки в оплате упомянутого выше сбора (Закон Украины "О системе налогообложения" №3904-XII от 2.02.94 г.).

Ставки сбора за проезд по территории областей:

Категория транспортного средства	Для юридических лиц, граждан других стран и лиц без гражданства (в долларах США)
Винницкая область	
мотоцикл и легковой автомобиль	10
грузовой автомобиль	20
автобус	50
Волынская, Житомирская, Сумская, Черниговская области	
легковой автомобиль	10
микроавтобус	20
автобус	40
грузовой автомобиль тоннажем до 5 т	40
грузовой автомобиль тоннажем свыше 5 т	50
Закарпатская область	
легковой автомобиль	10
микроавтобус	20
автобус	40
грузовой автомобиль	50
Луганская область	
легковой автомобиль	5
грузовой автомобиль	10
Одесская область	
легковой автомобиль	20
микроавтобус	25
автобус	50
грузовой автомобиль	50
прицеп к легковому автомобилю	10
прицеп к грузовому автомобилю	40
Черновицкая область	
легковой автомобиль	10
микроавтобус	20
автобус	50
грузовой автомобиль	50

"ДМ"-агентство

Товарооборот возрос наполовину

Казахстан и Россия почувствовали выгоду от создания Таможенного союза — в текущем году товарооборот между двумя странами увеличился более чем наполовину. Такую оценку дал премьер-министр Казахстана Акежан Кажегельдин, подчеркнув, что "для Казахстана и России нет альтернативы наращивания экономического сотрудничества". Договорно-правовая база, способствующая сотрудничеству двух государств, уже превысила 200 документов. Они охватывают практически все сферы деятельности.

Размещение информации в таблице — тел./факс (017)261-64-22.
Цена за одну строку — 35 тыс. рублей.
Последний срок подачи информации в номер — понедельник 11.00.

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ											
AMD 486DX										Организация	233-11-48
Pentium 100	8	1000	3.5"	SVGA	1		K256,PCI/ISA,Samsung3/3Ne,S3Trio64	24	850		
MAP Pentium 100	8	630	3.5"	sVGA.28	1	+	PCI, NI LR, сертификат	12	845	МАП	276-83-87
BelABM Pentium 100	8	1300	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	967	BEL ABM	234-79-72 234-22-52
BelABM Pentium 100	16	1300	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1013		
BelABM Pentium 100	16	2500	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1162		
BelABM Pentium 100	16	1300	3.5"	14".28 LR	1	+	K256,EIDE,PCI,CD-ROM,SB16	36	1230		
BelABM Pentium 100	16	2500	3.5"	15".27 LR	1	+	K256,EIDE,PCI,CD-ROM,SB16	36	1562		
BelABM Pentium 120	8	1300	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	994		
BelABM Pentium 120	16	1300	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1039		
BelABM Pentium 120	16	2500	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1188		
BelABM Pentium 120	16	1300	3.5"	14".28 LR	1	+	K256,EIDE,PCI,CD-ROM 8sp,SB16	36	1256		
BelABM Pentium 133	16	1300	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1128		
BelABM Pentium 133	16	2500	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1277		
BelABM Pentium 133	16	2500	3.5"	15".27 LR	1	+	K256,EIDE,PCI,CD-ROM 8sp,SB16	36	1676		
BelABM Pentium 166	16	1300	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1378		
BelABM Pentium 166	16	2500	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1534		
BelABM Pentium 166	16	1300	3.5"	14".28 LR	1	+	K256,EIDE,PCI,CD-ROM 8sp,SB16	36	1595		
BelABM Pentium 166	16	2500	3.5"	15".27 LR	1	+	K256,EIDE,PCI,CD-ROM 8sp,SB16	36	1926		
BelABM P-PRO-200	16	1300	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	2260		
BelABM P-PRO-200	16	2500	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	2380		
BelABM P-PRO-200	32	4100	3.5"	14".28 LR	1	+	K256, SCSI, PCI, сертификат	36	3380		
Optimus SA P-100	16	1080	1.44		1	+	M/b Intel Atlantis(Ireland),SB16	24	815	BEL OPTIMUS	262-18-13
Optimus SA P-133	16	1080	1.44		1	+	M/b Intel Atlantis(Ireland),SB16	24	915		
Optimus SA P-166	16	1080	1.44		1	+	M/b Intel Atlantis(Ireland),SB16	24	1140		
Optimus SA ATX P-200	16	1080	1.44		1	+	M/b Intel Marl ATX (Ireland)	24	1380		
NTT 452 586DX4-133	8	850	3.5"	sVGA NI MPR II	1	+	ISA/PCI,Green,GoldStar,Seagete	24	707	TAIR ФОТОАППАРАТ В подарок!	(017) 229-29-99
NTT 572 Pentium 75	8	850	3.5"		1	+	ISA/PCI, Intel Triton, GoldStar, Seagete, серт.	30	774		
NTT 501 Pentium 100	8	850	3.5"		1	+		30	835		
NTT 502 Pentium 100	16	1640	3.5"		1	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,WD	30	944		
NTT 552 Pentium 150	16	1640	3.5"		1	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,WD	30	1143		
NTT 550 Pentium 200	16	1640	3.5"		1	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,WD	30	1433		
КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK											
TOSHIBA110CS P-100	8	810		DSTN11.3"	1		склад	12	2650	МАП	276-83-87

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ				
ГАРАНТ	БД законодательство России		ИПА Регистр	249-41-28
База данных по финансам, налогам, бухучету			ИВЦ Минфина	220-29-89 220-29-87
Нормативные документы по финансам, налогам, бухучету				
Новости внешней торговли	еженедельная экспресс-информация	15/месяц	Декла-С	222-58-00
ЮСИАС 3.0/3.1,DOS/WIN	БД законодательство РБ с еженедельной актуализацией	215/260	ИПА Регистр	249-41-28
ЮСИАС 3.0/3.1,DOS/WIN	БД "Судебная практика"	80/100		
ЮрИнформ 3.0 for Windows	законодательство Беларуси и России; еженедельное обновление гарантия; локальная/сетевая версии		СофтИнформ	228-00-48 228-00-49
Предприятия, колхозы, оптовые базы Минска, Москвы, РБ, Польши, СНГ, Европы, "ТНВЭД"			ЧП Комлев	226-06-04
ПРИНТЕРЫ				
Матричные принтеры				
EPSON LX	в ассортименте, русиф., А4, А3	от 155	организация	236-33-20
EPSON LX-300	A4, 264cps, склад, 1г.г.	149	МАП	276-83-87 276-84-05
EPSON FX-870	A4, 380cps, склад, 1г.г.	430		
EPSON FX-1170	A3, 380cps, склад, 1г.г.	449		
EPSON LX-300	A4, 9pin, 240cps, 216x240dpi, 1г.г.	165	TAIR	(017) 229-29-99
EPSON LX-1050	A3, 9pin, 240cps, 216x240dpi, 1г.г.	295		
EPSON LX-1170	A3, 9pin, 380cps, 216x240dpi, 1г.г.	475		
EPSON LX-1050+	9pin, 240cps, рус., склад, 1г.г.	280	BelABM	234-22-52
Струйные				
EPSON Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300cps, 1г.г.	530	Таир	229-29-99
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color upgd., склад, 1г.г.	210	МАП	276-83-87 276-84-05
HP DeskJet 690C	A4, 600x600dpi, color, склад, 1г.г.	355		
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, аппар.русиф., сертификат РБ, 1г.г.	222	Элпай НПП Химремонт	233-02-18, 233-08-90
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, сертификат РБ, 1г.г.	235		
Лазерные				
HP 5L	A4, 600x600dpi, 4ppm, 1Mb, 1г.г.	545	Таир	229-29-99
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, склад, 1г.г.	995	МАП	276-83-87
XEROX DocuPrint 4508	A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb, 1г.г.	815	Таир	229-29-99
XEROX 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb, 1г.г.	3300		
Банковские				
DFX-8000	A2, A3, 9pin, 1066cps, 216x240dpi, 1г.г.	2777	Таир	229-29-99

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
МОНИТОРЫ				
KASPER 14"	0.28, mono, 1г.г.		 XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
SAMSUNG 3NE 14"	0.28, 1г.г.			
Gold Star 14"	0.28, 1г.г.			
ACER 14"	1г.г.			
SONY 15"	SX, 0.25, 1024x768, 1г.г.			
SONY 15"	SF, 0.25, 1024x768, 1г.г.			
ViewSonic 15"	OQ, 0.27, 1024x768, 1г.г.			
ViewSonic 15"	GA, 0.27, 1024x768, 1г.г.			
SONY 17SE 17"	0.25, 1080x1024, 1г.г.			
SONY 17SF 17"	0.25, 1024x768, 1г.г.			
SAMSUNG GLI 17"	1г.г.			
ViewSonic 17"	PS, 0.25, 1280x1024, 1г.г.			
ViewSonic 17"	PT770, 0.25, 1г.г.			
ViewSonic 17"GS	склад	695	BelABM	234-22-52

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
МУЛЬТИМЕДИА				
Activ speakers	гар.6 мес.		 XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
CD-ROM	ACER 8-speed, гар.6 мес.			
CD-ROM	IMES 6-speed, гар.6 мес.			
Sound blaster	SB16 FM, гар.6 мес.			
Sound blaster	SB16, гар.6 мес.			
Sound blaster	SF-16 FMX, гар.6 мес.			
Sound blaster	SF-16 MCD, гар.6 мес.			
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ				
FDD 3.5"	TEAC, 1г.г.		 XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
HDD	840 Mb, Quantum, 1г.г.			
HDD	1.08 Gb, Quantum F/B, 1г.г.			
HDD	1.2 Gb, Quantum F/B, 1г.г.			
HDD	1.7 Gb, Quantum F/B, 1г.г.			
HDD	2.1 Gb, Quantum F/B, 1г.г.			
HDD	2.1 Gb, Quantum SCSI, 1г.г.			
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ				
Картридж, тонеры	HP, Epson, Panasonic, Canon, Hyundai, Star и др.		Р.Т.С.	236-33-32
Картриджи	к матр.принтерам EPSON, OKI, Star, HYUNDAI и т.д. опт/розн.	1.75/2.2	Презенспак	222-58-94
Картриджи, чернила	более 30 наим.; HP, Epson, Panasonic, Canon, заправка с выездом		Кимберлит	269-10-49
Картриджи для лазерных принтеров	HP LJ IID/IIID, 4L,4P,4/4+,4V/4MV,5L,5P,3Si/4Si,original,склад	от 70	СПРИНКС	228-41-04
	Epson 5500 (photo cond.),5500 toner,5000/5200 original,склад			
Картриджи для струйных принтеров	HP DJ 3xx,5xx,6xx,850 black/color original,склад			
	Epson Stylus 400/800/1000/820/1500/PRO black/color original	от 17		
Картриджи, тонеры	HP LJ II/III, IIP/IIIP, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P, Epson, Panasonic, заправка		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18 233-08-90
Картриджи	для матр.принтеров Epson,Olivetti,Panasonic,Star,S.Corona,OKI и др.			
	HP DJ 3**,5**,600,850c,1200c,1600c,Canon BC-01,02,20,21,Epson			
Чернила	Fullmark для заправки HP DJ, Canon, Epson, заправка			
Чернила	к сбр.пр.Apple, Epson, Canon, HP, Fujitsu, OKI, Olivetti и др.	26	ТД Эленг-Люкс	220-78-54
АКСЕССУАРЫ				
Подставка	под принтерную ленту		ТНФ	263-86-16
ДИСКЕТЫ				
Ангстрем-Медиа	3.5", 1.44Mb, 2 HD	0.5	АТЭЛ	278-57-31
3M "Вездеход"	3.5", 1.44Mb, 2HD, США, гарантия	0.75/0.67	Элемед	220-69-64
BASF	DOS format 3.5", 1.44Mb (11 шт.) при покупке 100 кор.	5	Таир	229-29-99
BASF Extra, 3M	3.5" 2HD DOS format, 5.25" 2DD/2HD, и чистящие дискеты, 1г.г.	от 0.28	Таир-Лувр	226-92-07
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ, УДЛИНИТЕЛИ				
APC Back UPS 250-1000VA	1г.г.	от 135	МАП	276-83-87 276-84-05
APC Smart UPS 250-2200VA	1г.г.	от 295		
UPS 250 POWERCOM	1г.г.	100	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
UPS 325A POWERCOM	1г.г.	122		
UPS 425A POWERCOM	1г.г.	151		
UPS 525A POWERCOM	1г.г.	170		
UPS 1200A POWERCOM	1г.г.	408		
UPS +AVR 650 POWERCOM	1г.г.	242		
БАРС 400И	адаптирован под сети РБ, 2г.г.	199	Бел-Оптимус	262-18-13
Acar	сетевой фильтр, 5 розеток, 2.2 кВт, аналог с.ф.Pilot, 2г.г.	22/20		
ФАКС-МОДЕМЫ				
INPRO 19200	fax/modem int., гар. 6 мес.		 XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
INPRO 19200	modem, ext., гар. 6 мес.			
INPRO 19200	modem, int., гар. 6 мес.			
INPRO IDC1914BL	modem, int., гар. 6 мес.			
ROBOTICS 28800	fax/modem, int, V34, гар. 6 мес.			
POBOTICS 28800	modem, int., гар. 6 мес.			
POBOTICS 14400	modem, int., гар. 6 мес.			
ЗАЩИТНЫЕ ЭКРАНЫ				
IZOVAC-VISOR	стекло, полная защита, 1г.г.	32	Бел-Оптимус	262-18-13
IZOVAC-VIZOR+	полная защита, сертификат РБ и Швеции, штанги, ремни	28	Изовак	262-51-67
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
GE 2000II-CX	Ethernet 16bit (BNC\UTP)	28	BelABM	234-79-72 234-22-52
Локальные вычислительные сети "под ключ"				
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
CANON FC-230, FC-210, NP-1550, NP-6012 и др. модели, расходные материалы	современные офисные и профессиональные модели европейского производства разных форматов и возможностей (автоэкспозиция, масштабирование, дуплекс и др.), 1 год гарантии. Фирменные расходные материалы и запчасти (тонеры, картриджи, в т.ч.цветные, Drum Unit и т.д.) со склада в Минске и под заказ. Оптовые скидки.		ИГЕЛЛА г.Минск, ул.К.Маркса, д.40, комн.59	т.: 222-38-05, 227-85-36
CANON FC210/FC230	A4, 4ppm, автоподача, картр., E16, ручн./автопод.	от 415	организация	236-33-20
CANON FC-230	A4, 4ppm, автоподача, 1 г.г.	525	Белинтер-стандарт	236-93-54 236-86-35
CANON FC210	A4, 4ppm, E16, 1г.г.	410		
CANON NP1215	A3, масшт.50—200%, 15ppm, 1г.г.			
CANON NP4040	A3,40ppm,4 цв.,50-150%,гар.15 мес.,цена сниж. на $800 до 31.12.96г.	1150	БИСПРИС	251-33-80 259-53-62
CANON NP4540	A3,40ppm,2 стор.,4 цв.,50-150%,автоп.,функ. копир. книг, гар.15 мес.	1550		
RICOH FT5560	A3, 50ppm, масшт., ARDE, гар.15 мес.	1730		
RICOH FT4070	A3, 40ppm, масшт. 50—150%, гар.15 мес.	920		
RICOH FT3055	A4-B4, 15ppm, масшт., дешевый расход материалов, гар.15 мес.	720		
RICOH FT3030	A4-B4, 15ppm, дешевый расход материалов	650		
RISO TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжной сканер, 1г.г.		Официальный дилер RISO RISOLA	234-52-48 234-84-75
RISO GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжной сканер, 1г.г.			
RISO GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжной сканер, 1г.г.			
RISO GR 2710	A4, 300x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
RISO GR 2750	A4, 400x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
RISO GR 3750	A3, 400x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
XEROX	б/у, гарантия	от 220	ДУМИ	268-58-75
XEROX XC 520	A4, 5ppm, 1г.г.	555	TAIR	(017) 229-29-99
XEROX 5009	A4, 8ppm, 4 цвета, 1г.г.	695		
XEROX 5010	B4, A4, 8ppm, масштабирование, 1г.г.	1099		
XEROX 5316	A3, 13ppm, масштабирование, 1г.г.	2120		
XEROX XC520	A4, 5ppm, 600 копий/месяц, 1г.г.		XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ	232-50-68 232-53-76 234-74-60
XEROX 5009/5009RE	A4/B4, 8ppm, масштабирование, цветной тонер, 1500 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5310	B4, 10ppm, масшт., цветной тонер, 2000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5316	A3, 13ppm, масшт., 6000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5328	A3, 28ppm, масшт., автоподат., сортер, 20000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5334	A3,32ppm,масшт.,автоподат.,двухстор.копир.,30000коп./мес.,1г.г.			
SHARP Z-20/Z-25	A4, 3ppm, цветной тонер, 300/400 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP Z-52II	A4, 8ppm, 800 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP SF-2014/2114	B4, 14ppm, масшт., автоп., цвет. тонер, 5000 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP SF-2116/2118	A3, 16/18ppm, масшт., автоп., 10000/12000 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP SF-2030/2035	A3,30/35ppm,масшт.,автопод.,дуплекс,сортер,35000/40000коп./мес., 1г.г.			
SHARP SD-2060	A3, 60ppm, масшт., автопод., 90000 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP Z20	A4, 3ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	410	ДЖЕНТИ	268-42-33 268-53-97
SHARP Z25	A4, 3ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	499		
SHARP Z52	A4, 8ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	791		
SHARP SF 2114	B4, 14ppm, масштаб., 1г.г. РАСПРОДАЖА	1524		
SHARP SF 2116	A3, 16ppm, масштаб., 1г.г. РАСПРОДАЖА	1889		
SHARP SF 2118	A3, 18ppm, масштаб., 1г.г. РАСПРОДАЖА	2329		
Копировальное бюро "под ключ" (копировальный аппарат, резак, переплетная машина)		от 1600	БИСПРИС	251-33-80
Картридж	для Canon E16/E3C	76	Белинтерстандарт	236-93-54
Картриджи, тонеры	для CANON, XEROX, SHARP и др.		Р.Т.С.	236-33-32
Картриджи, тонеры, барабаны для XEROX, SHARP, CANON, RICOH, заправка с выездом			Кимберлит	269-10-49
Расходные материалы (тонер, освелонер, барабаны) к копирам RICON и CANON (NP 4540)			БИСПРИС	251-33-80
Тонеры и барабаны	CANON NP1215 и др. NPG-1 Япония, 190 г, с доставкой	20	Джанина	277-80-80
Тонеры и запчасти	к любым моделям XEROX и SHARP		БИ-ПРОЕКТ	232-43-49

Примечание к таблицам:
код города минских номеров не указан (**код Минска — 8-017**);
? — возможность установки или расширения.

Тонеры, картриджи, барабаны и др. для CANON,RICOH,XEROX,MITA,SHARP,заправка			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

CANON CLC-200	полноцветный, лазерный А4-А3, 3-20ppm, гар.15 мес.	9200	БИСПРИС	251-33-80 259-53-62
CANON CLC-300	полноцветный, лазерный А4-А3, 4-20ppm, гар.15 мес.	11500		

РИЗОГРАФЫ

Ризографические аппараты RICOH PRIPORT, гар.15 мес.		от 4500	БИСПРИС	251-33-80

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Типографии от А до... Комплектация "под ключ"		от 2000	БИСПРИС	251-33-80

ТЕЛЕФОНЫ

Panasonic	15 моделей телефонов и радиотелефонов		Электрон	224-36-24
Panasonic KX-T	в ассортименте, инстр.рус.яз.	от 50	Дженком	233-09-68
Panasonic	25 моделей телефонов и радиотелефонов, инстр.рус.яз.,гарантия	от 40	организация	236-33-20
Panasonic KX-T2365S	ЖКИ, гр.связь, автодозвон, память 28 ном., 1г.г.		Алина Инт.	220-39-82
Panasonic KX-T2365	ЖКИ, спикерфон, память 28 ном.	от 55	Белинтерстандарт	236-86-35

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Panasonic	5 моделей,память,дв.набор,а/ответчик,1г.г.	от 85	Алина Инт.	220-39-82
Samsung SP-R916	900 МГц, до 4-х трубок, ЖКИ, автодозвон, супердизайн, 1г.г.	269	Айронтел	220-00-67

ПЕРЕГОВОРНЫЕ УСТРОЙСТВА

"Диалог 1-15"	широкий выбор устройств громкой связи, домофоны, 1 г.г.		Дайлок	278-85-14 278-85-15
"Диалог-24"	заменит устарев. ПСКОВ-25 и подобные устр-ва внутр.связи. 24 аб.1г.г.			
"Диалог-УТ15"	усилитель трансляционный 15-канальный, 1г.г.			

МИНИ-АТС

GoldStar	4/8—36/112, поставка, монтаж, сертиф. РБ	от 756	Ксения	221-44-22
Panasonic KX	в ассортименте, аналог./цифр. поставка, монтаж, гарантия	от 270	организация	236-33-20
SAMSUNG	3/8-24/96, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.	от 380	Айронтел	220-00-67
SAMSUNG	3/8-24/96, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.		ДИЭЙС	220-16-21 222-67-35
SIEMENS	1/3-24/180, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.			
SIEMENS, Gold Star	от 1/3 до 36/112 и более, сертификат РБ, установка		СЭНТЭКС	275-63-34
ZODIAC	3/10—48/480, поставка, монтаж	от 685	Ксения	221-01-78

ТЕЛЕФАКСЫ

Daewoo DF-50	ЖКИ, автодозвон, гр.связь, инстр.рус.яз., 1г.г.	265	ЕТИ	229-36-49
OKIFAX 350	А4/30 м, терм.; 16 полутон., 1г.г.		BelABM	234-79-72 234-22-52
OKIFAX 460	а.о., терм., обрезка, 48 н.п., 64 полутона, 1г.г.			
OKIFAX 1050	сканер, копир., факс-модем, светодиодный, 4ppm, 1г.г.			
Panasonic	4 модели телефаксов, инстр. рус. яз., гарантия	от 238	организация	236-33-20
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ,автоответчик,Japan,инстр.рус.яз.,1г.г.		Алина Инт.	220-39-82
Panasonic KX-F130BX	а.о., ЖКИ, память,инстр.,1 г.г.	305	Белинтерстандарт	236-93-54
Panasonic KX-F130BX/700BX	сертификат Минсвязи РБ, а.о.,инстр. рус.яз.,тел.адаптер,1г.г.	330/410	Электрон	224-36-24
Panasonic KX-500B	сертификат Минсвязи РБ, инстр. рус. яз.,тел.адаптер,1г.г.	365		
Panasonic	б/у, гарантия	от 180	ДУМИ	268-58-75
Samsung	от "Домашнего" до "Профессионального"	от 240	Айронтел	220-00-67
Samsung SF-30	домашний, 1г.г.	230	TAIR	(017) 229-29-99
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор.набора, 1г.г.	280		
Samsung SF-2800	ЖКИ, автообрезка, автоподача, 10 листов, 1г.г.	385		
Samsung SF-5500	лазерная печать, ЖКИ, автообрез., автоподача, 10 листов, 1г.г.	945		

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ, РАСХОДНЫЕ

Любава	305 мм, мех., 1г.г. тыс.руб.	2000	ВЭЙТО	263-44-21
Любава ПП305	305 мм, механическая тыс.руб.	2800	Авинор	278-24-10
Ятрань	435 мм, эл.-мех., 1г.г. тыс.руб.	4200	ВЭЙТО	263-11-07 263-44-21
Brother AX-300	305 мм, эл., рус./лат., коррекция, 1г.г.	125		
Contessa	А4, мех., в футл., 1г.г. тыс.руб.	1700		
Olivetti	А4, А3, в ассортименте, коррекция, память, доставка по РБ, 1г.г.	от 145	ЧП	270-13-30
OPTIMA SP50	рус., 1г.г. РАСПРОДАЖА	201	Джента	268-42-33 268-53-97
OPTIMA SP523	РАСПРОДАЖА	439		
OPTIMA SP54	РАСПРОДАЖА	338		
Samsung	305 мм, эл., корр., 1г.г.	138	ВЭЙТО	263-11-07
Samsung SQ 1000	А4, рус./лат., коррекция, 1г.г.	103	Белинтерстандарт	236-86-35
Samsung SQ 1000	А4, рус./лат., коррекция, доставка по РБ	130	ЧП	270-13-30
Картриджи	к пиш.маш. OPTIMA, Samsung, Olivetti, Smith, Corona опт/розн.	2.2/2.5	Презенспак	222-58-94
Лента красящая	на катушках 13 и 16 мм для п.м. Ятрань		Квазар	220-88-25 222-25-58
	для эл.п.м. Ромашка,Optima,Olivetti,Samsung,Brother,Smith,Corona и др.			

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

CASIO DM-1200/1600	16-,12-разр., дв.питание, бухгалтер.,1г.г. + ПОДАРОК!	от 14/19.4	ССМ	2499103 2493006
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание, бухгалтерский,1г.г.	от 14.85		
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание, бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА!	от 21		
CITIZEN	8–16-разрядов, 1 г.г.	от 4	Белинтерстандарт	236-86-35
CITIZEN SDC 888	12-разрядов, 1 г.г.	14		
CITIZEN SDC 888	12 разр., двойное пит., бух.банк., карман. РАСПРОДАЖА	15.3	ДЖЕНТИ	268-42-33 268-53-97
CITIZEN SDC 435	16 разр. РАСПРОДАЖА	21.9		
CITIZEN SDC 395	16 разр. РАСПРОДАЖА	20.7		
CITIZEN SDC 428	16 разр. РАСПРОДАЖА	23.3		
CITIZEN SDC 414	14 разр. РАСПРОДАЖА	18.9		

БУМАГА

Бумага А3, А4	офсет, писчая, перфорированная; факсовая		организация	234-22-98
Бумага	писчая, факс, ксерокс; доставка		ЛОРМА	250-59-61
Бумага	для принтеров, множительной техники, для пишущих машинок		Кондор	226-43-87 224-11-51
Бумага	для факсов			
Бумага	для копировальных аппаратов А4/А3, Швеция	от 3.8	Пантас	259-12-65 259-12-75
Бумага	для принтеров ЛБК1-240/420x12", 2000 л., стопа, перфорация	от 20		
Бумага	самокопирующая 2, 3, 4 слоев, стопа, перфорация	от 35.1		
Бумага	XEROX Business, А4/А3, 500 л., 80 г/м²	4.5/9	TAIR	(017) 229-29-99
Бумага	XEROX COLOTECH А4/А3, 500 л., 100 г/м²	10/20		
Бумага	XEROX COLOTECH А4, 250 л., 160 г/м²	9		
Бумага KYMCOPY LASER	А4, 500л, 80г/м², белая, Финляндия		ИГЕЛЛА	222-38-05
Бумага COPY PAPER	А4, 80 г/м², Австрия, гарантия качества	4.6	СЗ	231-64-98
Бумага XEROX PAPER	А4/А3, 80 г/м², Англия, гарантия качества	5/10		
Бумага DATA COPY	А4,500л.,70-100 г/м²,белая,KASKAD А4,500 л.,80 г/м²,цветная		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18
Термобумага	210 мм x 30 м, Германия	от 1.35	Белинтерстандарт	236-86-35
Бумага	для копир. аппаратов А4/А3,пачка 2.5/5 кг,80 г/м², Светлогорск		ТНФ	263-86-16 263-82-57
Бумага офсет. N 1	Светлогорск, доставка по городам			
Бумага для оргтехники	импортная, 80 г/м²			
Бумага писчая	любой формат			
Бумага для принтеров	в стопе, в рулонах любой ширины			
Лента чековая	любой ширины			
Коробки картонные	любых размеров			
Бумага	для копир. аппаратов "Фаворит" А3/А4, 500л., 80 г/м² тыс.руб.	57.5	НИССА	264-61-29 264-54-44
Бумага писчая	"Палессе" А3/А4, 2.5 кг, 65 г/м² тыс.руб.	48.5		
Бумага писчая	А4, 2,5 кг, 80 г/м² тыс.руб.	52.5		
Лента бумажная	100мм тыс.руб.	24		
Лента бумажная	150мм тыс.руб.	18		
Лента бумажная	210мм тыс.руб.	35		
Лента бумажная	310мм тыс.руб.	52		
Лента бумажная	420мм тыс.руб.	65		
Лента бумажная	с перфорацией, 240мм, 50 м/п тыс.руб.	21		
Лента бумажная	с перфорацией в стопе, 420мм тыс.руб.	0.85/м/п		
Бумага мелованная	90—250 г/м²	от 2000/т	БЕРЕГ	229-24-55 229-24-56
Картон мелованный		200т		
Картон немелованный		4000/т		
Бумага книжно-журнальная	Кюм АдКоут	1700/т		
Картон упаковочный	Стромпак	1800/т		
Бумага этикеточная	в листах	2250/т		
Бумага для копировальной техники, А4/А3		4.53/9.2		
Бумага самоклеящаяся	РАФЛАКТАК (белая, цветная), лист	0.35		
Бумага газетная	формат 840, Сыктывкар тыс.руб.	8000/т		
Бумага в рулонах	для принтеров 105/210/420 мм		ЛЕКО	(0162) 22-30-41 (0232) 49-76-04 (017) 230-78-15 (0222) 23-44-38
Бумага писчая	А4, А3, 500 л., 65—70 г/м²			
Бумага	для копировальных аппаратов А4, А3, 500 л.			
Лента компьютерная	ЛБК 1-210/240/420 x 12", перфорация, стопа			
Лента	для кассовых аппаратов 40/44/57/69/76 мм			

ООО "МЕДХОР" ПРЕДЛАГАЕТ

БУМАГА	офисная, А4/А3, 500 л., 75—100 г/м², Финляндия, доставка	от 4.1	МЕДХОР	220-23-56 (8-017) 210-43-16
	цветная, А4, 500 л., 80 г/м², Финляндия, доставка	11		
	ЛБК-1-210-420 мм x 12", 2000 л., перфорация, стопа, доставка	от 16		
	лента 210—420 мм, рулон, 140 м/п, доставка	от 1.7		
	самокопирующая 2, 3, 4, 5 слоев, перфорация, стопа, доставка	от 44		
	чековая лента 38, 40, 44, 57, 57 x 2, 69, 76, 76x2 мм, доставка	от 0.19		
	термобумага для факса 210 мм x 30 м, доставка	от 1.8		
	бланки накладных ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	50/70		
КАРТРИДЖИ	для матричных принтеров EPSON, OKI, STAR, FUJITSU, PANASONIC	от 3		
	для струйных принтеров HP DJ, CANON, EPSON, FUJITSU	от 9		
	для лазерных принтеров HP LJ	от 100		

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Детекторы валют	ультрафиолетовые		Авинор	278-24-10
Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы			Конверсум	264-33-50

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Уничтожители бумаг	фирмы EBA, Германия, более 20 мод.	от 200	ТД Эленг-Люкс	220-78-54 220-49-93
Устройство для прошивки бухгал.док. МБС 003, толщина пачки до 11 см тыс.руб.		5000		
Уничтожители бумаг	Германия, BINGO, DINO	от 199	СтатСервис	229-35-13
Устройство для прошивки бухгалтерских документов Debormo GL тыс.руб.		4800		
DAHLE	резаки и гильотины, уничтожители, 1г.г.	от 99	БИСПРИС	251-33-80

МЕБЕЛЬ

Столы компьютерные	6 моделей; цвета: черный, серый, "дуб"	от 132	Электрон	224-36-24

ОХРАННЫЕ, ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА

Системы контроля доступа, охранные сигнализации и датчики DSC		от 21	Техноцентр	271-97-03
Системы телевизионного наблюдения и контроля л.380 МВД от 14.08.95		от 115		

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Кассовые аппараты	Госреестр,гарантия,обучение докум.для ГНИ,расходные	530/565	Климук	229-36-49
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.	от 500	ДэнимЭкс	233-91-32
БелОКА-500	тыс.руб.	9400	Авинор	278-24-10 277-54-56
Olibel		542		
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, гар.18 мес., доставка	550	Орглибер	278-54-13
Olibel CRF 1000	госреестр, документы для ГНИ, доставка по РБ, гар.18 мес.	от 530	ЧП	270-13-30
Olibel CRF-1000, Прима	госреестр, док.для ГНИ, компл.ден.ящиком,новые и б/у,гар.18 мес.	низкие цены	Саби-Пурта	231-09-84
Прима	госреестр РБ, 1г.г.	499	МАП	276-83-87
Денежный ящик	тыс.руб.	960	Авинор	278-24-10
Лента красящая	для ОКА 400, 4600, 500; ЭКР3101		Квазар	220-88-25 222-25-58
Лента чековая	для ОКА 400, 4600, 500;ЭКР2101(Прима),3101;Микро 101 и др.			
Лента	кассовая		Кондор	226-43-87
Лента чековая	для "ОКА", 40 мм тыс.руб.	5.5	НИССА	264-61-29
Лента чековая	к кассовым аппаратам 38, 40, 44, 57, 69, 76 мм		Климук	229-36-49

МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ

МСК3	предторговое обслуживание, ремонт тыс.руб.	4500	Авинор	278-24-10
МСК3		215	ТД Эленг-Люкс	220-78-54 220-49-93
Урал 1	г.Сарапул	350		
УПБ-2	г.Казань	420		
DeLaRue	Англия	1050		
УПБ-2	Россия, г.Казань	410	СтатСервис	229-35-13
Урал 1	Россия, г.Сарапул	295		
DeLaRue	Англия	1040		

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Весы	торговые, пром., 2; 5; 6; 10; 15; 20; 50; 100; 500; 1000 кг		ВЭЙТО	263-11-07 263-44-21
Весы автомобильные	15 т, 30 т, 40 т тыс.руб.	от 130000		
Весы	механические, электронные 5, 6, 10, 15, 20, 30, 100, 500, 1000 кг		Климук	229-36-49
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг, гар.18 мес., доставка	329	Орглибер	278-54-13
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг тыс.руб.	7000	Авинор	278-24-10 277-54-56
Весы торговые	механические 2, 5, 6, 10, 20, 100 кг тыс.руб.	от 1500		
Весы торговые	ВТН-10 тыс.руб.	6300		
Горки торговые		от 100	Меакор	232-77-68
Прилавок		от 100		
Зонт	диаметр 1.8 м	25	ВЭЙТО	263-11-07
Палатка торговая	Польша, 2x2	150		
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"			КОМАНДОР	265-61-68 265-38-92
Торговые прилавки, пристенные горки		от 60		
Витрины, стеллажи		от 50		
Универсальная система стальных труб "Командор"				
Вешала для одежды, примерочные кабины		от 233		
Выставочно-экспозиционные стойки		от 200		

ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ

Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.	от 150	ИОРГ	232-34-76
	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним	от 200		
Оснастка	для штампов и печатей "COLOP" (Австрия)			
	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами			
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки			

ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ

Кассовые аппараты	модели из Госреестра, документы в ГНИ, доставка, гар.18м.		ЦТИ, ул.Платонова 38, 5 этаж, Центр Технологических Исследований	268-40-48 268-43-07 268-52-19
	денежные ящики к кассовым аппаратам, 3 модели	от 55		
Весы торговые	электронные, 6/15/30 кг, 1 г.г.	от 220		
	РН-10Ц13У, механические, 10 кг	84		
Пишущие машинки	BROTHER AX-300, рус., коррекция, расходные материалы, 1г.г.	115		
	SAMSUNG SQ-1000,рус.-лат.,коррекция,1г.г.	120		
Расходные материалы	картриджи, ролики, корректирующая и чековая лента	от 0.2		
	термобумага для факсов 210мм x 30м, Германия	1.6		
Счетчики банкнот	МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.	200		
Копировальные аппараты	CANON FC-210/230, А4, 4ppm, 1 г.г.	460		
Телефонные аппараты	FeTap 611/751/0111, дисковые, кнопочные, 1г.г.	12—15		
Бытовая техника	MOULINEX: кофемолки, кофеварки, миксеры, 1г.г.	от 27		
	DELONGHI: электрообогреватели 1—2 кВт	от 45		

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ

Газовый счетчик	Галаус 2000, сертификат тыс.руб.	1100	Авинор	278-24-10
Пиломатериалы	в ассортименте		Флос	263-63-26
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус				
Стекло оконное	3 и 4 мм; узорчатое, нарезка			294-37-88

СПЕЦОДЕЖДА

Очки защитные для различных видов работ			организация	256-52-42
Плащи защитные водонепроницаемые				
Респираторы РУ-60М				

ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ ПРИБОРЫ ФИРМЫ ЛЕЙКА, ШВЕЙЦАРИЯ (цены в швейцарских франках)

Электронные тахеометры TC400, TC600 с внут. памятью на 4000 точек (5", 2000м), TC800	от 9433	Leica ЭКОМИР Минск, Сурганова, 2, тел.: 268-56-66 268-53-60 факс 239-31-71
Электронные и оптические теодолиты T100, T460, T06	от 3822	
Дальномеры EDMS - насадка на трубу теодолита и нивелира DI1001 (5мм, 1300м), DI1600	от 6782	
Оптические нивелиры с компенсатором Na 820(2.5мм, 20x), Na824(2мм, 24x), Kernlevel	от 700	
Лазерная рулетка DISTO (3мм, 100м)	1970	
Лазерный уровень, нивелир, угол 90 град.	366	
Лазерные нивелиры LNA10, LNA20, LNA30, Levelfix	от 1907	
Системы спутниковой геодезической привязки GPS SR260, 261, 299 (5мм)	от 11552	
Цифровые электронные нивелиры Na2002, Na3003 (0.4мм)	от 4967	

(Окончание на с.25)

О Комитете государственного контроля Республики Беларусь

Указ Президента Республики Беларусь N 510 от 5 декабря 1996 года

Во исполнение статьи 146 и в соответствии со статьями 84, 129—131 Конституции Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями) **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Образовать Комитет государственного контроля Республики Беларусь путем преобразования Службы контроля Президента Республики Беларусь.

Упразднить Контрольную палату Республики Беларусь, передав ее имущество Комитету государственного контроля Республики Беларусь в оперативное управление.

Возложить на Комитет государственного контроля Республики Беларусь ведение дел, которые ранее находились в ведении Контрольной палаты Республики Беларусь и согласно законодательству отнесены к компетенции Комитета государственного контроля.

2. Установить, что до утверждения Положения о Комитете государственного контроля Республики Беларусь:

Комитет государственного контроля Республики Беларусь осуществляет свою деятельность в соответствии с нормами законодательства о Службе контроля Президента Республики Беларусь и Контрольной палате Республики Беларусь, если это не противоречит Конституции Республики Беларусь;

структура Комитета государственного контроля Республики Беларусь должна соответствовать структуре Службы контроля Президента Республики Беларусь, утвержденной Указом Президента Республики Беларусь от 24 мая 1996 года N200;

штатная численность и фонд оплаты труда работников Комитета государственного контроля Республики Беларусь не должны превышать общую штатную численность и сумму фондов оплаты труда работников Службы контроля Президента Республики Беларусь и Контрольной палаты Республики Беларусь.

3. Комитету государственного контроля Республики Беларусь:

в месячный срок представить на утверждение Президенту Республики Беларусь Положение о Комитете государственного контроля Республики Беларусь, предусмотрев при этом его структуру, штатную численность и фонд оплаты труда работников;

в двухмесячный срок в установленном порядке обеспечить передачу-приемку денежных средств, иного имущества, архивных и других документов Контрольной палаты Республики Беларусь;

решить вопросы трудоустройства бывших работников Контрольной палаты Республики Беларусь, имея в виду, что указанные работники принимаются на работу в основном для укрепления территориальных и функциональных органов Комитета государственного контроля Республики Беларусь в порядке перевода либо подлежат увольнению в связи с ликвидацией учреждения.

4. Настоящий Указ ввести в действие со дня его подписания, за исключением норм, касающихся прав работников Контрольной палаты Республики Беларусь, вступающих в силу со дня опубликования настоящего Указа.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

О внесении дополнений в Положение о государственном надзоре за техническим состоянием тракторов, мелиоративных, дорожно-строительных и сельскохозяйственных машин и оборудования колхозов и других кооперативов, совхозов, предприятий, организаций, крестьянских (фермерских) хозяйств и граждан (гостехнадзоре)

Постановление правительства Республики Беларусь N 766 от 28 ноября 1996г.

Правительство Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Внести в Положение о государственном надзоре за техническим состоянием тракторов, мелиоративных, дорожно-строительных и сельскохозяйственных машин и оборудования колхозов и других кооперативов, совхозов, предприятий, организаций, крестьянских (фермерских) хозяйств и граждан (гостехнадзоре), утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 18 июня 1992г. N377 (СП Республики Беларусь, 1992г., N18, ст.328), следующие дополнения:

пункт 2 после абзаца шестого дополнить абзацами следующего содержания:

"Начальники государственных инспекций по надзору за техническим состоянием машин и оборудования в областях и начальник Минской городской инспекции гостехнадзора назначаются на должности и освобождаются от должностей соответственно облисполкомами и Минским горисполкомом по согласованию с начальником Главгостехнадзора Министерства сельского хозяйства и продовольствия.

Начальники районных и городских (кроме Минской городской) инспекций гостехнадзора назначаются на должности и освобождаются от должностей райисполкомами и горисполкомами по согласованию с начальниками государственных инспекций по надзору за техническим состоянием машин и оборудования в областях.

Численность работников государственных инспекций по надзору за техническим состоянием машин и оборудования в областях, районных и городских инспекций гостехнадзора устанавливается соответствующими облисполкомами, райисполкомами и горисполкомами";

пункт 5 дополнить абзацем следующего содержания:

"при возникновении спорных вопросов в ходе проведения технической экспертизы на соответствие качества продукции требованиям нормативно-технической документации для выявления причин отказа этой продукции или дефектов в ней беспрепятственно посещать производственные объекты изготовителя, продавца (поставщика). В случаях выявления у изготовителя, продавца (поставщика) нарушений требований нормативно-технической документации, влияющих на качество продукции, направлять сообщения об этом республиканскому органу по стандартизации, метрологии и сертификации или подведомственным ему органам".

2. Министерству труда совместно с Министерством сельского хозяйства и продовольствия разработать и утвердить в установленном порядке квалификационные характеристики главных государственных инженеров-инспекторов гостехнадзора области, района и города.

Исполняющий обязанности премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

КОНЦЕПЦИЯ развития Академии управления при Президенте Республики Беларусь

Утверждена Указом Президента Республики Беларусь N 498 от 28 ноября 1996 г.

Цели и задачи развития Академии управления при Президенте Республики Беларусь

Статус Академии управления при Президенте Республики Беларусь (далее — Академия управления) обусловливает необходимость пересмотра целей и задач ее развития, содержания подготовки, переподготовки и повышения квалификации управленческих кадров, осуществления организационных преобразований и разработки системы мер по существенному улучшению учебного процесса, повышению его роли в реализации государственной кадровой политики.

Целью настоящей Концепции является определение основных направлений и принципов развития, путей преобразования Академии управления в ведущий, конкурентоспособный на современном рынке знаний научный, учебно-методический и информационно-аналитический центр, обеспечивающий подготовку, переподготовку и повышение квалификации кадров управления для удовлетворения потребности республики в формировании кадрового корпуса, способного проводить государственную политику.

В ходе достижения концептуальной цели предстоит выполнить ряд задач, связанных с развитием Академии управления. Среди них приоритетное значение имеют:

обеспечение единства учебного процесса и научно-исследовательской деятельности Академии управления;

разработка гибких учебных планов и программ, новых методических подходов, педагогических тестов и целевых обучающих модулей;

создание обучающих и управленческих комплексов, оснащенных современной электронно-вычислительной, многофункциональной издательской техникой, средствами синхронного перевода и т.д.;

внедрение информационных технологий, основанных на современных средствах компьютерной и аудиовизуальной техники;

разработка принципиально новой системы дифференцированного отбора, определения уровня знаний слушателей и студентов, поступающих в Академию управления;

организация современной системы контроля за качеством процесса обучения, промежуточной и завершающей аттестации обучающихся;

формирование научно-педагогических кадров Академии управления, обеспечение объективной оценки качества их труда и труда административно-управленческого персонала на основе научно обоснованных критериев;

разработка системы мер материального и морального характера, обеспечивающих высокий уровень подготовки преподавателя и научного работника Академии управления;

доведение объемов финансирования из государственного бюджета до уровня, обеспечивающего покрытие затрат по оказанию Академией управления образовательных, научных и консалтинговых услуг для государственных нужд;

повышение роли Академии управления в осуществлении координации и реализации научных и образовательных международных проектов в области подготовки, переподготовки и повышения квалификации профессорско-преподавательского состава, кадров государственного и хозяйственного управления в рамках программ TACIS, сотрудничества с Международным валютным фондом, Советом Европы и другими международными организациями.

Основные направления и пути развития Академии управления

Выполнение поставленных перед Академией управления целей и задач осуществляется на основе:

усиления государственной поддержки Академии управления, создания необходимых организационных, правовых, финансовых, экономических, материальных условий для ее развития;

развития связей с министерствами, другими центральными органами управления, местными исполнительными и распорядительными органами, предприятиями, организациями и учреждениями;

долгосрочного прогнозирования потребности органов управления в руководящих кадрах на основе анализа и оценки состояния народного хозяйства страны;

применения принципов научности, системности и комплексности в организации обучения кадров, ориентации подготовки кадров управления на мировой уровень, развития международных связей и интеграционных процессов;

усиления общетеоретической подготовки кадров, формирования у них высокой политической, нравственной и управленческой культуры, деловых качеств, профессиональной компетентности, глубокого понимания курса государства на развитие экономики республики, ее науки, культуры и других важных сфер деятельности;

проведения маркетинговых исследований по образовательным, консалтинговым и другим услугам;

участия в разработке важнейших республиканских программ;

организации подготовки кадров управления, отвечающей стратегии социально-экономического развития страны;

преемственности всех уровней подготовки управленческих кадров, обеспечивающей выполнение ими функциональных обязанностей и развитие социально активной и политически зрелой личности;

комплектования профессорско-преподавательского состава лицами, имеющими ученые степени и звания, практический опыт работы в управленческих структурах, обладающими современными знаниями в области управления, права, рыночной экономики, способными эффективно использовать новые обучающие технологии;

совершенствования системы оплаты труда профессорско-преподавательского состава, обеспечивающей эффективное стимулирование улучшения его качества, а также создания условий для использования различных форм систематического повышения квалификации работников Академии управления;

подготовки на конкурсной основе учебно-методической литературы, дидактических средств и программ обучения;

научно-методического обеспечения непрерывной системы образования, ступенчатости и преемственности всех уровней академической подготовки управленческих кадров органов государственного и хозяйственного управления (специалист — бакалавр — магистр — кандидат наук — доктор наук);

привлечения дополнительных к бюджетному финансированию внебюджетных средств для покрытия затрат на создание и развитие материально-технической базы;

повышения самостоятельности в распоряжении внебюджетными и бюджетными финансовыми средствами.

О социальной поддержке работников, аспирантов и студентов Белорусского государственного университета

Указ Президента Республики Беларусь N 477 от 20 ноября 1996г.

В целях социальной поддержки работников, аспирантов и студентов Белорусского государственного университета, повышения их материальной заинтересованности в результатах труда **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

Установить, что с 1 января 1997г.:

на премирование работников Белорусского государственного университета и установление им надбавок стимулирующего характера выделяются бюджетные ассигнования в размере 50 процентов планового фонда заработной платы. Размер надбавки за счет бюджетных средств конкретному работнику не может превышать его должностного оклада;

на выплату аспирантам и студентам Белорусского государственного университета надбавок за отличную успеваемость, творческие достижения в учебно-познавательной и научно-исследовательской деятельности, а также на оказание им материальной помощи выделяются бюджетные средства в размере 7 процентов от планового стипендиального фонда;

действующие в настоящее время размеры учебных стипендий студентам и стипендий аспирантам повышаются для студентов и аспирантов Белорусского государственного университета на 45 процентов;

ставки заработной платы и должностные оклады молодых специалистов — выпускников Белорусского государственного университета, завершивших обучение с отличием, получивших степень бакалавра или магистра и работающих по персональному распределению в учреждениях и организациях бюджетной сферы, в первые 5 лет работы повышаются на 10 процентов.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

Окончание. Начало на с. 22—23

НОВОСТИ

В Германии любят конкретный подход

Вице-премьер Василий Долголев провел пресс-конференцию по итогам рабочего визита правительственной делегации Беларуси в Германию.

— В первую очередь,— отметил глава делегации,— обсуждались проблемы задолженности Беларуси перед немецкими предприятиями по кредитной линии "Гермес" — 19 млн.DM. Вернувшись домой, мы обсудили этот вопрос с Президентом Александром Лукашенко и можем заверить своих деловых партнеров в Германии, что Беларусь погасит эту задолженность еще до рождественских праздников.

Однако главные результаты поездки намного шире и объемнее. Немецким партнерам был предложен большой перечень инвестиционных проектов. К примеру, германскую сторону заинтересовали проблемы создания энергосберегающих технологий для Минской ТЭЦ-3 и Березовской ГЭС, проект переработки рапсового масла с целью получения дизельного топлива, перспективы внедрения в Беларуси технологий по переработке легнина — отходов производства кормовых дрожжей. В Баварии была достигнута предварительная договоренность об открытии в Беларуси предприятия для сборки установок мойки автомобилей, о выпуске емкостей для нефтепродуктов с двойными стенками и целый ряд других.

В ходе встреч на немецкой земле обсуждались также дальнейшие перспективы развития весьма интересующей западных соседей свободной экономической зоны "Брест", деятельности белорусско-германского совета экономического сотрудничества.

Достигнута договоренность о проведении в апреле следующего года его очередного, пятого заседания на белорусской земле.

Татьяна СМИРНОВА

Есть шанс "привезти" подарок из Чехии

Международная выставка-ярмарка "Мода-96. Новогодний калейдоскоп", организованная Министерством торговли республики и компанией "Эксибишн систим", будет проходить с 11 по 14 декабря во Дворце культуры железнодорожников. Главной особенностью экспозиции является широкое присутствие на ней продукции чешских производителей, среди которых можно выделить такие, как АО "ЭЛИТЕ" (чулочные изделия коллекции 97 года), фирмы "САТУРН" (белье и одежда), "КОЖИ, МЕХА МАРТИНЕК" и другие.

Не обошли вниманием потенциальных гостей выставки и отечественные производители. Гомельское ПО "КРИСТАЛЛ" предлагает богатый ассортимент ювелирных изделий, могилевское "КСК" — мебели и столярной продукции, минское ООО "РЕАЛ" — предметов женского туалета.

Вход — свободный, ведь подарки перед Новым годом нужны всем.

Федор ЗАЯЦ

Вести из Национального банка



Одной из принципиальных особенностей нынешнего года стал реальный рост кредитов, выделенных банками для экономики страны. За январь—октябрь 1996 года при темпах инфляции в 25% масштабы кредитования субъектов хозяйствования увеличились почти на 50%. Продолжался их рост и в ноябре, причем более половины кредитов банков на начало ноября было направлено в промышленность. Строительство получило 6% всех кредитов (на начало года — 3,8%). Удельный вес долгосрочных кредитов вырос почти на 4 процентных пункта и достиг 24%, хотя доля инвестиционных существенно не изменилась, балансируя на уровне 16—17%. Наряду с увеличением объемов кредитования экономики наблюдается разительный, почти восьмикратный рост кредитов населению, обусловленный возрастанием выдачи ссуд на строительство и приобретение жилья. Все это свидетельствует о том, что банковская система в целом обеспечила существенные подвижки в части кредитного обслуживания экономики и граждан страны.

Кредитная поддержка хороша. Но в меру

Вместе с тем серьезную озабоченность вызывает уровень эффективности использования кредитов. Если за 10 месяцев их средняя масса, полученная экономикой страны, возросла в реальном (т.е. за вычетом инфляции) исчислении по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 28%, то объем ВВП, характеризующий общий уровень производства, увеличился только на 1,5%. Кроме того, о снижении качества используемых субъектами хозяйствования кредитов свидетельствует рост удельного веса просроченных, пролонгированных и сомнительных ссуд с 13% в общем объеме кредитов в январе до 17% в октябре. Эти факты обусловлены прежде всего общим понижением эффективности производства, недостаточной проработкой предприятиями своих экономических планов и кредитных проектов, низкой ответственностью субъектов хозяйствования за кредитоокупаемость и возврат ссуд.

Важно отметить, что рост банковского кредитования экономики и населения в определяющей степени был вызван возросшими в 2,6 раза объемами рефинансирования коммерческих банков за счет ресурсов Национального банка. При этом основная масса централизованных ресурсов была предоставлена банкам в форме эмиссионных рублевых кредитов, которые за 10 месяцев увеличились более чем в 3 раза и по отношению ко всем рублевым кредитам коммерческих банков в экономику составили почти 35%.

Как и в прошлые годы, почти 70% выданных рублевых кредитов Национального банка было направлено в агропромышленный комплекс, в котором сохраняются острые экономические проблемы, включая "ножницы" цен между сельскохозяйственной и промышленной продукцией, а также несовершенство финансового механизма. В результате на начало ноября 1996 года более 40% всех кредитов Белагропромбанка колхозам, совхозам, перерабатывающим предприятиям и другим субъектам хозяйствования было выделено за счет централизованных ресурсов Нацбанка. Кроме того, в этом году полностью за счет ресурсов Национального банка осуществлялось кредитование начатого строительства домов ЖСК и коллективов индивидуальных застройщиков. На эти цели выдано более 16% всех рублевых централизованных кредитов. Национальный банк предоставил АСБ "Беларусбанк" беспроцентный кредит в 500 млрд. рублей для компенсации вкладов ветеранов войны. Почти 1 триллион рублей был выделен комбанкам для кредитования предприятий с целью погашения задолженности по заработной плате.

Понимая значимость централизованной поддержки банков для обеспечения потребностей экономики и населения, следует вместе с тем назвать и отрицательные последствия столь значительного прироста кредитов Национального банка. Принципиальная цепочка последствий здесь такова. Увеличение централизованных рублевых кредитов обусловило более 70% общей денежной эмиссии, вызванной, кроме того, выделением кредитов на покрытие дефицита государственного бюджета. Эти дополнительно выпущенные с помощью "печатного станка" деньги, пройдя через банки, попали в итоге на счета предприятий и в кошельки населения, вызвав увеличение рублевой денежной массы на 58%. Средняя масса рублей за январь—октябрь 1996 года превысила прошлогодний уровень более чем в 2 раза.

Чтобы оценить данную цифру, сравним ее с 1,5% прироста реального ВВП, поскольку деньги имеют ценность только тогда, когда за ними стоит реальный товар, который можно купить в обмен на полученные денежные знаки. Налицо более чем 100% товарно-денежный дисбаланс, создающий в условиях административного сдерживания цен достаточно высокий инфляционный потенциал. Кроме того, данный разрыв станет еще большим, если учесть количество нереализованных и неоплаченных товаров. Подобная товарно-денежная диспропорция обнаруживается и на уровне потребительского рынка при сравнении 136% прироста средней массы наличных денег (за 10 месяцев текущего года к соответствующему периоду 1995 года) с 17% реального прироста розничного товарооборота.

При этом финансовое положение предприятий не улучшилось. Рентабельность производства, отражающая способность поступательного развития экономики, снизилась с 10,7% в 1995 году до 9,7% в текущем году (январь—сентябрь). Доля убыточных хозяйств составила почти пятую часть — 19,5% против 17,4% в прошлом году. Дебиторская и кредиторская задолженность предприятий увеличилась соответственно на 47% и на 41%.

Вместе с тем происходящий рост рублевой денежной массы порождает нежелательное и ощущаемое всеми давление не только на внутреннем, но и на внешнем экономическом рынке. Дополнительные рубли создают повышенный спрос на иностранную валюту, поступление которой в страну ограничивается возможностями экспорта товаров и услуг.

Поэтому для сдерживания инфляции и темпов падения курса белорусского рубля крайне необходимыми представляются меры по ограничению денежной массы и эмиссии. Анализ статистики различных стран мира однозначно показывает, что более высокие темпы роста денежной массы порождают и более высокую инфляцию. Кроме того, довольно удивительно выглядит возможность всеобщего обогащения за счет печатания денег.

Существенной чертой текущего года следует назвать устойчивую тенденцию снижения цен на кредиты. За январь—октябрь 1996 года средняя процентная ставка по вновь выдаваемым кредитам уменьшилась более чем в 2 раза — с 95% до 45% годовых. Следствием этой тенденции явилось понижение более чем в 2 раза доли уплаченных предприятиями процентов за кредит в себестоимости реализованной продукции — с 8,9% за 9 месяцев 1995 года до 4,2% за соответствующий период текущего года.

Основная объективная причина здесь — снижение темпов инфляции с 5,6% в январе до 1,3% в октябре 1996 года. Это обусловлено тем, что затухание общего роста цен в стране создало основу для уменьшения цен и затрат на денежные средства предприятий и населения (депозиты), покупаемые банками для формирования своих денежных ресурсов, — специфического товара, продаваемого затем в форме кредита.

Данную связь: инфляция — проценты по депозитам — проценты по кредитам, к которой примыкают обменный курс и другие цены денежной сферы, следует иметь в виду при оценке и регулировании каждого из этих параметров. В частности, административное понижение процентных ставок за кредиты приведет банки к необходимости уменьшения ставок на привлекаемые средства, в том числе и на сбережения граждан Беларуси. Помимо проблемы обеспечения сохранности данных сбережений это вызовет отток вкладов и, соответственно, снижение весомой доли ресурсов для кредитования. Кроме того, увеличится наличная или, как говорят, "горячая" денежная масса, которая создаст избыточное и крайне нежелательное сегодня давление как на валютном, так и на товарном рынках. Наряду с этим снизится доходность и активность рынка ценных бумаг, что отразится и на бюджете страны, поскольку его расходы на социальные и производственные нужды покрываются в существенной мере за счет выпуска государственных ценных бумаг. К негативным последствиям от снижения доходности на внутреннем денежном рынке следует отнести также отток отечественного капитала в другие государства и сокращение притока иностранного капитала, что сократит реальные неинфляционные ресурсы для инвестиций.

Подобные процессы наблюдались после сентябрьского снижения ставки рефинансирования с 55% до 35% годовых. Средние ставки банков по вкладам населения за сентябрь—октябрь снизились на 8,5%. При этом наличные деньги в обороте увеличились на 8,3%, что нашло отражение прежде всего на валютном рынке.

Поэтому для обеспечения отмеченной тенденции снижения цен на кредиты требуется в первую очередь реализация системы антиинфляционных общеэкономических и монетарных мер и вместе с тем воздержание от искусственного и поспешного вмешательства в достаточно тонкие и многосторонние взаимосвязи денежного рынка.

Тем самым, исходя из задачи недопущения инфляции и девальвации рубля сверх установленных целей, еще раз подтверждается необходимость строгого дозирования роста денежной массы и эмиссионных кредитов Национального банка. Для обеспечения потребностей экономического роста необходим упор на реальные неинфляционные источники, повышение в первую очередь доли накоплений, снижение уровня производственных затрат, а также развитие рынка капитала. Соответственно и кредитную поддержку целесообразно осуществлять в первую очередь в наиболее "болевых точках" — ресурсосбережении и развитии экспортного потенциала, руководствуясь при этом реальной эффективностью кредитных проектов.

Александр ЛОБАНОВ,
директор Департамента экономики НБ РБ,
кандидат экономических наук

Об усилении контроля за использованием централизованных валютных средств

Постановление правительства Республики Беларусь № 775 от 3 декабря 1996г.

В целях усиления контроля за целевым использованием централизованных валютных средств, выделяемых с валютного счета Министерства финансов, правительство Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Получателям валютных средств:

1.1. при подготовке проектов решений правительства Республики Беларусь о выделении им средств с валютного счета Министерства финансов в обязательном порядке согласовывать указанные проекты с Министерством финансов;

1.2. ежемесячно представлять в Министерство финансов по установленной форме отчеты о целевом использовании выделенных валютных средств. Руководители министерств и других центральных органов управления несут персональную ответственность за целевое и эффективное использование выделенных валютных средств, а также за своевременное представление Министерству финансов соответствующей отчетности.

2. Министерству финансов:

2.1. на основании принятых решений перечислять валютные средства получателям для осуществления закупок в рамках выделенного валютного финансирования только после представления министерству копии заключенного контракта, а в случае приобретения недвижимости — заключения имущественной комиссии и копии подписанного договора купли-продажи. Имущественная комиссия формируется из представителей Министерства иностранных дел и Министерства финансов;

2.2. осуществлять проверки эффективности и целевого использования выделенных получателям централизованных валютных средств, об итогах которых информировать правительство Республики Беларусь.

3. Установить, что валютные средства, выделенные по решению правительства Республики Беларусь и использованные получателем не по целевому назначению, взыскиваются в доход республиканского бюджета Министерством финансов в бесспорном порядке.

Исполняющий обязанности премьер-министра Республики Беларусь **С.ЛИНГ**

КУРСЫ

иностранных валют, установленные Национальным банком РБ

	с 4.12. 96г.	с 6.12. 96г.
1 австралийск. доллар	12404,04	12282,27
1 австр. шиллинг	1394,76	1402,23
1 фунт стерлингов	25619,20	25223,66
10 бельг. франков	4759,69	4788,11
1 немецкая марка	9814,58	9867,37
1 голланд. гульден	8742,95	8796,98
1 датская крона	2563,85	2576,54
100 итал. лир	999,84	1004,73
1 канадск. доллар	11396,54	11362,80
1 норвежск. крона	2360,27	2365,30
1 доллар США	15350,00	15400,00
1 финск. марка	3285,67	3303,30
1 франц. франк	2897,76	2920,82
1 шведск. крона	2259,08	2261,35
1 швейцар. франк	11578,79	11680,83
10 японских иен	1346,79	1367,67
1 ЭКЮ	19007,15	19078,30
10 испанск.песет	1165,79	1172,71
10 греч.драхм	626,05	628,06
1 ирландск.фунт	25574,64	25302,19
1 исландск.крона	227,85	228,49
1 кувейт.динар	51166,67	51333,33
10 ливанск.фунтов	98,79	99,13
10 португал.эскудо	973,61	978,21

	с 4.12. 96г.	с 6.12. 96г.
1 сингапур.доллар	10934,61	10984,31
10 турецк. лир	1,48	1,48
1 СДР	22153,27	22225,46
1 венгерский форинт	95,82	95,98
1 польский злотый	5360,95	5367,72
1 румынский лей	4,26	4,26
1 чешская крона	558,43	559,88
1 словацкая крона	485,38	485,57
1 болгарский лев	40,96	37,06
1 эстонская крона	1226,20	1233,38
1 литовский лит	3837,31	3850,00
1 латвийский лат	27797,90	27908,66
1 российск. рубль	2,78	2,78
1 украин. гривна	12050,00	12150,00
1 кыргыз. сом	910,00	1108,00
1 молдавск. лей	3282,00	3292,00
1 казахст. тенге	214,00	215,00
1 армянск. драм	36,00	36,00
1 грузинск. лари	12071,00	12071,00
1 туркменск. манат	3,79	3,80
1 азербайджан. манат	3,70	3,71
1 узбекский сум	300,00	301,00
1 таджикск. рубл	49,00	49,00

НОВОСТИ

В связи с истечением срока действия указаний НБ РБ от 16.10.96 г. № 786 "О расчетах за плодоовощную продукцию, поступающую из Молдовы" Нацбанк отдал распоряжение банкам закрыть субрасчетные счета, открытые белорусским предприятиям торговли для аккумуляции выручки, поступающей от реализации плодоовощной продукции, полученной из Молдовы по межправительственному соглашению. Неиспользованные остатки средств подлежат переносу на текущие счета торговых организаций и использованию в общеустановленном порядке.

* * *

4 декабря в Киеве состоялся семинар, организованный ассоциацией Europay International для украинских банков, в работе которого приняли участие и 3 белорусских банка — полноправные члены ассоциации АСБ "Беларусбанк", "Белвнешэкономбанк" и "Приорбанк".

На сегодняшний день ни один украинский банк самостоятельно пластиковые карточки не выпускает. Рынок пластиковых денег в Украине остается пока целиной для таких гигантов, как VISA, Europay и другие. Видимо, организуя данный семинар, Europay желала показать банкам Украины, как развиваются их белорусские соседи, которые находятся в приблизительно равных с ними экономических условиях.

В Беларуси сегодня с продуктами Europay в режиме реального времени работает только БелВЭБ. Он не только эмитирует собственные карты Eurocard/Mastercard, но и принимает их с использованием платежных терминалов и банкоматов. На просторах бывшего СССР на такой уровень оказания услуг вышли только 7 банков: российские "Мост-банк", "Столичный банк сбережений", Московский Сбербанк, банк "Российский кредит", банк "Балтийский", латвийский "Саулес-банк" и "Белвнешэкономбанк".

Отдел банковской информации "НЭГ"

Процесс укрупнения будет продолжен

Активы банковской системы Беларуси на 1 ноября составили 75,1 трлн. руб., увеличившись по сравнению с 1 июля этого года на 34,4%, сообщается в распространенном пресс-релизе Национального банка. Собственный капитал банков за этот период увеличился на 13,4% и составил 3 трлн.руб. Кредитные вложения банков возросли на 24,4% и составили 26,3 трлн.руб., из них 50,1% было выдано предприятиям промышленности. При этом произошло снижение доли "плохих" кредитов на 1% по сравнению с 1 июля 1996 года. Фактический размер уставного капитала по системе банков на 1 ноября 1996г. достиг 1387,1 млрд.руб., или 70,0 млн.ЭКЮ. Рост за 10 месяцев — 186 млрд.руб. (15%).

На 1 ноября количество убыточных банков сократилось до 6 против 14 на 1 апреля с.г. В целом по итогам работы за 10 месяцев с.г. банки получили прибыль в сумме 447,5 млрд.руб. С учетом допущенных убытков в 1995г. и использованием прибыли в текущем году свободный остаток прибыли по системе коммерческих банков составил 83,9 млрд.руб.

Усиление надзорных функций Национального банка позволило более реально исчислить долю "плохих" кредитов в объеме ссудной задолженности, которая в целом по банковской системе составила на 1 ноября 1996г. 14,1% против 10,6% на 1 января 1996г. Созданные банками компенсационные фонды с учетом средств резервного фонда практически покрывают безнадежные кредиты.

Вместе с тем Национальный банк обеспокоен процессом постоянного обесценивания капиталов, причиной которого является недостаточная работа, проводимая органами управления коммерческих банков по увеличению уставного фонда, обеспечивающего нормальное функционирование банка. В результате падения курса национальной валюты сократилось число банков, имеющих уставный фонд свыше 2 млн.ЭКЮ. На 01.11.96г. таких банков осталось 10 против 19 на 01.04.96г. Основная по численности группа банков (17) имеет уставный фонд от 1 до 2 млн.ЭКЮ, а у шести банков уставный капитал менее 1 млн.ЭКЮ.

Наряду с объективными причинами (убыточная работа, наличие в значительном объеме неликвидных активов) процесс реорганизации банков, считают в Нацбанке, сдерживается и желанием органов управления банков сохранить полноту влияния на деятельность конкретного банка. В этой связи при несоблюдении требований по доведению размера уставного фонда до минимально установленной величины Национальный банк при регистрации банков вынужден был сокращать лицензионные полномочия, что должно, по его мнению, стимулировать процесс укрупнения банковских структур.

В оценке банков Нацбанк осуществляет индивидуальный дифференцированный подход. К перспективным банкам применяется санация, а по банкам, будущее которых вызывает сомнение либо допускающим нарушение нормативных документов в области безопасного и ликвидного ведения банковского дела, идет пересмотр лицензионных полномочий.

В то же время бесперспективность самостоятельного функционирования, утрата ликвидных активов и полная неуправляемость потребовали от Национального банка принятия решения в соответствии со ст.25 Закона Республики Беларусь "О Национальном банке Республики Беларусь" о ликвидации банков "Содружество" и "Белорусский кредит", а в банках "Магнатбанк", "Дукат" и "Интэкс" — введения временного управления.

Несмотря на отсутствие реальных возможностей финансового оздоровления кризисных банков, действия Национального банка, говорится в пресс-релизе, вызвали мощное противодействие со стороны отдельных государственных органов и должностных лиц. Как отмечает Нацбанк, нельзя считать государственной позицию и Высшего хозяйственного суда, вынесшего 06.08.96г. решение "О признании недействительным распоряжение Национального банка Республики Беларусь от 28.06.96г. № 249" в части создания ликвидационных комиссий, в результате чего задерживается ликвидация обанкротившихся банков, увеличиваются потери государства и нагнетается социальная напряженность в обществе со стороны вкладчиков, законные требования которых по-прежнему остаются неудовлетворенными.

Процесс укрупнения банков в нынешней ситуации — один из наиболее приемлемых вариантов и актуален для банков с уставным капиталом от 1 до 2 тыс.ЭКЮ. В то же время банкам с уставным фондом до 1 тыс.ЭКЮ предложено рассмотреть вопрос реорганизации либо ликвидации ввиду бесперспективного их функционирования. В Нацбанке уверены, что процесс укрупнения банков будет продолжаться и на этой основе будут создаваться конкурентоспособные и мобильные банковские структуры.

ФИНАНСОВЫЙ АБЗАЦ

❑ Центробанк России со 2 декабря 1996 года снизил ставку рефинансирования коммерческих банков с 60% до 48% годовых. Одновременно изменена и процентная ставка по ломбардным кредитам, выделяемым Банком России под залог государственных ценных бумаг. По ломбардным кредитам сроком на 7 дней ставка повышена с 20% до 24%, сроком на 14 — дней снижена с 40% до 36% и на срок 29 дней — уменьшена с 50% до 48%.

❑ Активы московского Кредитимпэкс-Банка за 9 месяцев нынешнего года увеличились в 2 раза и составили на 1 октября 750 млрд.рублей.

❑ Национальный банк Грузии со 2 декабря с.г. упростил для нерезидентов порядок открытия счетов в национальной и иностранной валюте. Согласно постановлению Нацбанка нерезидентам Грузии предоставлено право открытия счетов без ходатайств республиканских организаций-контрагентов. Кроме того, для них сняты ограничения на использование денежных средств, находящихся на их счетах.

❑ Общая сумма задолженности стран СНГ России, включая долги по предоставленным государственным кредитам и за поставки энергоносителей, к настоящему времени достигла 6 млрд.USD.

❑ Прибыль Мосбизнесбанка за 9 месяцев с.г. составила 357 млрд.рублей, что на 35% больше, чем за аналогичный период предыдущего года. Собственный капитал банка на 1 октября достиг 941 млрд.рублей.

❑ Внешний долг Литвы за 10 месяцев текущего года вырос в 1,3 раза и составил 3,67 млрд.литов (917 млн.USD), при максимально допустимом законодательством показателе до конца 1996 года в 5,18 млрд.литов (1,29 млрд.USD).

❑ С 1 января 1997 года в России вступает в действие новый Уголовный кодекс, который вводит уголовную ответственность за нарушения законодательства о фондовом рынке. Согласно новому УК любая работа на фондовом рынке без соответствующей лицензии предусматривает наказание вплоть до лишения свободы сроком до 3 лет. Работа на фондовом рынке без лицензии Банка России (деятельность по привлечению вкладов граждан без банковской лицензии ранее осуществляли большинство финансовых компаний, в том числе АО "МММ" и "Русский дом Селенга") будет наказываться лишением свободы на срок до 7 лет.

❑ В среднем на каждого жителя США приходится 1,4 пластиковой карточки, на каждого канадца — 1 карточка, в Британии одну карточку в среднем "делят" двое, а в Германии одна карточка приходится на десять жителей. Наименьшую популярность "пластиковые деньги" имеют во Франции, где ими пользуются лишь 7% населения. В то же время французы используют свои карточки наиболее активно, расходуя в среднем с помощью каждой около 6200 USD, что вчетверо превышает аналогичный показатель в США.

По материалам информационных агентств "ПРАЙМ-ТАСС", "Интерфакс", "Blomberg"

Россияне доверяют своему Сбербанку

Суммарный объем вкладов населения в Сбербанке России продолжает расти опережающими темпами по сравнению с объемами вкладов в других российских коммерческих банках. К 1 ноября 1996 года он достиг 84,1 трлн.рублей. Темпы прироста вкладов в Сбербанке составили 3,4% в сентябре и 3,9% в октябре. За 10 месяцев 1996 г. объем вкладов в Сбербанке возрос на 64,4%.

Доля Сбербанка в общем объеме вкладов населения в российских коммерческих банках возросла с 68% на 1 января 1996 г. до 72% на 1 октября и 73,4% — на 1 ноября.

Как отмечает Госкомстат России, в октябре в учреждениях Сбербанка сохранились тенденции роста среднего размера вклада — с 358,2 тыс. руб. до 372,1 тыс. руб. за месяц.

В то же время месячные темпы прироста объема вкладов в других российских коммерческих банках в октябре по сравнению с сентябрем практически не изменились, составив 1%. В октябре объем вкладов увеличился с 30,1 трлн. до 30,5 трлн.руб., а за период с начала года — лишь на 26,5%.

Отдел банковской информации "НЭГ"

Какими же быть границам коридора?

Сегодня Национальный банк максимально, исходя из своих возможностей, удовлетворяет на МВБ заявки нефтяников и газовиков на покупку валюты. Об этом заявил 4 декабря на брифинге для журналистов, организованном пресс-службой Нацбанка, заместитель директора Департамента валютно-экономического регулирования НБ РБ Николай Лузгин. Так, в общем объеме удовлетворенных в ноябре заявок резко, до 50%, увеличилась их доля на нефть и нефтепродукты (за сентябрь—ноябрь она составляла в среднем 30%). В структуре удовлетворенных за сентябрь—ноябрь преобладают также заявки по сельскохозяйственной продукции — 25%, медикаментам и медоборудованию — 10%, критическому импорту — 10—15%. Обороты МВБ за ноябрь составили 1159,08 млрд.рублей. В то же время, как сообщил "НЭГ" начальник управления экономики и финансов государственного концерна "Белнефтепродукт" Анатолий Филонов, концерн, имея среднемесячную потребность в валюте на уровне 24—25 млн.USD, в ноябре смог купить на бирже только 9 млн.USD. Это стало основной причиной задержек поставок российской нефти на белорусские нефтеперерабатывающие заводы.

Отвечая на вопрос о возможности индексации валютных вкладов населения Беларуси в белорусские рубли, Николай Лузгин заявил, что данный вопрос Национальным банком вообще не рассматривался. По словам г-на Лузгина, сегодня население страны имеет на руках по разным оценкам от 1 до 1,5 млрд.USD. Назвать суммарный объем валютных вкладов населения в белорусских коммерческих банках он отказался, отметив лишь, что их размер в несколько раз меньше, чем 1,5 млрд.USD. Поэтому Национальный банк в настоящее время проводит "пропагандистскую" работу с коммерческими банками, хочет поднять их заинтересованность в привлечении валютных вкладов. В целом, как выяснилось на брифинге, в системе комбанков за последние месяцы уменьшения объемов валютных вкладов населения, несмотря на возникающие периодически слухи о пересчете валютных вкладов в рублевые, не наблюдалось.

Постепенно наращивает свои обороты официальный внебиржевой валютный рынок. Правда, данный процесс протекает не так активно, как бы этого хотелось Нацбанку, но, тем не менее, на сегодняшний день на межбанковском валютном рынке уже проходит 50—60% объемов всех сделок по купле-продаже валюты в Беларуси.

Как сообщил Николай Лузгин, в самое ближайшее время состоится обсуждение Нацбанком с "другими органами управления" приоритетов валютной политики страны на ближайшую перспективу. Что ж, до конца 1996 года, а следовательно, и окончания действия нынешнего валютного коридора остается все меньше и меньше времени. Так что от властей мы вправе ожидать очередного всплеска нормотворчества в сфере валютного регулирования.

Максим ТЯГАР

БЕЛОРУССКОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГЕ — 125 лет

Белорусская железная дорога, наверное, единственная в бывшем СССР, которая фактически инвестирует экономику республики. В прошлом году она потеряла 1,5 триллиона рублей доходов, потому что внутриреспубликанские тарифы как на пассажирские, так и на грузовые перевозки ниже их себестоимости. В пригородном движении в Беларуси 80% пассажиров имеют льготы на проезд. И никто их не компенсирует. Не получает магистраль ни копейки из госбюджета и на развитие своей технической базы, приобретение нового подвижного состава.

Артерия сохранила лицо. И лучшие кадры

— Зная положение дел в республике мы и не рассчитываем на помощь со стороны, — говорит начальник Белорусской железной дороги Евгений Володько. — Ищем другие пути покрытия расходов. Поступление и распределение всех доходов поставлены под контроль главного экономиста и начальника финансовой службы. Ну а руководители отделений и предприятий сориентированы на резкое расширение объемов и видов подсобно-вспомогательной деятельности, на ремонт подвижного состава своими силами. Это дает сегодня 48% всей прибыли.

Самый главный результат такой политики заключается в том, что дороге удалось сохранить лучшие кадры. Раньше, при большом движении, как-то меньше замечали людей, обращали внимание на их отношение к делу, нужды и заботы. Было немало бездельников, лодырей. А порой, и наоборот, незаслуженно забытых, обойденных вниманием. Сейчас времени и возможностей для этого стало больше. Кроме того с падением объемов перевозок появилась возможность больше внимания уделять положению дел на линии, на маленькой станции.

Сегодня любой начальник отделения может показать немало прекрасно оборудованных вокзалов, куда приятно зайти пассажиру.

Ускоренными темпами развивается ремонтная база. Она реконструируется полностью и в вагонном, и в локомотивном хозяйстве. Причем за 10 месяцев нынешнего года за счет капремонта тягового подвижного состава своими силами уже сэкономлено 48,1 млрд.рублей. И вообще, на каждом предприятии идет активный поиск резервов сокращения эксплуатационных расходов, экономии электроэнергии, топлива, рационального использования основных фондов, оборудования и материалов.

В минувшем месяце на дороге впервые за последние годы на 15% возросла производительность труда, увеличились и объемы грузовых перевозок, что позволило получить доходов на 8% больше, чем в предыдущем месяце. Дорога смогла полностью погасить свои долги за топливо и электроэнергию, рассчитаться с налогами, оказать материальную помощь ветеранам, оплатить контракт с Коломенским тепловозостроительным заводом на поставку двух новых локомотивов ТЭП-70. Уже в течение трех лет на дороге зарплата выплачивается без задержек.

Правда, говоря о рентабельности, следует подчеркнуть, что 40% всех доходов дорога получает от транзитных перевозок по территории республики. Но ведь обслуживают их, обеспечивают безопасность движения поездов, ведут эти составы белорусские железнодорожники. Отправители и получатели грузов сегодня могут выбрать любой маршрут их доставки к месту назначения.

Всем известно, что самый короткий путь из России в страны Балтии, Западной Европы, в Украину и в обратном направлении лежит через Беларусь. Но это преимущество можно легко утратить, если не обеспечить более быстрое продвижение грузов и их сохранность на территории республики. Поэтому спектр услуг, привлекающих клиентов, постоянно расширяется.

Не менее значим фактор нормального делового сотрудничества с соседними дорогами. И в первую очередь с российскими. На протяжении всего так называемого "смутного" времени профессиональное взаимодействие с Министерством путей сообщения Российской Федерации по существу сохранялось. По крайней мере— в части управления движением поездов. И во многом благодаря этому на дороге сохранился оперативный порядок. Белорусские железнодорожники нормально обеспечивают продвижение вагонопотока. Продолжается плодотворное сотрудничество в решении проблем безопасности движения, научно-технического прогресса. В последние месяцы МПС России полностью погасило свою задолженность за перевозки белорусской дороге.

Нормально складываются отношения и с дорогами Латвии, Литвы и Польши, которые, как известно, граничат с нашей республикой. Некоторые сложности имеются, правда, с Украиной, но есть надежда, что в ближайшее время совместными усилиями и они будут устранены.

Словом, железнодорожники Беларуси делают все возможное, чтобы транспортная артерия республики работала в четком ритме и приносила хорошие доходы.

Валерий ПЕРЗАШКЕВИЧ

СПРАШИВАЕТЕ — ОТВЕЧАЕМ

НОВОСТИ

Жилищные субсидии: что? где? как?

Кто имеет право на получение субсидии на покупку жилья? Каким образом можно ускорить эту процедуру? Письма с подобными вопросами продолжают поступать в редакцию. И неудивительно: это одна из самых болезненных проблем в обществе. Поэтому "НЭГ" вновь возвращается к этой актуальной теме.

С 1 января 1996г. право на получение одноразовых безвозмездных субсидий на покупку жилых помещений имеют граждане, состоящие на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий. Выделение таких субсидий осуществляется в порядке очередности, установленной исходя из времени принятия граждан на квартирный учет. Размер субсидий для каждой семьи определяется расчетно (в зависимости от времени пребывания на квартирном учете, дохода семьи, наличия и размера жилищных квот — чеков "Жилье") и может составлять до 70% стоимости строительства жилых помещений типовых потребительских качеств, складывающейся в соответствующем населенном пункте.

В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь N 358 от 10 сентября 1996г. субсидии на покупку жилых помещений должны предоставляться молодым гражданам (независимо от времени нахождения на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий) в размере не менее 50% стоимости строительства жилого помещения типовых потребительских качеств с предоставлением при необходимости льготного кредита в размере остальной части стоимости строительства. В данном указе под молодыми гражданами понимаются лица в возрасте до 30 лет (включительно), под молодыми семьями — семьи, в которых хотя бы один из супругов находится в возрасте до 30 лет (включительно).

Основанием для рассмотрения вопроса о предоставлении субсидии является заявление гражданина на имя председателя местного исполнительного комитета (руководителя предприятия, организации), в котором указываются направление использования субсидии (покупка жилого помещения), данные о размере собственных средств (они должны покрывать разницу между стоимостью покупки жилого помещения и субсидией) и источники их получения, а также сведения о предполагаемом использовании занимаемого жилого помещения (освобождение, продажа, использование для проживания членов семьи и т.д.).

Граждане, состоящие на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий только по месту работы, должны подать заявление на получение субсидии в местный исполнительный комитет, на территории которого находится поставившее их на учет предприятие (организация), или в местный исполнительный комитет по месту жительства, если предприятие (организация) находится в другом населенном пункте. Субсидии предоставляются в этом случае согласно специальному порядку с учетом времени принятия на квартирный учет на предприятии (в организации).

Для лиц, состоящих на квартирном учете по месту жительства и по месту работы, за время постановки на учет принимается более ранняя дата, если они не теряли основания находиться на таком учете в промежутке времени между принятием на него по месту жительства и работы. Конечно, если при постановке на учет на предприятии (в организации) были соблюдены сами Правила учета граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий, и предоставления жилых помещений в Белорусской ССР, утвержденные постановлением Совета Министров БССР и Белсовпрофа N 135 от 25 апреля 1984г.

Прием заявлений на предоставление субсидий осуществляется специальными службами субсидирования, создаваемыми при местных исполнительных комитетах, на предприятиях и в организациях. Заявления должны быть рассмотрены в месячный срок.

В случае принятия положительного решения субсидия перечисляется на специальный расчетный счет сберегательного банка "Беларусбанк" на имя получателя после представления им в месячный срок в службу субсидирования проекта договора о купле-продаже и документа, подтверждающего наличие у него собственных (или возможности приобретения заемных) средств, покрывающих разницу между стоимостью покупки жилого помещения и предоставляемой субсидией.

Приобретаемые с помощью субсидий жилые помещения должны быть благоустроены применительно к условиям конкретного населенного пункта, соответствовать нормативам заселения и установленным санитарным и техническим требованиям.

Виктор САВИЦКИЙ

Чеки — пустые бумажки?

ОАО "Лакокраска" г.Лида Гродненской области за счет собственных средств в октябре 1996г. завершило строительство жилого дома с последующей продажей квартир своим работникам, состоящим на учете для получения жилья в порядке очередности с 1974г.

При начислении субсидий на покупку жилья горисполком отказал нам в индексации жилищной квоты, ссылаясь на постановление Совета Министров Республики Беларусь N 512 от 30 июня 1993 года, поставив нас в дискриминационные условия по сравнению с индивидуальными застройщиками и членами жилищно-строительных кооперативов и превратив наши чеки "Жилье", являющиеся государственными ценными бумагами, в непригодные для использования по назначению бумажки.

С уважением — жильцы выкупаемых квартир М.ЖУК и другие, всего 63 человека

Действительно, действующее ныне законодательство, в частности, Закон Республики Беларусь "О приватизации жилищного фонда в Республике Беларусь" и постановление Совета Министров Республики Беларусь N 512 от 30.07.93г. "Об утверждении положения по индексации жилищной квоты (суммы квот)", не предусматривают индексации жилищной квоты гражданам, нуждающимся в улучшении жилищных условий и покупающим жилые помещения.

Вместе с тем в настоящее время в правительстве республики рассматривается проект закона "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О приватизации жилищного фонда в Республике Беларусь", разработанный Министерством жилищно-коммунального хозяйства. В соответствии со статьей 21 проекта жилищные квоты граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий и приобретающих жилые помещения, будут подлежать индексации с учетом изменения стоимости строительства жилья на момент обращения этих граждан с заявлениями об индексации и его стоимостью на 31 декабря 1991 года.

Таким образом, остается ждать, когда проект закона поступит в Верховный Совет и когда наш парламент рассмотрит его.

Татьяна ЗАТУРЕНСКАЯ,
начальник управления государственных и инвестиционных программ и рыночной инфраструктуры Минстройархитектуры

Хозяин ли дачник на своей земле?

После знакомства с законодательством для нас, дачников, так и остался неясным вопрос: есть ли у хозяина дачного участка после выдачи ему на руки Государственного акта на право частной собственности на землю право на вырубку одиночных деревьев, оказавшихся в границах купленного участка? Ведь без вырубки не обойтись, если использовать землю по назначению, т.е. разбить сад, возделать огород, прорыть водоотводные канавы и т.д.

А, может быть, такую вырубку должны были предварительно проводить до продажи участка органы надзора, если древесина для государственной собственности представляла ценность?

Дачный кооператив "Холмогорье", г.Минск

В соответствии с Лесным кодексом Республики Беларусь вопросы сохранения или вырубки леса, отдельно стоящих деревьев и порядка использования получаемой при этом древесины решаются при изъятии земельных участков для государственных и общественных нужд (в том числе для коллективного садоводства) органом, принимающим решение об изъятии земель.

Предприятия, учреждения, организации, которым предоставляются изъятые земельные участки, в том числе для коллективного садоводства, без права вырубки леса или отдельно стоящих деревьев, обязаны обеспечить их сохранность.

В случае, когда все же возникает необходимость в вырубке леса или отдельно стоящих деревьев, то данный вопрос решается органом, принявшим решение об изъятии земельного участка. В рассматриваемом случае — райисполкомом (по месту расположения земель).

Таким образом, для того, чтобы вас не обвинили в самовольной вырубке деревьев, необходимо обратиться для согласования таких действий в отдел по земельным ресурсам и землеустройству и инспекцию природных ресурсов и охраны окружающей среды райисполкома по месту нахождения садоводческого товарищества. Если данный вопрос затрагивает интересы многих членов садоводческого товарищества, то в райисполком может обратиться председатель правления.

Что касается "маленькой" частной собственности, то получение свидетельства о владении земельным участком не дает права абсолютного им распоряжения и использования.

Исходя из интересов общества, проблем экологии, а также того, что земля — это нерукотворный объект и особый вид товара, все государства в интересах населения через законодательные акты ограничивают и регулируют права собственников земель. Поэтому хозяин ли дачник на своей земле? Конечно, хозяин. Но в пределах действующего законодательства.

Олег ДАВЫДОВСКИЙ

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА

ГОСАППАРАТ:

совершенствование структуры и оплаты труда

Сокращение дефицита республиканского бюджета, повышение эффективности народнохозяйственного комплекса — задачи, стоящие сегодня в ряду главных для нашего государства. Их решение может быть достигнуто, в частности, за счет снижения затрат на содержание органов государственной власти и управления, бюджетных организаций, разного уровня отраслевых органов и т.д. Это подтверждает и опыт стран с развитой рыночной экономикой, где также проводилось реформирование недостаточно мобильного и не всегда результативно работающего аппарата управления, что впоследствии благоприятно сказывалось на функционировании национальных экономических систем. Поэтому в ближайшее время в Беларуси, полагаю, должно быть упорядочено число министерств, госкомитетов, комитетов при министерствах. При этом часть министерств может быть упразднена или же близкие по профилю деятельности из них объединены между собой, другая — преобразована в хозрасчетные концерны, тресты, объединения.

Между прочим, опыт (и, как мне кажется, положительный) хозяйствования образованных на базе министерств хозрасчетных структур у нас уже имеется (концерны "Белхимнефтепром", "Белхимнефтепродукт" и др.). Почему же на такую форму управления отраслями не могут перейти, например, Минлесхоз, Минжилкоммунхоз, Минторг, Комитет по хлебопродуктам при Минсельхозпроде?

Всегда ли обосновано функционирование при министерствах отдельных комитетов, зачастую имеющих в своем составе одноименные подразделения и вследствие этого занимающихся родственными вопросами? Может быть было бы проще упразднить такие комитеты, передав их функции и часть численности работающих одноименным подразделениям министерств? Может быть было бы оправдано сокращение ряда подразделений с одинаковым профилем деятельности у некоторых министерств за счет "передислокации" специалистов и концентрирования этих вопросов у профильных министерств?

Упорядочение структуры управления, сокращение численности работающих, хозяйственных затрат будут способствовать снижению издержек предприятий на содержание аппарата отраслевых органов управления, что повлечет снижение цен выпускаемой продукции (услуг). Кроме того, высокая звенность управления, достигающая в отдельных отраслях до четырех уровней, как правило, не повышает эффективности хозяйствования.

Исходя из реалий сегодняшнего дня следовало бы, пожалуй, также усовершенствовать структуру министерств и ведомств, исполнительных комитетов всех уровней, осуществить сокращение численности их аппарата. На мой взгляд, дублирование на областном уровне отраслевых районных структур является не только расточительным для бюджета, но и тормозом на пути рыночных преобразований экономики республики.

Требуют изменений и подходы к оплате труда служащих государственного аппарата как одной из расходных статей бюджета. Не секрет, что действующая в настоящее время система оплаты труда в органах государственного управления не столько стимулирует должностной и профессиональный рост, сколько стаж работы в госаппарате. Рассмотрим это на примере оплаты труда работников министерств и государственных комитетов. Как известно, оплата труда служащих госаппарата включает в себя должностной оклад и надбавку за класс, образующих новый должностной оклад, надбавку за выслугу лет, премию по итогам работы за месяц, надбавку за наличие ученой степени.

Сравним, например, оплату труда одинаковых по должности руководителей (начальников главных управлений) министерства, но имеющих разную выслугу лет: соответственно 1—5 и свыше 15. В первом и втором случаях должностной оклад, надбавка за класс и новый должностной оклад будут равны:

1100 тыс.руб. (110 тыс.руб. x 10) — должностной оклад;

429 тыс.руб. (110 тыс.руб. x 3,9) — надбавка за класс.

Итого: новый должностной оклад составит 1529 тыс.руб.

Надбавка за выслугу лет в первом случае равняется 152,9 тыс.руб. (1529 x 10%), во втором — 611,6 тыс.руб. (1529 x 40%). Премия по итогам за месяц (25%) как в первом, так и во втором случае будет равна 382,2 тыс.руб. Итого: оплата труда в месяц начальника главного управления министерства со стажем работы в госаппарате от 1 до 5 лет составит 2064,1 тыс.руб., а начальника того же главного управления министерства, но со стажем свыше 15 лет — 2522,8 тыс.руб., т.е. разница в 458,7 тыс.руб. (18,2%). Как видим, в данном случае только стаж работы в госаппарате явился определяющим в размере оплаты труда двух одинаковых по должности руководителей министерств. Следует заметить, что ни стаж руководящей работы на предприятии, ни научной или научно-педагогической деятельности не идут в счет. Также и надбавка за ученую степень кандидата или даже доктора наук не смогут уравнять оплату труда одинаковых по должности, но разных по стажу работы в госаппарате специалистов. При ныне действующей системе оплата труда начальника главного управления министерства со стажем работы в госаппарате до 5 лет, премии в 25% и главного специалиста министерства со стажем аппаратной работы свыше 15 лет и 25-процентной премией будут практически одинаковы и составят соответственно 2064,1 и 2009,2 тыс.руб. (т.е. оплата труда первого управленца только на 2,7% выше оплаты труда второго госслужащего при их несравнимых нагрузках и ответственности).

В этой связи, думаю, действующая система оплаты труда работников органов государственного управления должна претерпеть существенные изменения: надо платить за количество и качество затраченного труда, полученного результата, ответственности, напряженности, уровня квалификации, а уж только потом — за стаж. Иными словами, оплата труда должна зависеть от того, что мы делаем, а не от того, какой имеем стаж. Т.е. разрыв в должностных окладах и надбавках за класс между специалистами и руководителями разного уровня должен быть более существенным, а надбавка за выслугу лет менее значительна. Оплата труда нижестоящего по должности работника даже с максимальным уровнем надбавки за стаж должна быть ниже или же равна (но только никоим образом не выше) оплате труда работника более высокой должности и класса. Класс в свою очередь должен быть комплексным показателем, включающим в себя уровень занимаемой должности, наличие образования по специальности и ученой степени, знание иностранных языков и использование их в процессе работы, стаж работы в госаппарате.

Александр ХОТЬКО,
кандидат экономических наук

Как заинтересовать ученого?

РАЗНЫЕ бывают ученые, но всех их объединяет одно — творческий труд. В этом, пожалуй, и сложность положения научного работника, так как его творчество — это как бы вещь в себе: непредсказуемы порой как результат исследования, так и область, в которой его можно было бы применить. А если то и другое както вырисовываются, то о какой-либо прибыли автору говорить не приходится. Поэтому сейчас, когда все и всюду ищут только выгоду, наука оказалась в роли Золушки, которую держат в черном теле.

Д.И.Менделеев пятнадцать лет шел к своему закону изменения свойств химических элементов и потом еще долгие годы доводил его до ума. Правда, само открытие он сделал в один день и, как говорят, даже во сне. Но это не умалило достижения ученого и не лишило его средств к существованию. А кто в наше время способен на такое, если ученые не могут не то что закупить оборудование, но и сами сидят на голодном пайке? Судить об этом дает право анализ заработной платы научных работников 21 института.

Сначала проиндексируем заработок ученого (речь идет, естественно, обо всех работниках научной сферы). Если отнести его к 1990г., то окажется, что в феврале 1995г. научный работник получал 119 рублей и лишь к концу года — 212,7 рубля (прежде — 329 рублей). Это "достижение" — в апогее, затем на фоне постоянного роста цен оно только снижалось.

После перехода к рыночной экономике директору научно-исследовательского института остается только мечтать о заработной плате директора завода, ректору вуза "отдавать честь" постовому милиционеру в знак уважения к его высокооплачиваемой работе, а доценту вуза проситься в госаппарат на должность хотя бы рядового служащего.

Чем чревато такое отношение к науке? За последние пять лет число ученых и тех, кто их обслуживает, сократилось вдвое (со 110 до 55 тысяч). В январе 1996 года в научных учреждениях работало уже 48,9 тысяч человек.

Казалось бы, после такой "утряски" в науке остались лучшие из лучших и жить им стало полегче. Ничего подобного! В поисках более-менее приличного заработка научные работники уходят на предприятия и в коммерческие структуры. И таких оказалось в 4 раза больше, чем сокращаемых. Они поменяли профиль работы и навсегда расстались с намерением реализовать свой научный потенциал. Многие нашли себе дело за границей. Что же происходит? Разбазаривание научного потенциала страны.

В лабораториях остались люди, не мыслящие жизни без научной работы. Это доктора наук, которых стало даже немного больше (около 700 человек). Но это, как правило, пожилые. О каком-либо "омоложении" науки сегодня говорить трудно. Если в былые времена Академия наук Беларуси ежегодно пополнялась 250 молодыми членами, то ныне их там можно сосчитать по пальцам.

Нельзя не отметить и то, что только в одном из обследованных учреждений работают 2 младших сотрудника с ученой степенью, в другом их вообще нет, а в остальных (вместе взятых) — менее чем треть состава. Стала ординарным явлением ситуация, когда у научного сотрудника зарплата превышает заработок старшего. Может ли это побуждать к защите диссертаций и повышению квалификации?

Имеют место и факты, когда заработная плата сотрудников на одних и тех же должностях различается в 3—4 раза. Оказывается, работать по хоздоговорам гораздо выгоднее, чем на бюджете. Там, где договорные работы финансируются на уровне половины от общего объема, заработок иногда вдвое превышает зарплату, выплачиваемую из бюджета. Стало быть, есть выгодная и невыгодная работа. И здесь нелишне подумать о том, как сбалансировать интересы научных работников.

В невыгодном свете предстает заработная плата ученого при сравнении с минимальным потребительским бюджетом (МПБ), корзинка которого "вмещает" 19 продуктов, без которых жизнь человека весьма затруднительна. Считается, что заработок ниже МПБ свидетельствует о пребывании за чертой бедности. Но эту самую черту бедности узаконили искусственно как прожиточный минимум, отодвинув ее до уровня 60% от МПБ. Заработок ученого хотя и опускался намного ниже МПБ (в октябре 1994 года — до 88%, а в феврале 1995 года — до 77%), но все-таки оказывался не ниже прожиточного минимума. Такая вот рыночная эквилибристика.

Специалисты по заработной плате в числе недостатков Единой тарифной сетки (ЕТС) считают такие, как низкая ставка первого разряда и небольшой в 1,6 раза разрыв между самым высоким и самым низким окладом по должностям. А в деньгах этот разрыв между, например, научным сотрудником и старшим — тысяч 25. По результатам опроса диапазон тарифной сетки по крайним разрядам (должностям) должен бы быть близок к соотношению 1:3,7. Выходит, что ЕТС не только не стимулирует труд ученого, но и, наоборот, поощряет уравниловку. Различные премии, доплаты и надбавки утратили свое назначение и превратились по сути в прибавку к заниженным окладам. Заработок ученого исчисляется без учета его творческого вклада, деловых и личных качеств. Минимальная заработная плата, призванная обеспечить человеку прожиточный минимум, также далеко не отвечает своему назначению, поскольку превратилась по сути в бухгалтерский показатель для начисления зарплаты и взимания штрафов.

О чем говорят цифры и факты? Это или недооценка научного труда, или отсутствие такой системы оплаты, которая бы могла поднять его престиж на достойный уровень.

Как же выйти из создавшейся критической ситуации?

Во-первых, следовало бы повысить уровень ставки первого разряда в ЕТС для ученых хотя бы до прожиточного минимума. Во-вторых, можно не увеличивать оклады, а повысить стимулирующую роль зарплаты путем ввода повышающих коэффициентов. Для конструкторов и технологов, которые используют разработки ученых, повышающий коэффициент может равняться 1,3, для ученых, ведущих фундаментальные, поисковые и прикладные исследования, он повышается постепенно и достигает 1,8. В-третьих, необходимы средства на поощрение деловых и личных качеств ученого — творческой активности, новизны решений, изобретательности, самостоятельности в научном поиске. И еще — аттестовывать ученых в рамках ЕТС двойными разрядами, оставив прежний и добавив еще один, более высокий. Это позволит достойному работнику получить оклад вышестоящего по нижней "вилке".

Конечно, все эти предложения разом реализовать нелегко, но с чего-то начинать надо. Причем делать это следует в рамках отраслевого тарифного соглашения.

Евгений КАНТЫЛЕВ,
старший научный сотрудник
НИИ труда

Армейцы укрепляют тылы

Недостаточное финансирование побудило руководство военного ведомства ввести режим жесточайшей экономии во всех сферах жизни и деятельности армии, пересмотреть подходы к подсобным хозяйствам.

Еще в Советской Армии командиры помимо планов боевой подготовки имели планы по производству мяса, молока. К выполнению "продовольственной программы" в Вооруженных силах привлекались люди, закупались корма, расходовалась электроэнергия. Затраты никто не считал, главное было любой ценой выполнить план и доложить.

Сегодня, когда приходится считать каждую копейку, такие формы хозяйствования требуют новых подходов. Анализ, проведенный продовольственной службой тыла Вооруженных сил, показал, что многие подсобные хозяйства убыточны. Затраты на приобретение кормов, электро- и водоснабжение, зарплату персонала окупают себя далеко не везде. Из 151 армейского подсобного хозяйства 54 — нерентабельные. Их-то и намечено реформировать с целью превращения в прибыльные.

Конечно, армия прежде всего должна учиться воевать. И солдат призывается не для того, чтобы пасти коров. Так, может быть, передать весь скот в народное хозяйство? Однако сейчас это сделать непросто. Ведь воинов надо кормить калорийно, полноценно. И подсобные хозяйства — хорошее подспорье в этом. Только за первое полугодие 1996г. армейские животноводы сдали на плановое обеспечение войск 76 тонн мяса, 29 тонн молока, 27 тысяч штук яиц. При стоимости всей этой продукции 2,2 млрд. руб. чистая прибыль составила около 1,5 млрд. рублей. Полученные средства идут не только на питание, но и на обустройство столовых, казарм.

По мнению начальника продовольственной службы тыла Вооруженных сил полковника Виктора Крылова, без подсобных хозяйств армии пока не обойтись. Практически неделю в году питание личного состава обеспечивается за счет полученной прибыли. А это отнюдь не капля в море.

Войсковой тыл располагает всем необходимым для эффективного хозяйствования в этом направлении. В частях есть хорошо оборудованные свинарники, коровники, птичники, где трудятся опытные животноводы, многие из которых — военнослужащие-контрактники, специалисты ветеринарной службы. Именно такие подсобные хозяйства получат дальнейшее развитие, а значит — солдатский стол станет богаче.

Геннадий ХУДИНСКИЙ



Экономика остается позади

Пока латвийские и литовские банки взывают к общественному доверию, эстонские берут инициативу в свои руки

Когда нынешним летом был проведен социологический опрос, то выяснилось, что лишь 3% литовского населения доверяют местным банкам. Сегодня банковский сектор, чьи позиции серьезно пошатнулись еще зимой из-за развала двух крупнейших частных банков, по рейтингу прочно удерживает первое место снизу, уступая даже экскоммунистам и нерасторопной полиции.

У латышей — аналогичное чувство недоверия. И это неудивительно — в прошлом году 1/8 населения лишилась своих сбережений, когда Banka Baltija — крупнейший латвийский банк, попав в тиски безнадежного долга в $400 млн., был объявлен банкротом и закрыт, а обманутые вкладчики с тех пор хранят свои деньги "под подушкой".

Однако на севере заметны некоторые изменения. В Эстонии можно увидеть людей в деревнях и просто на стоянках у дороги, склонившихся над банковскими автоматами с дебетовыми карточками в одной руке и пачкой новеньких купюр в другой. В древнем Таллинне рекламные проспекты респектабельных филиалов банков предлагают кредиты для покупки автомобилей.

По оценкам специалистов, в Эстонии 3/4 совершеннолетних граждан имеют счета в банке, которыми они пользуются, как и жители Западной Европы, для оплаты чеком, по кредитной карточке и закладным.

Научно-исследовательский институт Номура, расположенный в Лондоне, в недавно опубликованном отчете назвал банковский сектор Эстонии "самым впечатляющим среди стран Центральной Европы". Майк Уилхауз, специалист в области банковского дела Номуры, располагает данными, что объем кредитов, предоставляемых эстонскими банками, возрос в 1995 году до 45% — самый высокий показатель в странах Центральной Европы. Средний уровень поступлений от ценных бумаг составил 26,7%, что также превышает аналогичные европейские показатели. Коэффициенты безнадежного долга — 4,7% — самые низкие на территории посткоммунистического пространства.

Стабильная эстонская экономика, постоянно подпитываемая иностранными капиталовложениями, отрицательная процентная ставка, а также не подпадающая под национальное регулирование (негосударственная) производственная сфера, ставшая своеобразной базой для скандинавских производителей, оказали свое благоприятное воздействие на развитие банковского сектора.

Однако специалисты утверждают, что именно Центробанк задает темп. "Эстонские банки процветают, потому что строго следуют нашим указаниям", — утверждает директор банка "Эстония" Вагур Крафт.

Однако к этим сентенциям не всегда прислушивались. Подобно Литве и Латвии, Эстония также пережила банковский кризис, разразившийся в 1992 году, когда любой, у кого нашлась бы пара тысяч долларов, мог открыть банк.

В то время как банки стали разваливаться, исполнительная власть не стала предпринимать каких-либо шагов для того, чтобы остановить этот процесс. В отличие от Литвы, где правительству едва удалось наскрести $325 млн. для поддержки трех крупнейших банков, или Латвии, где властям пришлось выпустить дополнительные акции на сумму $120 млн., чтобы залатать дыры в балансовых отчетах некоторых банков, эстонский Центробанк ставил "выживших" все в более жесткие рамки.

В результате число банков сократилось до 15 (в начале кризиса их в Эстонии насчитывалось около 47). Аналитики предсказывают развитие этой тенденции со все большим числом аутсайдеров, а также слияние, подобное тому, что имело место в сентябре между Hoiupank Ltd., владельцем 20% акций которого является Европейский банк реконструкции и развития, и Промбанком Ltd. В результате такого объединения был образован второй по величине коммерческий банк с общим объемом активов в $300 млн. Пример лидера в лице Hansabank Group Ltd. ясно свидетельствует об эффективности консервативного подхода. Ультрасовременное здание банка гармонично вписалось бы в городской пейзаж Хельсинки, где банк продает свои акции на фондовой бирже.

"Наша стратегия несколько отличается от политики, проводимой другими прибалтийскими банками", — утверждает Катрин Каарли, возглавляющая аналитический отдел Ганзабанка. — "Мы не играем на бирже за рубежом..." Она, очевидно, имеет в виду обычную практику большинства латвийских и литовских банков, которые почти полностью зависят от денежных рынков и сомнительных сделок с неконвертируемой валютой на территории бывшего СССР.

"Банковский сектор в Эстонии приблизился к западноевропейскому уровню, — резюмирует Бэзил Завойко, представитель МВФ в Таллинне. — Однако настораживает тот факт, что в настоящее время по темпам своего развития он ушел далеко вперед, оставив позади экономику."

Игорь СЕКРЕТА

(По материалам зарубежной печати)

Ведущие (крупнейшие) латвийские банки

Рейтинг составлен с учетом капитала в тыс.латвийских латов по состоянию на конец 1995г., разница (%) по сравнению с предыдущим годом

'95	'94	Название	Капитал '95	Разница, %	Активы '95	Разница, %	Депозиты '95	Разница, %	Займы '95	Разница, %	Чистая прибыль '95	Разница, %
1	2	Парэксбанк	14,702	71.8	102,012	23.1	76,360	30.2	31,831	-16.8	7,043	272.3
2	1	Универсалбанк	14,195	20.8	115,803	65.1	65,047	59.3	41,495	56.1	3,024	118.5
3	3	Рижский КБ	9,638	41,7	73,208	21,1	52,761	6,7	38,082	25,2	465	-79
4	5	Baltijas Transitu Banka	5,484	2.9	37,656	53.2	27,718	82.1	18,856	24.7	-955	-477.5
5	4	Латвияинвестбанк	5,484	2.2	6,660	9.4	0	-	1712	31.6	-234	-107.1
6	11	Rietumu Banka	4,550	86.2	45,311	85.4	38,775	103.9	1,386	-47.4	2,106	210.6
7	10	Saules Banka	3,953	45.8	33,218	9.6	25,114	23.1	3,084	5.6	1,069	1.1
8	7	Zemes Banka	3,605	2.4	44,523	19.5	31,241	31	21,998	25.4	84	-70.7
9	9	Немецко-литовский банк	2,665	-6.9	40,126	30	30,161	17.2	16,071	3.2	-806	-10181
10	6	Рижский нефтехимбанк	2,303	-48.2	11,480	-47	3,388	-56.6	7,949	14	-683	-148.5

Ведущие литовские банки

Рейтинг составлен с учетом капитала в тыс.литовских литов по состоянию на конец 1995г., разница (%) по сравнению с предыдущим годом

'95	'94	Название	Капитал '95	Разница, %	Активы '95	Разница, %	Депозиты '95	Разница, %	Займы '95*	Разница, %	Чистая прибыль '95	Разница, %
1	1	Литовский агробанк	106,182	12.1	1,261,761	25.9	659,240	39	1,038,501	27.1	4,614	-59.9
2	2	Литовский госкомбанк	59,903	-16.6	1,075,006	19.3	803,053	36.2	671,218	23.1	-21,393	-493.7
3	3	Vilniaus Bankas	55,618	44.7	403,836	11.5	211,763	-0.3	223,698	3.8	5,721	107.4
4	5	Bankas Hermis	33,381	26	331,653	104.5	270,737	112.5	168,633	77.3	3,618	39.6
5	10	Tauro Bankas	29,741	229.9	230,852	335.1	138,187	342.1	122,123	394.8	727	166
6	6	Литовский банк развития	25,111	3.3	25,654	4.4	0	-	2434	-	-579	-898.3
7	9	Ukio Bankas	21,637	111.7	249,092	20.6	184,159	15.1	193,669	22.3	-3,896	47.3
8	11	Snoras Bankas	12,559	101.4	184,175	197.3	118,086	153.3	32,434	46.9	1,441	691.8
9	12	Siaului Bankas	6,031	50.9	49,223	5.3	40,417	3.7	38,871	16.9	-3,340	-31.9
10	8	Литовский сбербанк	1,367	-92.1	925,924	67	855,086	77.6	543,251	101.1	-44,166	18.4

** Общий объем займов до выдачи*

Ведущие эстонские банки

Рейтинг составлен с учетом капитала в тыс.эстонских крон по состоянию на конец 1995 года, разница (%) по сравнению в предыдущим годом

'95	'94	Название	Капитал '95	Разница, %	Активы '95	Разница, %	Депозиты '95	Разница, %	Займы '95	Разница, %	Чистая прибыль '95	Разница, %
1	1	Hansapank	384,900	68.4	3,466,900	68.7	2,116,000	47.7	1,691,300	109.2	172,700	157.8
2	3	Eesti Uhispank	188,983	78.6	2,652,361	57.1	1,672,996	23.6	1,182,981	49.9	35,316	74.5
3	10	Эстонск. сбербанк	150,557	545.1	2,585,408	74.1	2,114,012	61.6	975,751	66.7	26,885	205.9
4	2	Эстонск. инвестбанк	139,422	19.6	678,851	114.5	80,000	NA	384,531	58.3	4,493	201.9
5	5	Таллиннбанк	126,384	227.9	1,077,221	75.5	792,862	60.4	574,336	98.1	33,168	164.5
6	17	Северный эстонск.банк	63,030	2249.2	1,428,303	39.6	982,005	25.6	505,707	23.5	1,548	103.6
7	12	Эстонский форэксбанк	55,590	192.7	495,120	191.4	382,749	346.9	159,192	221.3	15,451	169.6
8	7	Эстонск.промбанк	55,484	92.7	638,246	15.2	466,822	14.8	279,902	-5.6	12,724	725.2
9	6	EveaBANK	53,806	85.5	266,232	34.5	194,452	28.6	147,865	68.6	-1,236	-171.3
10	9	КБ Вирума	52,561	107.3	920,243	197.8	571,679	116.4	542,416	252.2	-27,376	-944.4

Цифровой материал таблиц приводится в соответствии с оригиналами в журнале "Central European Economic Review" N 8, Октябрь 1996г.

В России у сотовой трубки скоро появится конкурент

Российское АО "Ростелеком" и международный консорциум GlobalStar объявили о создании СП "GlobalTel", которое будет заниматься предоставлением услуг спутниковой телефонной связи в России. Сенсационное соглашение открывает зеленый свет для подключения России к принципиально новой глобальной сети беспроводной телефонной связи. У сотовых операторов появится серьезный конкурент: цены на спутниковые телефоны, которые умещаются в кармане, будут сопоставимы с ценами сотовых трубок, а тарифы составят около 60 центов в минуту.

До начала коммерческой эксплуатации спутниковых сетей связи Iridium и GlobalStar (они войдут в строй первыми) осталось около двух лет, однако уже сейчас во всем мире развернулась мощная пропагандистская кампания, цель которой — рекрутировать потребителей новых услуг связи. Россия не могла не попасть в сферу интересов международных спутниковых консорциумов. В отличие от локальных сотовых сетей Iridium и GlobalStar изначально разрабатывались как глобальные спутниковые системы, абонент которых может пользоваться своим телефоном из любой точки мира. Без охвата России с ее огромной территорией никакая глобальная система не может считаться таковой.

По мнению специалистов, конкуренция различных сотовых, а теперь еще и спутниковых стандартов на руку потребителю, ибо неизбежно приводит к снижению цен на услуги. Но с другой стороны, изобилие несовместимых стандартов и непрерывная технологическая гонка делают проблему выбора слишком мучительной. Было бы лучше для всех, если бы разработчики договорились между собой о едином стандарте спутниковой связи и избавили потребителей от лишней головной боли.

Труба зовет

Нет, речь не о музыке. Затруднительно найти музыканта, способного сыграть что-либо на трубах диаметрами 1020, 1220 и 1420 мм. Зато по ним можно транспортировать газ и ими за этот газ расплачиваться, так как именно эти изделия металлургов Донбасса служат главным средством в расчетах Украины за российские энергоносители. А в целях расширения производства труб большого диаметра для газонефтепроводов создана транснациональная корпорация "Трубтранс", учредителями которой выступили с российской стороны Новолипецкий и Выксунский металлургические комбинаты вместе с РАО "Газпром"; с украинской — ПФК "Единые энергетические системы Украины", ОАО "Азовсталь", Харцызский и Новомосковский трубные заводы, металлургический комбинат имени Ильича, АКБ "Южкомбанк" и несколько других предприятий.

Поставлена задача до 2000 года достичь объемов производства в 2 млн.т труб в год на мощностях заводов в Харцызске и Новомосковске.

По материалам печати подборку подготовил

Александр ПЛЮСКОВ

Лучшие авто по-белорусски

Второй год подряд белорусский еженедельник "Автобизнес" проводит конкурс среди читателей на лучшее транспортное средство, серийно выпускавшееся в текущем году и которое можно было реально приобрести в собственность на территории страны. Участники заочного опроса заполняли опубликованные анкеты и отправляли их в адрес оргкомитета. Наиболее удачливым в конкурсе "БелАвто-96" оказался генеральный представитель немецкого концерна "Mercedes-Benz AG" — Автомобильный дом "Энергия". Автомобили этой фирмы стали победителями сразу в трех номинациях: среди лимузинов высшего ранга первенствовал Mercedes-Benz S, "коллег" по среднему классу обогнал "компакт" — С, ну, а среди кабриолетов никто не дотянулся по популярности до модели SL.

Официальный дилер концерна "Volkswagen AG" — брокерский дом "Атлант-М" — также взял три первых места: с огромным отрывом от "однокашников" в малом среднем классе финишировал в конкурсе VW Golf, непревзойденным "малышом" оказался VW Polo, а среди универсалов повышенной вместимости пальма первенства у VW Sharan. Остается добавить, что автомобили Volkswagen заняли призовые места и в других разрядах.

Дважды отмечены автомобили, предлагаемые генеральным импортером "BMW AG" в Беларуси "РиМи-Сервис". Их 850-я модель обошла всех конкурентов в стане спортивных автомобилей, а новая "пятерка" далеко оторвалась от соперников в большом среднем классе. Кстати, легковушки BMW завоевали "серебро" и "бронзу" по некоторым иным группам.

Заслуженный успех достался и на долю "Land Rover. Рабочая группа. Беларусь". Модель Land Rover Discovery, как и следовало ожидать, "вышла в дамки" среди самых популярных внедорожников, оставив позади таких известных "проходимцев", как Opel Frontera и Toyota Land Cruise.

Александр ТРОХАЧЕВ

Бензин подорожает

Согласительная комиссия по проекту федерального бюджета на 1997 год отказалась восстановить экспортную пошлину на нефть, но решила повысить акциз на бензин. С июля этого года по требованию МВФ была отменена экспортная пошлина на нефть, составлявшая 10 ЭКЮ с тонны. Но для компенсации потерь бюджета акциз на добываемую нефть был повышен на 15 тыс.рублей и введен дополнительный сбор за перекачку сырья по трубопроводам. Теперь же согласительная комиссия приняла решение, не восстанавливая пошлину, отменить компенсационные меры: со следующего года базовая ставка акциза будет возвращена на прежний уровень — 55 тыс.рублей с тонны нефти, а дополнительный транспортный сбор будет вовсе отменен. Комиссия решила, что эта мера может даже пополнить бюджет за счет повышения собираемости акциза. Однако, дабы не рисковать доходами бюджета, решено увеличить с 20% до 25% акциз на автомобильный бензин.

Премия века, или В чем секрет успеха Levi Strauss

Всех, кто не позднее этого года пришел работать на марку Levi Strauss — мирового лидера по производству джинсов, может ожидать в 2001 году потрясающий подарок: премия, равная годовому заработку. Но для этого надо выполнить одно условие — свободные денежные средства предприятия к этому сроку должны составить 40 млрд.франков. Его руководители убеждены, что таким образом они поставили успех своей продукции в полную зависимость от "настроения" производителей. Экономическая заинтересованность, как известно, самый мощный стимул для любого работника. Потому и расщедрились: на поощрение уйдет не менее 3,75 млрд.франков. Причем, если план будет перевыполнен, сумма вознаграждения тоже вырастет.

Что и говорить — жест широкий, причем не в лучшие для Levi Strauss времена. По ряду причин фирма в прошлом году была вынуждена выкупить 30% своих акций и оказалась в долгах. Возможная выдача премии назначена именно на год, когда, по теории, Levi Strauss рассчитается с ними.

Руководители предприятия, работающего на эту марку, вообще большие оптимисты. Для стимулирования работников здесь введено также полусвободное посещение по пятницам, когда можно приходить на работу в любое и на любое время. Таким образом у них оно остается на творчество, а когда необходимо — и на дополнительный отдых.

Многие именно в этом видят секрет успеха "джинсового гиганта". Предприятие, как никакое другое, использует премии и различные виды социальной помощи своим служащим, льготы. Всего с довоенных времен до наших дней у него ушло более 1 млрд.долларов на благотворительные цели.

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН,
собкор "НЭГ" во Франции

Нищета пересекает границы без паспорта

Отчеты о человеческом развитии, которые готовят для ООН независимые эксперты, свидетельствуют, что за последние 30 лет развивающиеся страны достигли значительного прогресса в увеличении средних показателей доходов на душу населения, сокращении детской смертности, увеличении продолжительности жизни и ликвидации неграмотности среди взрослого населения. Так, в 1960 году низкий показатель человеческого развития имели 73% мирового населения, а к 1990 он снизился до 35%.

Но несмотря на эти достижения, нищета остается первостепенной проблемой как для национальных правительств, так и для международного сообщества. Сегодня практически каждый пятый человек на планете живет в чрезвычайных условиях, имея менее 1 доллара США в день.

Невозможность уменьшить нищету стала угрозой для всех стран: как бедных, так и богатых. По оценке ООН, нищета уже перешагнула национальные границы. Став глобальным явлением, она пересекает границы без паспорта в виде наркотиков, болезней, миграции, терроризма и политической нестабильности.

По своей сути это сложный и многосторонний феномен, результат глубоко укоренившегося структурного несоответствия во всех сферах человеческого существования — в государстве, экономике, обществе, культуре и окружающей среде.

Представляя собой нечто гораздо большее, чем отсутствие доходов, достаточных для удовлетворения повседневных нужд, нищета не позволяет бедным порвать порочный круг изоляции чувства ущербности.

В странах бывшего Советского Союза и Восточной Европы при переходе к новым экономическим моделям, особенно в последние годы, отмечается усиление проявлений нищеты, вынудившее многих представителей среднего класса опуститься за черту бедности.

Начиная с 1990—1993 годов рост среднего ВНП находился в пределах от минус 20% в республиках Кавказа (Армения, Азербайджан, Грузия) до минус 3,2% в странах Центральной Европы (Чешская Республика, Венгрия, Польша, Словацкая Республика).

В таких странах, как Казахстан, Молдова, Россия, Беларусь и Украина, где ранее менее 5% населения считались бедными, более 40% населения живут за чертой бедности. В Туркменистане и Киргизии эта цифра составляет 45% и 76% соответственно. В Восточной Европе, в Болгарии рост нищеты увеличился с 2% до 17%, в Румынии — с 5 до 32%.

По материалам бюллетеня ООН

"Белкоммунмаш" пополняет портфель

Производственное объединение "Белкоммунмаш" досрочно справится с выполнением госзаказа по выпуску 100 троллейбусов для Беларуси. Сверх этого количества до конца года будет изготовлено еще 10 машин для республики.

Накопив определенный опыт в производстве отечественных троллейбусов, объединение готово в будущем году взяться и за еще более серьезное задание. Причем на сборку будет поставлена наряду с ныне выпускаемой моделью новая — троллейбус АКСМ-201, повышенной комфортности и усовершенствованный по технико-экономическим параметрам. Будущим летом наши города должны начать получать только этот троллейбус.

А в объединении уже идут работы по созданию троллейбусов третьего поколения. Большую помощь "Белкоммунмашу" в этом деле оказывают специалисты Минского автозавода, специализирующиеся на производстве автобусов. Совместным проектом предусмотрено унифицировать ряд узлов и деталей, чтобы приспособить их для сборки и троллейбусов, и автобусов.

Одновременно в объединении формируется портфель заказов еще на одну новинку: впервые в нашей республике здесь создан автомобиль аварийно-спасательного назначения с большим комплектом специального оборудования. Он незаменим в экстремальных ситуациях — на работах по ликвидации последствий землетрясения, для тушения лесных пожаров, в условиях аварий на производстве и т.д. Этим автомобилем уже заинтересовался ряд отраслей. На него поступили заказы из Министерства лесного хозяйства, МВД и других ведомств республики.

Татьяна СМИРНОВА

Земельный рынок по-киргизски

Президент Кыргызстана Аскар Акаев подписал указ о введении рынка прав пользования землей и создании рыночной системы кредитования в сельском хозяйстве. Им с 1 января 1997 г. разрешается продажа, обмен, залог, аренда и передача в наследство прав пользования земельными участками.

Согласно указу при министерстве сельского хозяйства и продовольствия Кыргызстана предполагается создать фонд сельхозугодий. С 1 марта 1998 г. физические и юридические лица будут иметь право на покупку 50% земель фонда сельхозугодий на конкурсах и аукционах с созданием преимущественных условий для сельских жителей. Вырученные от продажи прав пользования земельными участками средства будут передаваться в Киргизскую сельскохозяйственную финансовую корпорацию (КСФК) в качестве бюджетных средств. Кроме того, корпорация получит право выделения госкредитов аграрному сектору.

Владельцами земельных долей уже стали около 1,5 млн.сельских жителей (треть населения Кыргызстана). Образовано более 30 тыс.фермерских и крестьянских хозяйств и около 800 коллективно-крестьянских хозяйств.

Комплекс тянет на миллиард

Правительство Узбекистана одобрило проект строительства Шуртанского газохимического комплекса стоимостью около 1 млрд.USD. Его будет вести победитель объявленного весной тендера — консорциум в составе дочерних компаний швейцарско-шведского концерна ABB (ABB Lummus Global, ABB Soimi, ABB RTF) и японских Mitsui и Nissho Iwai.

Стоимость технологической части проекта, реализовывать которую будет консорциум, составляет около 600 млн. USD, остальные 400 млн. — общестроительные работы за счет собственных средств республики. Газохимический комплекс должен производить 125 тыс.т полиэтилена, 137 тыс.т сжиженного газа и 37 тыс.т нестабильного конденсата в год.

На газовом рынке в Турции возможны перемены

Египет планирует к 2000 году начать экспорт в Турцию более 7 млн.тонн сжиженного газа в год. Об этих поставках идет речь в трехстороннем меморандуме, подписанном недавно крупнейшими компаниями Турции, Америки и Египта. Таким образом, уже в недалеком будущем на газовом рынке в Турции у российских поставщиков газа может появиться сильный конкурент.

Станислав САВЧЕНКО

ЕС против правительственных гарантий под кредиты

Европейская комиссия (КЕС) намеревается признать незаконной принятую многими правительствами стран ЕС практику оказывать помощь терпящим убытки компаниям путем предоставления гарантий под выдаваемые им банковские кредиты.

Как сказал один из брюссельских дипломатов, "правительства становятся все более изворотливыми в предоставлении государственной помощи, и использование гарантий — хороший тому пример". По оценке ряда экспертов, государственная помощь, предоставляемая в форме кредитных гарантий, превышает по объемам любую другую форму помощи, в частности, в виде прямого вложения капитала. Особенно широко пользовались правительственными кредитными гарантиями государственные компании типа железных дорог, почтовых ведомств и других предприятий общего пользования. Позже к ним подключился и частный сектор, где правительства отказались от прямых вливаний капитала и перешли на более изощренные формы помощи.

Государственные гарантии, позволяющие компаниям заимствовать средства у банков по более низким ставкам, чем конкуренты, стали объектом очередного этапа борьбы КЕС против использования незаконной помощи в рамках "Общего рынка". Хотя инициатива находится только на стадии обсуждения, ее выдвижение вызвало сильное волнение в банковском сообществе, так как пока неизвестно, во что это выльется на практике. В частности, банкиры озабочены возможностью признания незаконными тысяч гарантийных обязательств, которые правительства выдали по долгам их клиентов.

Одна из идей, обсуждаемых КЕС в рамках инициативы, — это объявление амнистии по уже выданным гарантиям, чтобы избежать дестабилизации банковского сектора. При этом КЕС будет требовать, чтобы обо всех новых соглашениях сообщалось в европейские органы надзора за конкуренцией.

По материалам печати

Новые правила НБУ для счетов "Лоро"

Национальный банк Украины ввел порядок бухгалтерского учета и расчетов по счетам "Лоро" банков-нерезидентов в валюте Украины. Для этого вводятся такие счета: "Депозиты в валюте Украины, полученные от банков-нерезидентов" — пассивный (N 751); "Кредиты в валюте Украины, полученные от банков-нерезидентов" — пассивный (N 794); "Кредиты в валюте Украины, предоставленные банкам-нерезидентам" — активный (N 795); "Неоплаченная в срок задолженность по предоставленным банкам-резидентам кредитам в валюте Украины" — активный (N 796); "Пролонгированные кредиты в валюте Украины, предоставленные банкам-нерезидентам" — активный (N 797); "Неоплаченные в срок проценты за кредиты в валюте Украины, предоставленные банкам-нерезидентам" — активный (N 798). Средства со счета "Лоро" банка-нерезидента в валюте Украины снимаются только по распоряжению собственника счета.

В случае использования счетов "Лоро" банков-нерезидентов в валюте Украины в расчетах между резидентами и нерезидентами валюта Украины как валюта расчетов должна предусматриваться при заключении договоров (контрактов).

Платежные поручения резидентов Украины на перечисление средств в валюте Украины в пользу нерезидента Украины через счета "Лоро" банков-нерезидентов обязательно должны содержать в себе назначение платежа (товары, услуги, авансовый платеж, предварительная оплата, депозиты, кредиты и др.). Коммерческим банкам запрещается принимать и использовать платежные поручения резидентов Украины, в которых отсутствует назначение платежа.

Платежные поручения на зачисление счетов в валюте Украины в пользу резидентов Украины, которые поступили со счетов "Лоро" банков-нерезидентов по поручениям нерезидентов, также должны содержать в себе назначение платежа. Коммерческим банкам запрещается принимать и использовать платежные поручения от нерезидентов Украины в пользу резидентов Украины, в которых отсутствует назначение платежа.

Расчеты между резидентами Украины по счетам "Лоро" банков-нерезидентов в валюте Украины запрещаются.

Банки-нерезиденты Украины имеют право через уполномоченные банки, в которых открыты их счета "Лоро", продавать инвалюту на межбанковском валютном рынке Украины (МВР) с дальнейшим зачислением полученной валюты Украины на собственные счета "Лоро" в валюте Украины.

Уполномоченный банк Украины может купить на МВР инвалюту по поручению банка-нерезидента и за счет его средств на счетах "Лоро" в том случае, если банк-нерезидент или юридическое лицо-нерезидент предъявят пакет удостоверяющих документов, которые безоговорочно подтверждают, что средства в валюте Украины получены юрлицом-нерезидентом вследствие экспорта в Украину товаров (работ, услуг).

Коммерческие банки обязаны контролировать экспортно-импортные операции своих клиентов, которые совершаются через счета "Лоро" банков-нерезидентов в валюте Украины.

Перечисление средств в валюте Украины со счетов "Лоро" банков-нерезидентов на другие счета или цели запрещается.

Источник: постановление правления Национального банка Украины N 245 от 23.09.1996 г., дополнение N 2 "Порядок бухгалтерского учета и расчетов по счетам "Лоро" банков-нерезидентов в валюте Украины".

Подготовлено "ДМ"-агентством

Кто съест Агропромбанк?

Автобанк, Внешторгбанк, Инкомбанк, "Империал", Сбербанк РФ и Столичный банк сбережений получили предложения правительства поучаствовать в тендере на право проведения санации Агропромбанка.

Решение о тендере было принято правительственной комиссией по финансовой и денежно-кредитной политике. Победитель тендера получит 51% акций АПБ с обязательством передать государству в управление 25%. Таким образом, государство выступает гарантом исполнения условий конкурса, но в итоге предполагается, что и этот пакет отойдет банку-победителю. На восстановление текущей ликвидности Агропромбанка на первом этапе потребуется от 1 до 1,5 трлн.руб. Однако на время проведения конкурса АПБ получит помощь в виде ломбардного кредита Банка России в размере 400 млрд.руб.

Эти деньги, возможно, станут последней жертвой государства крупнейшему сельскохозяйственному банку страны, в свою очередь всем пожертвовавшему государству. В июле президент РФ Борис Ельцин поручил правительству совместно с Центральным банком РФ разработать проект закона, предусматривающего процедуру приобретения государством контрольного пакета акций Агропромбанка. Однако в заключении министерства экономики, направленном на имя премьер-министра Виктора Черномырдина, указывалось на нецелесообразность приобретения государством контрольного пакета акций АПБ. Кроме того, отмечалось, что за первое полугодие 1996 года банк получил убытки примерно в 100 млрд.руб., в течение следующих трех месяцев эта сумма выросла до 140 млрд.руб. По мнению Минэкономики, национализация АПБ уже в 1997 году потребовала бы до 3,5 трлн.руб. Таким образом, было принято решение о допуске к санации АПБ коммерческих банков.

По материалам печати

Население России сокращается

Как сообщил начальник управления политики на рынке труда и народонаселения Министерства труда и социального обеспечения Российской Федерации Александр Ткаченко, численность россиян с начала года сократилась почти на 300 тыс.человек, что вдвое больше, чем за такой же период 1995г., и составила 147,7 млн.человек.

Естественная убыль населения отмечена в 60 регионах России. Особенно она заметна в Тамбовской, Ленинградской, Новгородской, Рязанской, Ярославской, Ивановской, Тверской, Тульской и Псковской областях.

Станислав САВЧЕНКО

Эстония: продаются предприятия

Правительство Эстонии утвердило список предприятий, чьи акции, находившиеся в госсобственности, будут проданы.

Как сообщил на пресс-конференции премьер-министр Тийт Вяхи, в список, в частности, вошли 100% акций "Эстонского металлоэкспорта", 51% акций экспортной фирмы "Эстимпекс", 55% акций одной из крупнейших таллиннских гостиниц "Олимпия", 65% акций газеты "Мийе Мил" и по 50% акций Таллиннской книжной типографии и типографии периодической печати. По его словам, способ продажи акций будет определен Эстонским приватизационным агентством до конца года.

Вместе с тем Тийт Вяхи заявил, что правительство пока не намерено продавать акции ликеро-водочного ГАО "Ливико", Моэского и Раквереского спиртзаводов, а также акции ГАО "Эстонские аэропорты".

ЗДОРОВЬЕ

Висмут эффективнее и дешевле

Людям со слабыми желудками рекомендую ВИСМУТ. Эти таблетки оказывают противоязвенное, обволакивающее и антимикробное действие. ВИСМУТ образует нерастворимое защитное покрытие в месте локализации язвы, эрозии и других повреждений слизистой желудка и двенадцатиперстной кишки, повышает устойчивость слизистой оболочки к действию пепсина, соляной кислоты и ферментов. Повышает выработку слизи и улучшает ее защитные свойства. Стоит ВИСМУТ в несколько раз (!) дешевле популярного де-нола. Кроме того, этот препарат не только против язвы и гастрита. Он обладает выраженным противопоносным и противовоспалительным действием, устраняющим расстройства желудка, несварение, изжогу, тошноту и болевые ощущения. Трудно представить себе более универсальное и эффективное лекарство для домашней или походной аптечки у людей с подобными проблемами желудочно-кишечного тракта. Оно настолько безопасно, что применяется и для детей с 3-летнего возраста по 1 чайной ложке или 1/3 таблетки в виде разовой дозы. ВИСМУТ без рецепта продается в любой аптеке.

Если у ребенка озноб...

"Тепло одеваю ребенка, слежу, чтобы сквозняков не было, а он все равно простужается!" — сетуют обычно мамы. Досадно, конечно. Лучше, чтобы дети реже болели, а случись простуда — заканчивалась побыстрее и без осложнений. Но если температура не превышает 38°С и ребенок подвижен и не жалуется на озноб, жаропонижающие средства достаточно давать лишь на ночь. Если же температура превышает 38,5°С, малыш вял, испытывает боль и озноб, можно давать анальгетики и антипиретики несколько раз в день, но так, чтобы не дезориентировать вызванного врача — то ли температуры нет от постоянного приема жаропонижающих, то ли от того, что болезнь пошла на убыль... Одно из самых удачных новых лекарств, сочетающих в себе жаропонижающее, обезболивающее и даже слабое противовоспалительное действие, — парацет для детей и парацет для младенцев. Эти средства, свободно продающиеся в аптеках без рецепта, не содержат спирта, обладают приятным виноградным и вишневым вкусом и являются препаратами выбора при лечении детей с жалобами на боли в верхней части живота после еды (возможный гастрит) и с периодическими кровотечениями, например из носа. Парацет для детей (со специальной чашечкой для дозирования) снимает симптомы простуды и гриппа: повышенную температуру и недомогание, головную и мышечную боль, невралгию. Парацет для младенцев (со специальной мерной пипеткой) эффективен еще и при дискомфорте во время прорезывания зубов, реакции на прививки у самых маленьких. Инструкция на русском языке поможет вам сориентироваться в дозе. Американское качество этих лекарств, с использованием натуральных вкусовых добавок, кукурузного сиропа, лимонной кислоты и сорбита избавит от уговоров своего чада принять "микстуру" — дети делают это с удовольствием. Приятно и то, что большая фасовка флаконов в 120мл значительно "удешевляет" парацет по стоимости в сравнении с панадолом или калполом по 60 мл. Желаю всем удачи, здоровья и добра.

Павел БОБРОВИЧ, главный врач Минского оздоровительного комплекса "Мечта"

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянерное таварыства "Белбізнеспрэс"
Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 223-63-62(рэклама), 223-08-44(бух.), 223-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 10. 12. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 38804 экз. Заказ № 7721

Пасведчанне аб рэгістрацыі 357
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12